



JUNTA DE

PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico Mensual de la Junta de Planificación
junio 2026 / Vol. II, Núm. 6

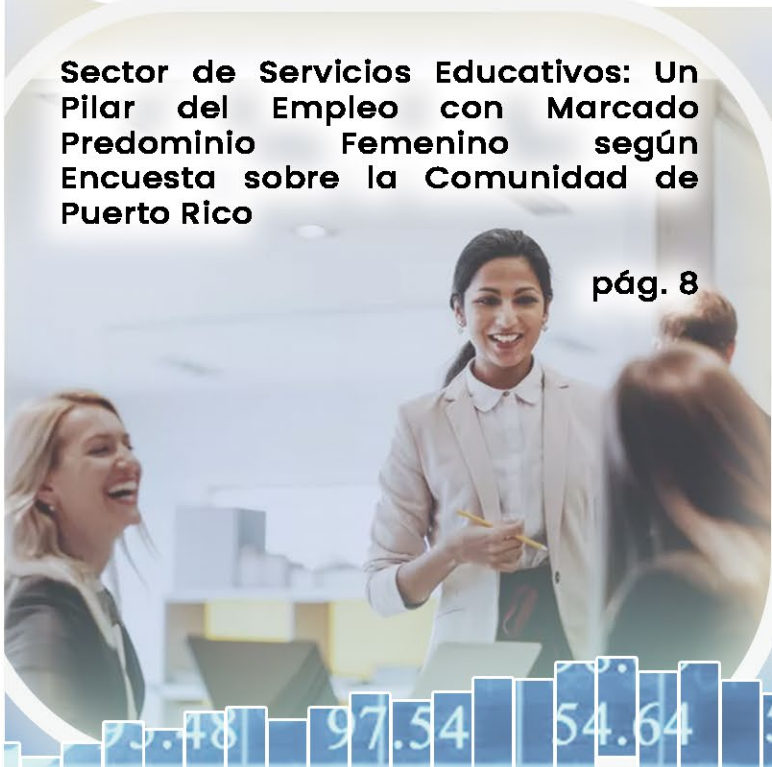
Servicios y Construcción: Sectores Clave en los Eslabonamientos Económicos de Puerto Rico – Modelo Insumo Producto 2017

pág. 4



Sector de Servicios Educativos: Un Pilar del Empleo con Mercado Predominio Femenino según Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico

pág. 8



Panorama Económico Mixto: Aumento en Inflación, Reducción en Quiebras y Fortalecimiento del Turístico

pág. 11





EQUIPO DE TRABAJO
RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

Plan. Rebecca Rivera Torres
Miembro Alterno

Lcdo. Luis E. Lamboy Torres
Miembro Alterno

Plan. Emmanuel R. Gómez Vélez
Miembro Alterno

Programa de Planificación Económica y Social

Alejandro Díaz Marrero
Director

Subprograma de Análisis Social Modelos y Proyecciones

Miriam Noemí García Velázquez
Directora

Subprograma de Análisis Económico

Maggie Pérez Guzmán
Directora

Coordinadora Revista Resumen Económico

Miriam Noemí García Velázquez

Economistas

Vivecalyn Díaz Ocaña
Wilkins Román Samot
Ronald Irizarry Velázquez
Marta Rosa Bauzá
Norberto Pizarro Caballero

Artista Gráfico

Nakán A. Vargas González

ÍNDICE

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Análisis de Eslabonamientos usando los Multiplicadores del Modelo de Insumo Producto 2017.....4

ESTADÍSTICAS SOCIALES

Población Empleada en Servicios Educativos en Puerto Rico según Encuesta sobre la Comunidad (2020-2024).....8

INDICADORES ECONÓMICOS

Empleo y Desempleo (abril 2026).....11

Ingresos Netos al Fondo General e IVU (abril 2026).....13

Índice General de Precios al Consumidor (abril 2026).....14

Índice de Coincidente de Actividad Económica (abril 2026).....15

Quiebras (abril 2026).....16

Movimiento de Pasajeros (abril 2026).....17

Registro de Hoteles y Paradores (abril 2026).....18

Ventas al Detalle (marzo 2026).....19

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Inversión en Construcción (abril 2026).....20

Comercio Exterior (abril 2026).....21

ECONOMÍA INTERNACIONAL

Perspectivas de la Economía Mundial: Guerra en Oriente Medio complican el crecimiento económico y la desinflación global.....22

Inflación en la Zona del euro aumentó a 3.0 por ciento en abril de 2026 y a 3.2 por ciento en la Unión Europea.....28

TABLA DE INDICADORES ECONÓMICOS.....31

MENSAJE DEL PRESIDENTE



Estimados lectores, nos complace presentar esta reciente edición del Resumen Económico de Puerto Rico, publicación preparada por la Junta de Planificación con el propósito de ofrecer información estadística actualizada sobre diversos aspectos de la actividad económica.

En esta edición se incluyen análisis y datos relacionados con la economía de Puerto Rico, así como indicadores seleccionados que permiten examinar tendencias en el ámbito económico y social. Además, se incorporan referencias a la economía de Estados Unidos y al entorno económico internacional, con el fin de ofrecer un marco comparativo que facilite una mejor comprensión del contexto económico en el que se desarrolla la economía local.

Esperamos que la información aquí presentada continúe siendo de utilidad para investigadores, estudiantes, responsables de política pública y el público en general interesado en el análisis de la economía de Puerto Rico.

Agradecemos su continuo interés en nuestras publicaciones y reiteramos nuestro compromiso con la difusión de información estadística confiable y oportuna.


Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Análisis de Eslabonamientos usando los Multiplicadores del Modelo de Insumo Producto 2017

Por: Vivecalyn Díaz Ocaña / diaz_v@jp.pr.gov

El análisis de eslabonamientos es una herramienta fundamental económica para identificar la interdependencia entre los distintos sectores que componen un sistema productivo. Basado en el Modelo de Insumo Producto (MIP) 2017, este análisis permite cuantificar cómo un cambio en la demanda o la oferta de un sector específico genera ondas de impacto en el resto de la economía a través de dos mecanismos principales tales como: los eslabonamientos hacia atrás y hacia adelante.

El objetivo principal de los eslabonamientos es evaluar la estructura de interdependencia industrial de Puerto Rico mediante el análisis de eslabonamientos y multiplicadores de la Matriz de Insumo Producto 2017, con el fin de identificar aquellos sectores con mayor capacidad para dinamizar la producción y el empleo en la economía local.

Índice de Rasmussen en el Análisis Insumo-Producto

El Índice de Rasmussen es una herramienta central del análisis de insumo producto cuyo objetivo es identificar la intensidad de los encadenamientos productivos dentro de una economía. Su propósito principal es determinar qué sectores ejercen mayor influencia sobre el resto del sistema económico, ya sea como grandes demandantes de insumos (eslabonamientos hacia atrás) o como proveedores estratégicos (eslabonamientos hacia adelante). A partir de este análisis, es posible identificar sectores clave cuya expansión tiene el potencial de generar impactos multiplicadores significativos.

Eslabonamientos hacia atrás "Backward Linkages"

Los Eslabonamientos hacia Atrás, mejor conocidos como (Backward Linkages); evalúan el "poder de arrastre" de un sector y ocurren cuando un aumento en la producción de una industria demanda una mayor cantidad de insumos de sus suplidores, estimulando la producción de terceros.

En el contexto de Puerto Rico, el análisis de estos vínculos durante el periodo 2007, 2012 y 2017 revelan transformaciones en la estructura económica de la isla. Mientras sectores como la Minería y Construcción mantuvo un alto poder de arrastre (con multiplicadores superiores a 2.30), la Manufactura mostró una tendencia baja, descendiendo de 2.06 a 1.72 (**Tabla 1**).

Tabla 1: Multiplicadores de Producción			
Años Fiscales			
SECTOR	2007	2012	2017
Agricultura	1.54	1.50	1.44
Minería y Construcción	2.36	2.42	2.34
Manufactura	2.06	1.86	1.72
Servicios	2.07	2.04	1.96
Gobierno	1.44	1.49	1.42

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En la **Tabla 2**, el análisis de Eslabonamientos hacia Atrás evidencia una economía donde el mayor arrastre productivo se concentra en Minería y Construcción y Servicios, sectores que generan los impactos indirectos más amplios sobre la producción.

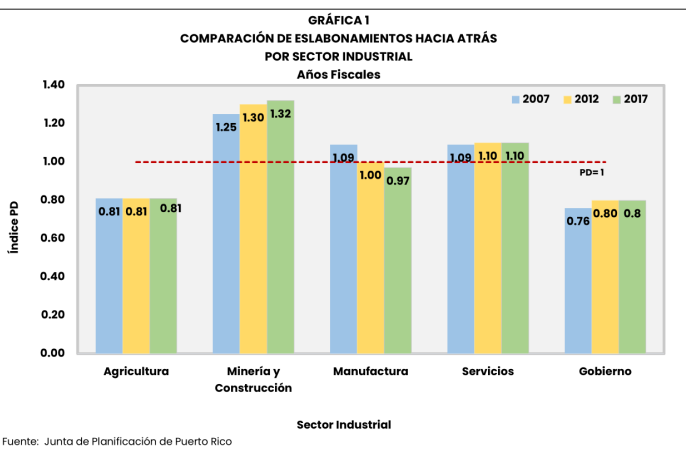
Tabla 2: Eslabonamientos hacia atrás		
Multiplicadores, 2017		
	Multiplicador de Producción	Eslabonamientos hacia atrás (Backward Linkages)
Agricultura	1.44	0.81
Minería y Construcción	2.34	1.32
Manufactura	1.72	0.97
Servicios	1.96	1.10
Gobierno	1.42	0.80

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En el sector de Minería y Construcción, con un efecto 32.0 por ciento superior indica que la actividad funciona como motor de encadenamientos productivos, dinamizando una amplia red de sectores relacionados. El sector de servicios también muestra un eslabonamiento hacia atrás de 10.0 por ciento por encima del promedio.

El sector de Agricultura y Gobierno exhiben efectos de arrastre significativamente menores, mientras que Manufactura, aunque cercana al promedio, muestra espacio para aumentar su integración con proveedores locales.

La **Gráfica 1**, muestra el análisis comparativo de los Eslabonamientos hacia Atrás lo cual revela la evolución de la estructura productiva a lo largo del período 2007, 2012 y 2017. En general, se observa una economía cuyo patrón de encadenamientos ha mantenido cierta estabilidad, con variaciones en la intensidad relativa de cada sector.



El sector de Minería y Construcción se mantiene como el de mayor Eslabonamiento hacia Atrás en los tres años, con un índice de eslabonamiento hacia atrás (PD) consistentemente por encima del promedio entre 1.25 a 1.32. Esto indica que los proyectos de construcción e infraestructura continúan siendo el principal motor de actividad indirecta. El sector de servicios mantiene un (PD) relativamente alto en 2007 (1.09), 2012 (1.10) y 2017 (1.10), esto refleja un rol estructuralmente consolidado como sector de apoyo para el resto de la economía.

La manufactura presenta una tendencia descendente en su (PD), reflejando una reducción progresiva en su efecto arrastre para el 2012 de 1.00 manteniendo el sector en promedio y en el 2017 de 0.97 con un bajo eslabonamiento hacia atrás. Los sectores de Agricultura y Gobierno permanecen por debajo del promedio durante todo el período, evidenciando una estructura de arrastre débil.

Los valores en la **Tabla 3**, indican en qué medida cada sector activa la producción de sus proveedores por cada unidad adicional de demanda final. Cuando el valor es mayor que 1, el sector está más interconectado que el promedio y, por tanto, genera mayor empleo indirecto en otros sectores.

	Años Fiscales		
	2007	2012	2017
Agricultura	1.12	1.07	1.06
Minería y Construcción	1.73	2.09	1.63
Manufactura	3.94	4.22	3.46
Servicios	2.02	1.90	1.93
Gobierno	1.15	1.20	1.13

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El sector de Manufactura con mayor arrastre productivo con un valor de 3.46 presenta el eslabonamiento hacia atrás más alto del grupo. Por lo cual, tiene el mayor potencial de generación de empleo indirecto y efectos multiplicadores altos.

Servicios con 1.93 y Construcción con 1.63; se consolidan como sectores altamente integrados, capaces de impulsar crecimiento y empleo. El sector de Agricultura y Gobierno con 1.06 y 1.13, respectivamente muestran efectos positivos.

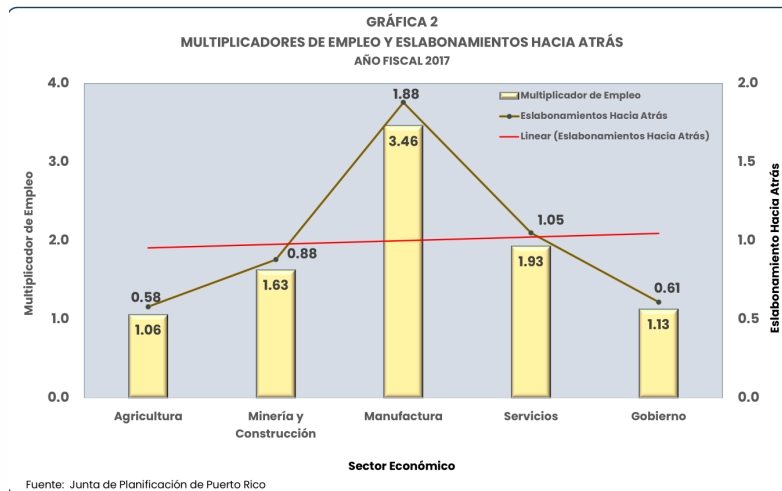
La **Tabla 4**, muestra los Eslabonamientos hacia Atrás del multiplicador de empleo agregado a cinco sectores de la Matriz de Insumo Producto 2017. La manufactura es el sector más encadenado de todos con un valor de 1.88 lo cual indica que su expansión genera una demanda significativa en sectores proveedores y refleja que depende de una amplia base de insumos y servicios locales.

Sector	Multiplicadores, 2017	
	Multiplicador de Empleo	Eslabonamientos hacia atrás (Backward Linkages)
Agricultura	1.06	0.58
Minería y Construcción	1.63	0.88
Manufactura	3.46	1.88
Servicios	1.93	1.05
Gobierno	1.13	0.61

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Este resultado posiciona a la Manufactura como un sector clave dentro del sistema económico produciendo altos niveles de empleo indirecto debido a la reactivación de múltiples etapas de la cadena productiva.

El sector de Servicios muestra un eslabonamiento levemente mayor a 1 de 1.05, con una relación moderadamente fuerte con proveedores locales, siendo un sector estable con efectos relevantes. El sector de Construcción indica un encadenamiento moderado bajo de 0.88, Gobierno y Agricultura se muestran con un valor debajo del promedio con 0.61 y 0.58 respectivamente **(Gráfica 2)**.



Eslabonamientos hacia adelante “Forward Linkages”

Los Eslabonamientos hacia Adelante conocidos como **(Forward Linkages)**: se refieren a la sensibilidad de dispersión de un sector cuya producción se convierte en un insumo clave para otros sectores, como insumo esencial para que otras industrias puedan desarrollar su actividad.

La sensibilidad de dispersión indica qué tan fuerte es el impacto de un sector sobre el resto de la economía cuando aumenta su producción.

La **Tabla 5**, presenta la Matriz Inversa y los Multiplicadores hacia Adelante, donde el sector de Servicios indica el mayor multiplicador hacia adelante de 3.83, lo que confirma su rol como núcleo articulador de la economía. Su producción es ampliamente utilizada por otros sectores, generando efectos directos e indirectos significativos.

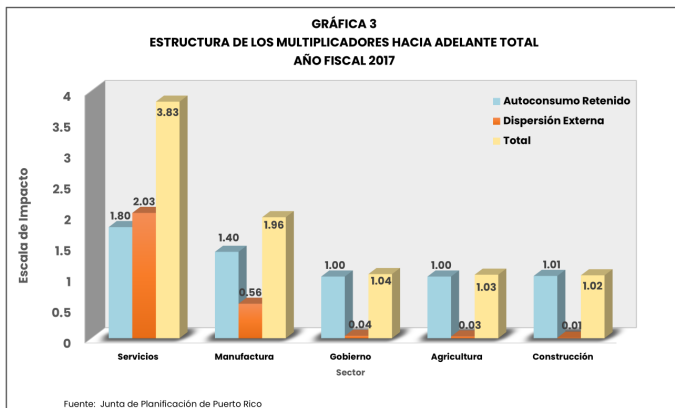
Tabla 5: Matriz Inversa y Multiplicadores Hacia Adelante						
Año Fiscal 2017						
Industria	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno	Multiplicador Hacia Adelante
Agricultura	1.0049	0.0079	0.0032	0.0120	0.0029	1.03
Minería y Construcción	0.0010	1.0083	0.0021	0.0094	0.0026	1.02
Manufactura	0.2688	0.1350	1.3956	0.1287	0.0300	1.96
Servicios	0.1654	1.1736	0.3142	1.7995	0.3772	3.83
Gobierno	0.0016	0.0149	0.0035	0.0136	1.0035	1.04

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El sector de Manufactura presenta un multiplicador moderado de 1.96, gran parte de su producción se consume internamente dentro del propio sector. Gobierno presenta el multiplicador bajo de 1.04; su producción no se utiliza ampliamente como insumo productivo, por lo que su rol es más institucional y de demanda que de oferta.

El sector de Agricultura muestra un multiplicador de 1.03, lo que indica que su producción alimenta cadenas productivas más amplias de lo esperado de su propio sector. Minería y Construcción tiene un multiplicador de 1.02, lo que indica un bajo impacto como proveedor.

Para visualizar claramente las diferencias estructurales de la economía de Puerto Rico, se representa en la **Gráfica 3** el Multiplicador hacia Adelante Total de cada sector y su estructura. Lo que indica qué parte se queda dentro del propio sector como autoconsumo y qué parte se dispersa hacia el resto de las industrias.



El sector de Servicios muestra la barra de dispersión mayor de 2.03 que su base de autoconsumo, lo que indica que este sector distribuye más valor hacia afuera del que retiene. El sector de Manufactura indica un autoconsumo retenido de 1.40; lo que significa que se queda internamente en su mismo sector, y representa el 71.2 por ciento del multiplicador.

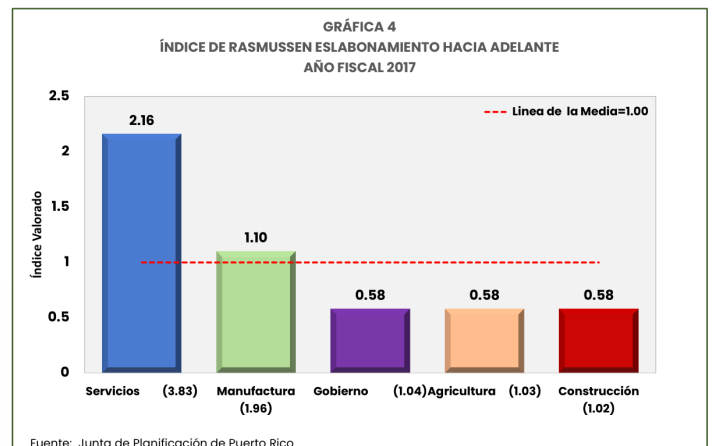
Los sectores de Gobierno, Agricultura y Construcción gráficamente muestran un autoconsumo retenido con valor de 1.0 y su dispersión externa es mínima, lo que significa que el sector funciona de forma aislada al resto de la economía local.

La **Tabla 6**, resume los resultados de los Eslabonamientos hacia Adelante agregado a cinco sectores según la Matriz de Insumo Producto 2017. Los sectores de Servicios y Manufactura se encuentran sobre la línea media de 1.0.

Tabla 6: Eslabonamientos Hacia Adelante		
Multiplicadores, 2017		
Industria	Multiplicador Hacia Adelante	Eslabonamientos Hacia Adelante (Forward Linkages)
Agricultura	1.03	0.58
Minería y Construcción	1.02	0.58
Manufactura	1.96	1.10
Servicios	3.83	2.16
Gobierno	1.04	0.58

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El sector de Servicios, con un multiplicador de 3.83 (el más alto de la economía) y con un Índice Rasmussen de 2.16 distribuye el 53.0 por ciento de su impacto total hacia afuera de su propio sector. La Manufactura con un multiplicador de 1.96 y con un Índice de Rasmussen de 1.10 (por encima de la media) demuestra que el 71.2 por ciento de su impacto económico se queda en su autoconsumo (**Gráfica 4**).



Las industrias de Construcción, Agricultura y Gobierno con multiplicadores con 1.02, 1.03 y 1.04 respectivamente se encuentran en un nivel bajo del índice a 0.58. Lo cual operan de forma independiente y aisladas a la demanda intermedia.

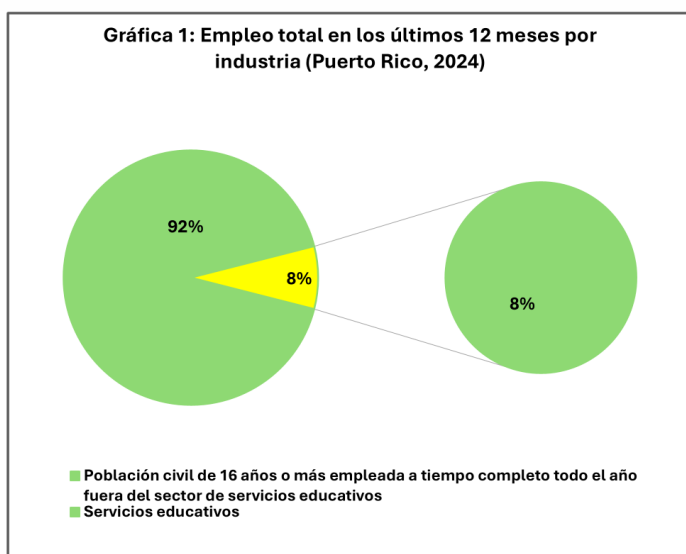
ESTADÍSTICAS SOCIALES

Población Empleada en Servicios Educativos en Puerto Rico según Encuesta sobre la Comunidad (2020-2024)

Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_w@jp.pr.gov

Este artículo presenta el análisis de las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de servicios educativos en todo Puerto Rico al 2024. La información estadística de Puerto Rico al 2024 analizada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2020 al 2024.

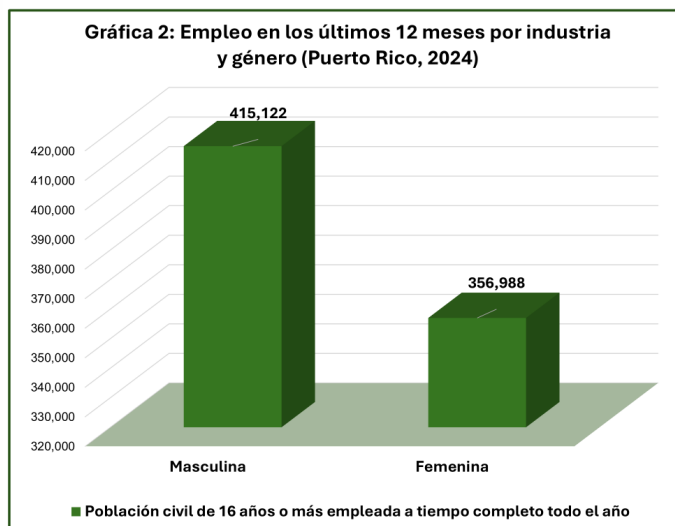
En la **Gráfica 1** se puede observar la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de servicios educativos en todo Puerto Rico al 2024. En los datos bajo análisis, se refleja una participación del sector de servicios educativos en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 8.0 por ciento, atribuible a 66,594 empleados en servicios educativos. Los otros sectores comprenden hasta el 92.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 705,516 empleados.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

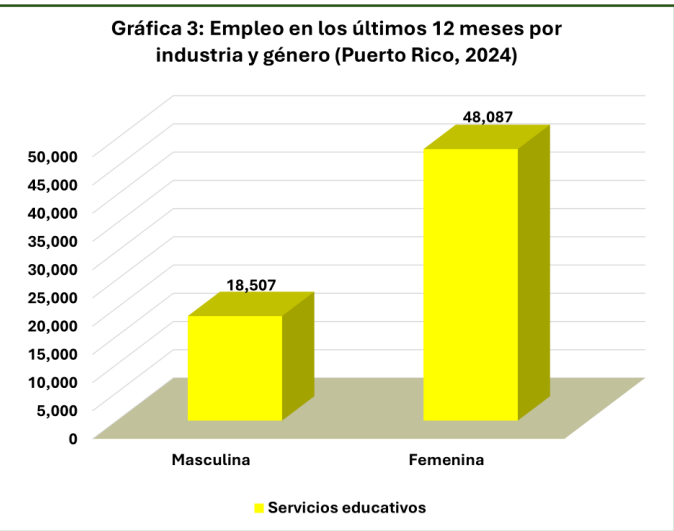
El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 772,110 empleados. Se puede observar que ocho de cada cien empleados están ocupados en el sector de servicios educativos en Puerto Rico al 2024.

La **Gráfica 2** presenta la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2024. Los datos observados reflejan que la población masculina empleada se compone de 415,122 empleados, mientras que la femenina se compone de 356,988 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se encontró que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2024.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

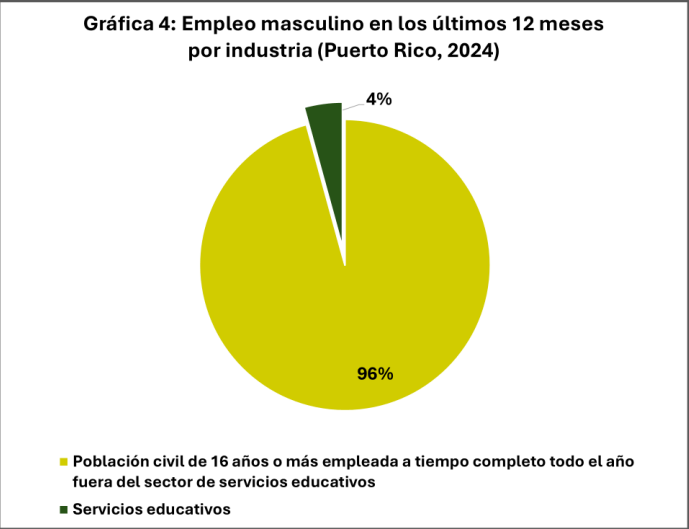
En la **Gráfica 3** se observa la participación por género del sector de servicios educativos en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2024. En los datos bajo análisis, se refleja que la población masculina empleada en dicho sector se compone de 18,507 empleados, mientras que la femenina se compone de 48,087 empleadas. Por tanto, la población masculina empleada representa el 28.0 por ciento y la femenina, el restante 72.0 por ciento del empleo en el sector de servicios educativos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. En Puerto Rico al 2024, se encontró que veintiocho de cada cien empleados es un hombre y setenta y dos es mujer, del empleo total en el sector de servicios educativos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año.



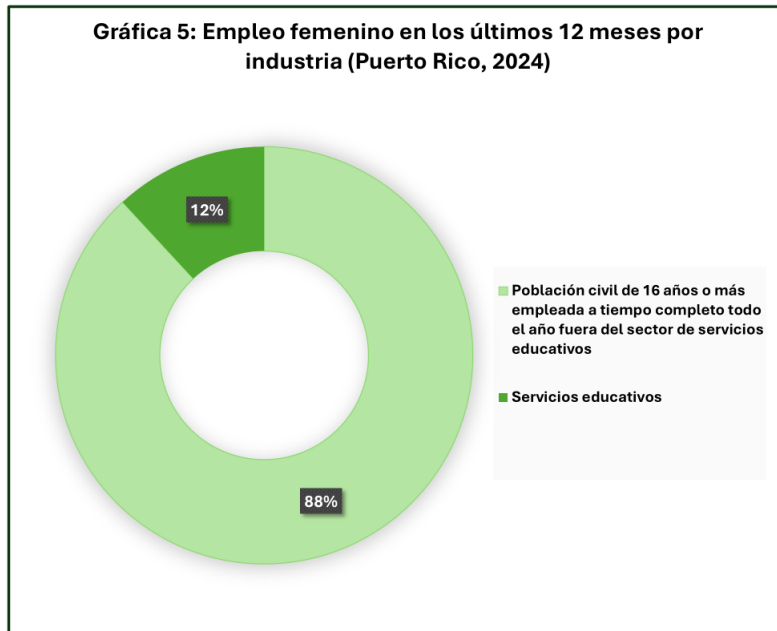
Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

La **Gráfica 4** muestra la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de servicios educativos en Puerto Rico al 2024. Los datos estimados bajo estudio representan una participación del sector de servicios educativos en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 4.0 por ciento, atribuible a 18,507 empleados en servicios educativos. Los otros sectores comprenden hasta el

96.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 396,615 empleados. El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 415,122 empleados. Se encontró que, cuatro de cada cien empleados masculinos están ocupados en el sector de servicios educativos en todo Puerto Rico al 2024.



Finalmente, en la **Gráfica 5** se puede observar la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de servicios educativos en Puerto Rico al 2024. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de servicios educativos en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 12.0 por ciento, atribuible a 48,087 empleadas en servicios educativos. Los otros sectores constituyen hasta el 88.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 308,901 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 356,988 empleadas. En Puerto Rico al 2024 se observó que, de cada cien empleadas femeninas, doce están ocupadas en el sector de servicios educativos.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

En las gráficas previas se pudo observar que ocho de cada cien empleados están ocupados en el sector de servicios educativos en todo Puerto Rico al 2024. También, se pudo observar que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2024. Cabe señalar que, veintiocho de cada cien empleados es un hombre y setenta y dos es mujer del empleo total en el sector de servicios educativos de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2024. Asimismo, se pudo observar que cuatro de cada cien empleados masculinos están ocupados en el sector de servicios educativos en todo Puerto Rico al 2024. Finalmente, de las observaciones previas, resulta que, de cada cien empleadas femeninas, doce están ocupadas en el sector de servicios educativos en todo Puerto Rico al 2024.

INDICADORES ECONÓMICOS

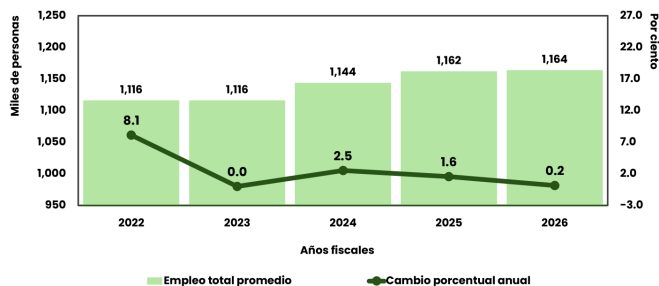
Empleo y Desempleo (abril 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jrp.gov

La Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) informó que, la población civil no institucional de 16 años y más en abril de 2026 totalizó en 2,766,000 personas. Esto representó una merma de 0.1 por ciento, en relación con abril de 2025 (2,769,000 personas).

El DTRH reportó que el estimado de empleo ajustado estacionalmente en abril de 2026 fue 1,165,000 personas, con relación al estimado de abril de 2025 (1,165,000 personas). Se observó un aumento de 0.1 por ciento en el número de personas empleadas, en comparación con abril de 2025. Durante el período acumulado de julio a abril del año fiscal 2026, el empleo total promedio ajustado estacionalmente creció 0.2 por ciento (1,164,000 personas), respecto al período de julio a abril del año fiscal 2025, cuando fue 1,162,000 personas empleadas (**Gráfica 1**). Este estimado mostró un incremento de 2,000 personas más en el mercado de empleo, en comparación con el período de julio a abril del año fiscal 2025.

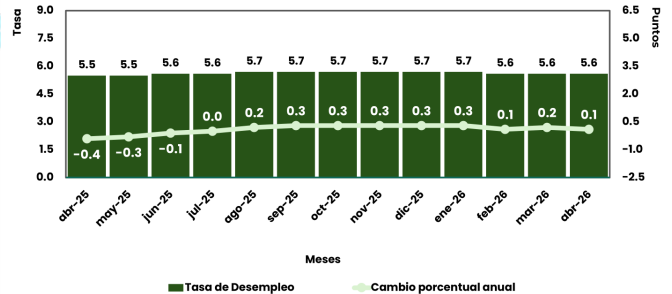
Gráfica 1: Empleo Total Promedio
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a abril)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de desempleo ajustada estacionalmente registrada en abril de 2026 fue 5.6. Esta tasa representó un alza de 0.1 puntos porcentuales, en comparación con abril 2025 (5.5) (**Gráfica 2**).

Gráfica 2: Tasa de Desempleo
(Ajustado estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de abril 2025 a abril 2026)



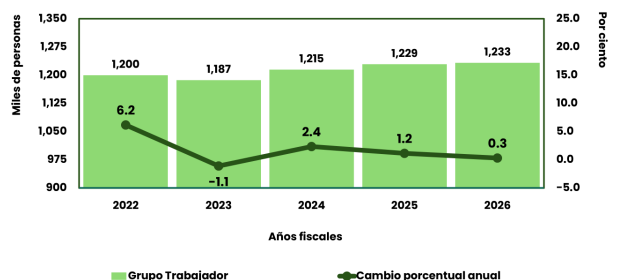
Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

En el período de julio a abril del año fiscal 2026, la tasa de desempleo alcanzó una tasa de 5.7 por ciento, reflejando un crecimiento de 0.2 puntos porcentuales, en relación con el período de julio a abril del año fiscal 2025 (5.5 por ciento).

En abril de 2026 el estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente fue 1,234,000 personas, en relación con abril de 2025 (1,232,000 personas). Esto representó un incremento de 2,000 personas o de 0.2 por ciento.

En el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026, el grupo trabajador totalizó 1,233,000 personas, representando un aumento de 0.3 por ciento o de 4,000 personas más, respecto al período de julio a abril del año fiscal 2025 (1,229,000 personas) (**Gráfica 3**).

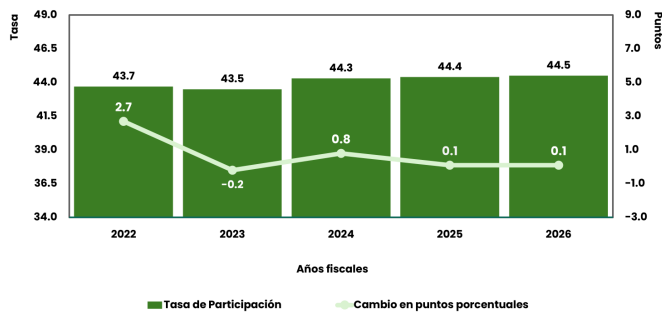
Gráfica 3: Grupo Trabajador
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a abril)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de participación registrada en abril de 2026 fue 44.5. Esta tasa representó un crecimiento de 0.1 punto porcentual, en comparación con abril de 2025 (44.4). La Tasa de Participación alcanzó 44.5 por ciento en el período de julio a abril del año fiscal 2026, en relación con el período de julio a abril del año fiscal 2025 (44.4 por ciento). Esto mostró un crecimiento de 0.1 puntos porcentuales, respecto al mismo período del año fiscal anterior (**Gráfica 4**).

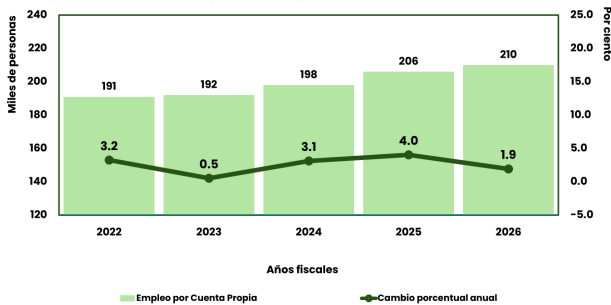
Gráfica 4: Tasa de Participación
(No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de julio a abril)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El estimado del empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico, no ajustado estacionalmente de las personas empleadas por cuenta propia totalizó en 218,000 personas en abril de 2026. Este estimado reflejó un aumento de 4.3 por ciento, al compararse con abril de 2025 (209,000 personas empleadas). Durante el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026, el número de personas con empleo por cuenta propia totalizó en 210,000 personas mostrando un incremento de 1.9 por ciento, con relación al período de julio a abril del año fiscal 2025 (206,000 personas), (**Gráfica 5**).

Gráfica 5: Empleo por Cuenta Propia
(No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a abril)



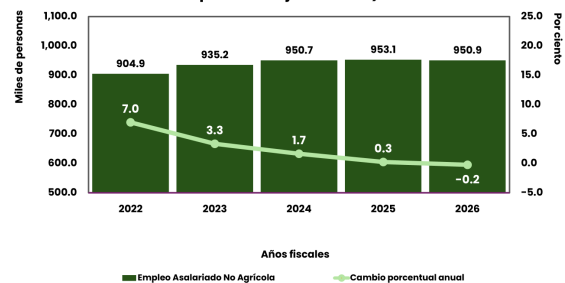
Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimientos del DTRH informó que, el estimado del empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, en abril de 2026 alcanzó

957,500 personas, observando un alza de 0.3 por ciento al compararse con abril de 2025 (953,900 personas).

En el período acumulado de julio a abril del año fiscal 2026 (950,900 personas) el empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico decreció 0.2 por ciento o 2,200 personas empleadas, respecto al período de julio a abril del año fiscal 2025 (953,100 personas) (**Gráfica 6**). Los sectores industriales que registraron aumentos fueron: Recreación y Alojamiento (3,700); Servicios Educativos y de Salud (1,900); Minería, Tala y Construcción (1,200); y Actividades Financieras (700).

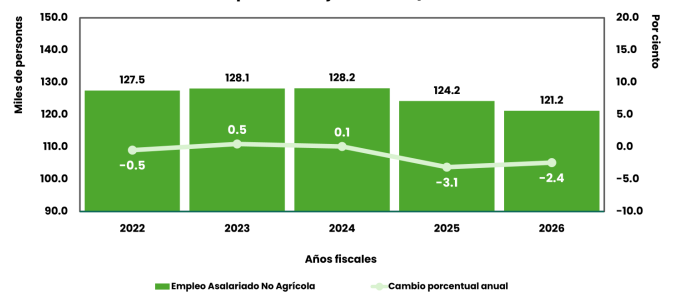
Gráfica 6: Empleo Asalariado No Agrícola
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a abril)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Según la encuesta, el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue 120,700 personas en abril 2026, presentando una disminución de 2.3 por ciento en comparación con abril de 2025 (123,500 empleados). Durante el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026 el empleo asalariado agrícola en el gobierno estatal fue 121,200 personas reflejando una merma de 2.4 por ciento, en comparación con el período de julio a abril del año fiscal 2025 (124,200 empleados) (**Gráfica 7**).

Gráfica 7: Empleo Asalariado No Agrícola: Gobierno Estatal
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio a abril)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

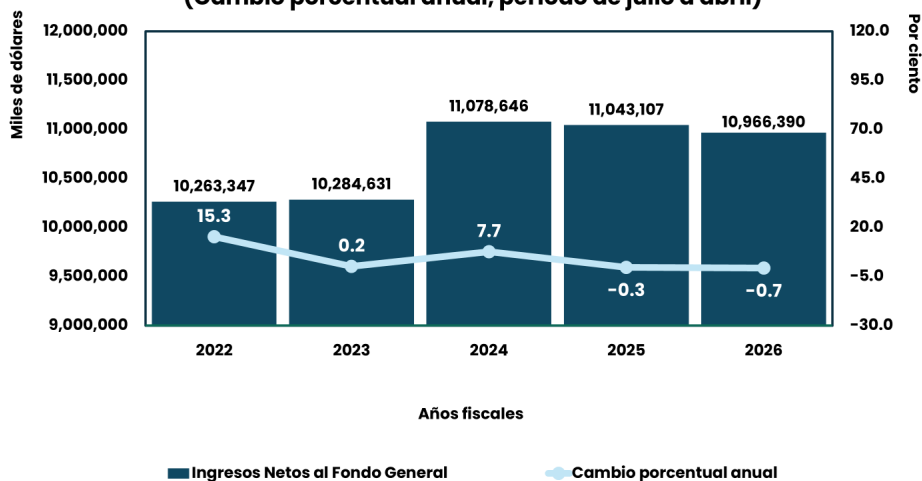
Ingresos Netos al Fondo General e Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%) (abril 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Hacienda (DH) reportó que, los Ingresos Netos al Fondo General de abril de 2026 totalizaron en \$1,945,144 miles. En relación con los ingresos netos de abril de 2025, reflejaron un incremento de 11.2 por ciento (\$1,749,532).

En el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026, los Ingresos Netos al Fondo General totalizaron \$10,966,390 mostrando una reducción de 0.7 por ciento (**Gráfica 1**).

Gráfica 1: Ingresos Netos al Fondo General (Cambio porcentual anual, período de julio a abril)

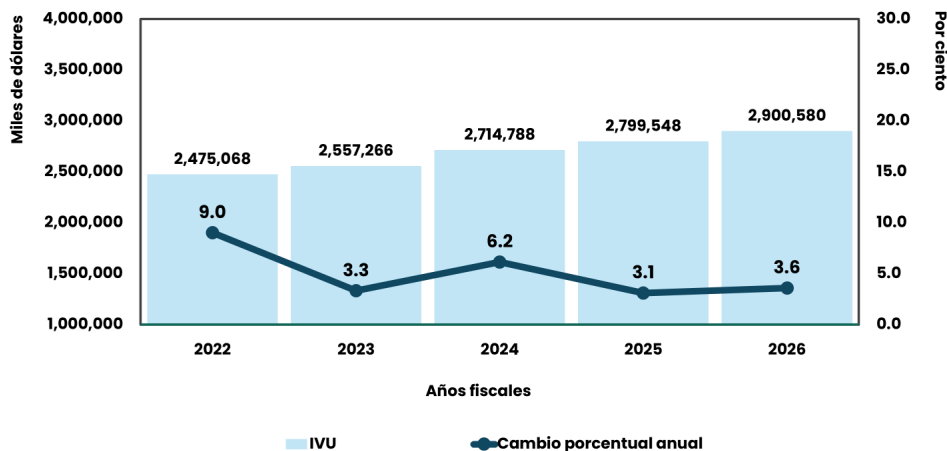


Fuente: Departamento de Hacienda.

Por otra parte, el DH informó que, el Fondo General recaudó por concepto de IVU \$321,425 miles en marzo de 2026. Esto constituyó un incremento de 7.7 por ciento, en relación con marzo de 2025 (\$298,519).

En el período de julio a marzo del año fiscal 2026, el IVU recaudó \$2,900,580 o un crecimiento de 3.6 por ciento, respecto al período de julio a marzo del año fiscal 2025 (\$2,799,548), (**Gráfica 2**).

Gráfica 2: Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%) (Cambio porcentual anual, período de julio a marzo)



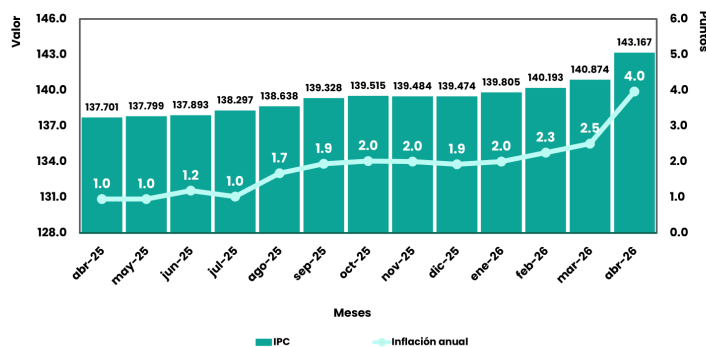
Fuente: Departamento de Hacienda.

Índice General de Precios al Consumidor (abril 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) informó que, en abril de 2026, el Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró la cifra de 143.167 puntos, reflejando un incremento en el nivel de precios de 4.0 por ciento, en relación con abril de 2025 (137.701 puntos) **(Gráfica 1)**.

Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual, período de abril 2025 a abril 2026)

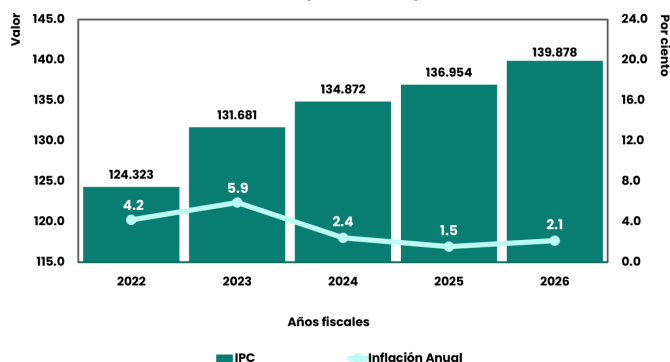


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Las categorías que presentaron los mayores aumentos en sus precios durante abril 2026 vs. abril 2025 fueron Transportación (9.9 por ciento), Entretenimiento (4.8 por ciento), Cuidado Médico (3.2), Ropa (3.1 por ciento), Alimentos y Bebidas (2.6), Educación y Comunicación (2.0), Alojamiento (2.0); y otros artículos y servicios (1.0).

En el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026, el IPC alcanzó un nivel de 139.878 puntos. Esto representó un alza en la inflación de 2.1 por ciento, en relación con el período de julio a abril del año fiscal 2025 (136.954) **(Gráfica 2)**.

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor (Inflación anual, período de julio a abril)



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

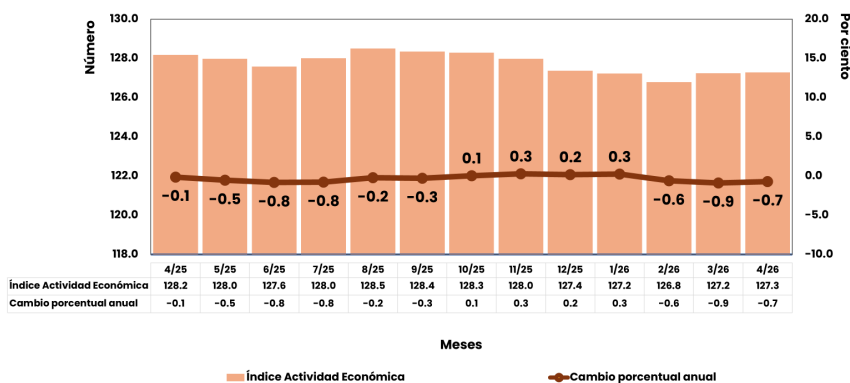
En el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026, los grupos principales que registraron incrementos en sus índices fueron: Entretenimiento, 3.8 por ciento; Alimentos y Bebidas, 2.8 por ciento; Cuidado Médico, 2.3 por ciento; Alojamiento, 2.0 por ciento; Ropa, 1.8 por ciento; Educación y Comunicación, 1.7 por ciento; Otros Artículos y Servicios, 1.6 por ciento; y Transportación con 1.5 por ciento.

Índice Coincidente de Actividad Económica (abril 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jpp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) de Puerto Rico informó que, el Índice Coincidente de Actividad Económica (ICAE-DDEC), alcanzó un nivel de 127.3 en abril de 2026. Esto presentó una baja de 0.7 por ciento en comparación con abril de 2025 (128.2) **(Gráfica 1)**.

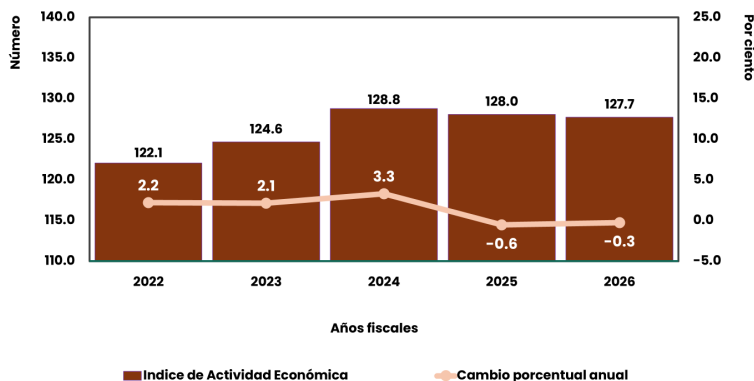
Gráfica 1: Índice Coincidente de Actividad Económica (Cambio porcentual anual, período de abril 2025 a abril 2026)



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Durante el período acumulado de julio a abril del año fiscal 2026 el ICAE-DDEC reflejó una reducción de 0.3 por ciento (127.7), con relación al período de julio a abril del año fiscal 2025 (128.0) **(Gráfica 2)**. En el período de enero a abril de 2026, el ICAE se redujo 0.5 por ciento, con relación al período de enero a abril del año natural 2025.

Gráfica 2: Índice Coincidente de Actividad Económica (Cambio porcentual anual, período de julio a abril)



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Es importante mencionar, que el ICAE- DDEC es un indicador de actividad económica y no representa una medida directa del producto nacional bruto (PNB) real. En este índice se utiliza una metodología similar a la del "Conference Board" en su Índice Coincidente para el comportamiento de la economía de los Estados Unidos.

Quiebras (mayo 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Tribunal de Quiebras de Puerto Rico reportó que, el número de quiebras totales radicadas en mayo de 2026 totalizó en 493, representando una reducción de 5.2 por ciento, en comparación con mayo de 2025 (520 quiebras radicadas). Esto puede atribuirse a la reducción en el número de quiebras radicadas en el Capítulo 7 (Liquidación total) y en el Capítulo 13 (Ajuste individual de deudas) con 9.8 y 4.7 por ciento.

En mayo de 2026, las quiebras radicadas por Capítulo se desglosaron como se presenta en la **Tabla 1**.

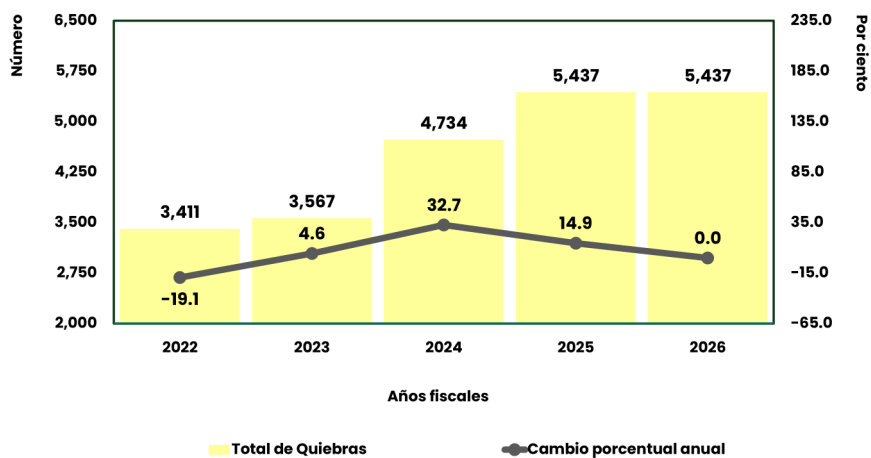
**Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico
mayo 2026 Y 2025**

Quiebras	mayo		Cambio absoluto mayo 2026/2025	Cambio porcentual mayo 2026/2025
	2026	2025		
Total	493	520	(27)	(5.2)
Capítulo 7 - Liquidación total	175	194	(19)	(9.8)
Capítulo 11 - Reorganización	12	5	7	140.0
Capítulo 12 - Agricultores y pescadores	3	0	3	0.0
Capítulo 13 - Ajuste individual de deudas	306	321	(15)	(4.7)

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

En el período acumulado de julio a mayo del año fiscal 2026, la cifra alcanzada de quiebras totales radicadas fue 5,437 en relación con 5,437 quiebras radicadas en el período de julio a mayo del año fiscal 2025, mostrando que no hubo un cambio significativo (0.0 por ciento). **(Gráfica 1)**.

**Gráfica 1: Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual, período de julio a mayo)**



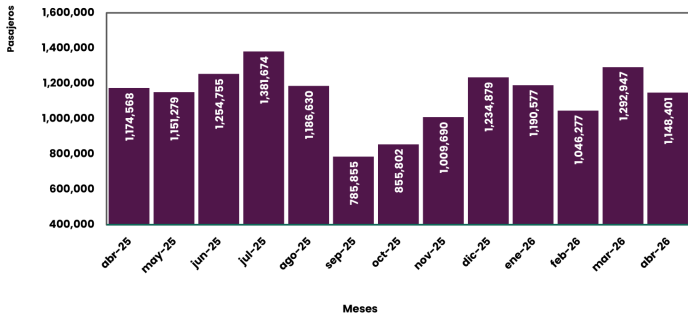
Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Movimiento de Pasajeros (abril 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Autoridad de los Puertos (AP) informó que, el movimiento de pasajeros en el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín en abril de 2026 alcanzó la cantidad de 1,148,401 pasajeros (**Gráfica 1**). Esto reflejó un descenso de 2.2 por ciento, en relación con abril de 2025 (1,174,568 pasajeros).

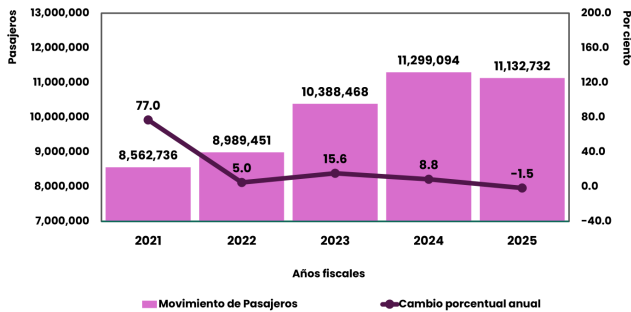
Gráfica 1: Movimiento de Pasajeros en el Aeropuerto Luis Muñoz Marín (Período de abril 2025 a abril 2026)



Fuente: Autoridad de los Puertos.

En el período acumulado de julio a abril del año fiscal 2026, el movimiento de pasajeros en el Aeropuerto Luis Muñoz Marín de Carolina alcanzó un total de 11,132,732 pasajeros, representando un decrecimiento de 1.5 por ciento, respecto al período acumulado de julio a abril del año fiscal 2025 (**Gráfica 2**).

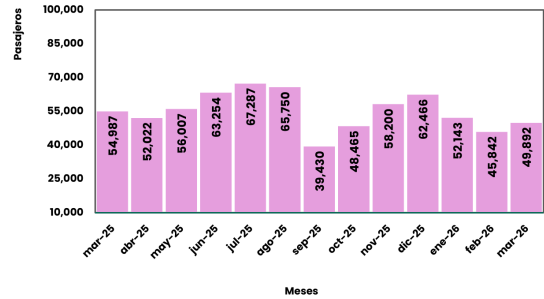
Gráfica 2: Movimiento de Pasajero en Aeropuerto Luis Muñoz Marín (Cambio porcentual, período de julio a abril)



Fuente: Autoridad de los Puertos.

Con relación al movimiento de pasajeros en el Aeropuerto Rafael Hernández los datos disponibles son al mes de marzo 2026. Por tanto, la **Gráfica 3** mostró una baja de 9.3 por ciento en el movimiento de pasajeros en el Aeropuerto Rafael Hernández en marzo de 2026 (49,892 pasajeros), en comparación con marzo de 2025 (54,987 pasajeros).

Gráfica 3: Movimiento de Pasajeros en el Aeropuerto Rafael Hernández (Período de marzo 2025 a marzo 2026)



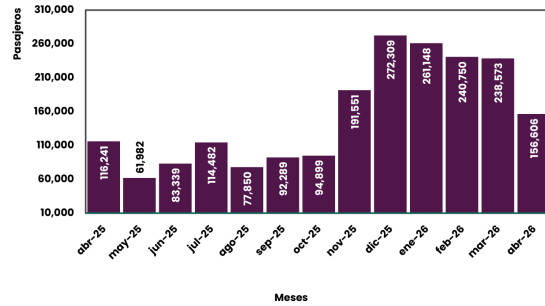
Fuente: Autoridad de los Puertos.

Durante el período acumulado de julio a marzo del año fiscal 2026, el movimiento de pasajeros en el Aeropuerto Rafael Hernández disminuyó 3.0 por ciento (489,475 pasajeros), con relación al período de julio a marzo del año fiscal 2025 (504,662 pasajeros).

Movimiento de pasajeros en barcos cruceros en abril de 2026

La AP reportó que el movimiento de pasajeros en barcos cruceros en el muelle de San Juan en abril de 2026 fue 156,606 personas, representando un aumento de 34.7 por ciento, respecto a abril de 2025 (116,241 pasajeros), (**Gráfica 4**).

Gráfica 4: Movimiento de Pasajeros en Barcos Cruceros (Período de abril 2025 a abril 2026)



Fuente: Autoridad de los Puertos.

Mientras, en el período comprendido de julio a abril del año fiscal 2026, el movimiento de pasajeros en barcos cruceros en el puerto de San Juan mostró un incremento 47.3 por ciento, cuando alcanzó 1,740,457 pasajeros, de 1,181,398 pasajeros en el período de julio a abril del año fiscal 2025.

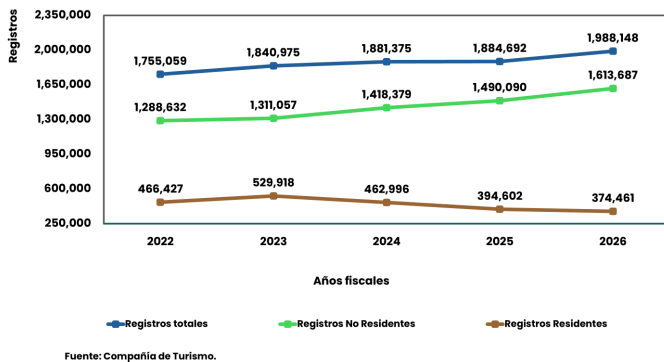
Registro en Hoteles y Paradores (marzo 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jpp.pr.gov

La Compañía de Turismo de Puerto Rico (CT) informó que, el total de registros en hoteles y paradores en marzo de 2026 totalizó en 264,717 personas. Esto representó un incremento de 4.3 por ciento, en comparación con marzo de 2025. El total de registros en hoteles y paradores de no residentes tuvo un aumento de 2.7 por ciento, mientras el registro de residentes creció 12.9 por ciento.

En el período acumulado de julio a marzo del año fiscal 2026, el total de registros en hoteles y paradores subió 5.5 por ciento (1,988,148 personas) en relación con el período de julio a marzo del año fiscal 2025 (1,884,692 personas) (**Gráfica 1**). El total de registros en hoteles y paradores de no residentes creció en 8.3 por ciento, mientras el registro de residentes mermó 5.1 por ciento.

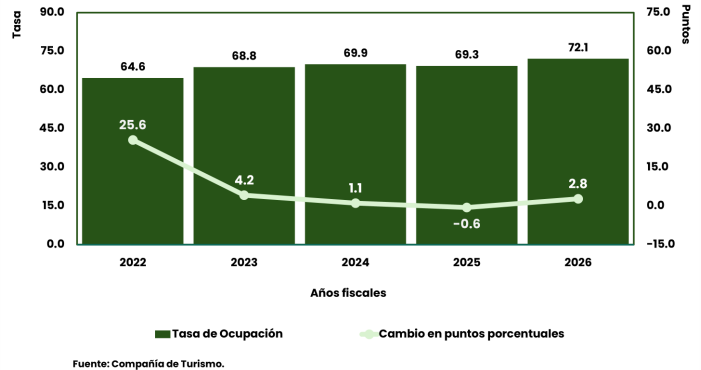
Gráfica 1: Registros en Hoteles y Paradores
(Total acumulado, período de julio a marzo)



La tasa de ocupación en hoteles y paradores creció fue 81.9 en marzo de 2026, mostrando un crecimiento de 1.1 puntos en porcentuales en relación con marzo de 2025 (80.8). En el período comprendido de julio a marzo del año fiscal 2026, la tasa de ocupación en hoteles y paradores fue 72.1, reflejando un incremento de 2.8 puntos al compararse con la tasa registrada de julio a

marzo del año fiscal 2025 (69.3) (**Gráfica 2**). La tasa de aumentó 2.3 puntos porcentuales en el período comprendido de julio a marzo del año fiscal 2026, respecto al período de julio a marzo del año fiscal 2025.

Gráfica 2: Tasa de Ocupación en Hoteles y Paradores
(Cambio porcentual anual, período de julio a marzo)



Por otro lado, de enero a marzo de 2026, el total de registros en hoteles y paradores alcanzó 732,926 registros, lo cual representó un crecimiento de 6.7 por ciento, respecto al mismo período del año 2025. Esto se debió a incrementos en los registros en hoteles y paradores de residentes (8.8 por ciento), mientras los registros en hoteles y paradores de los no residentes crecieron 6.3 por ciento.

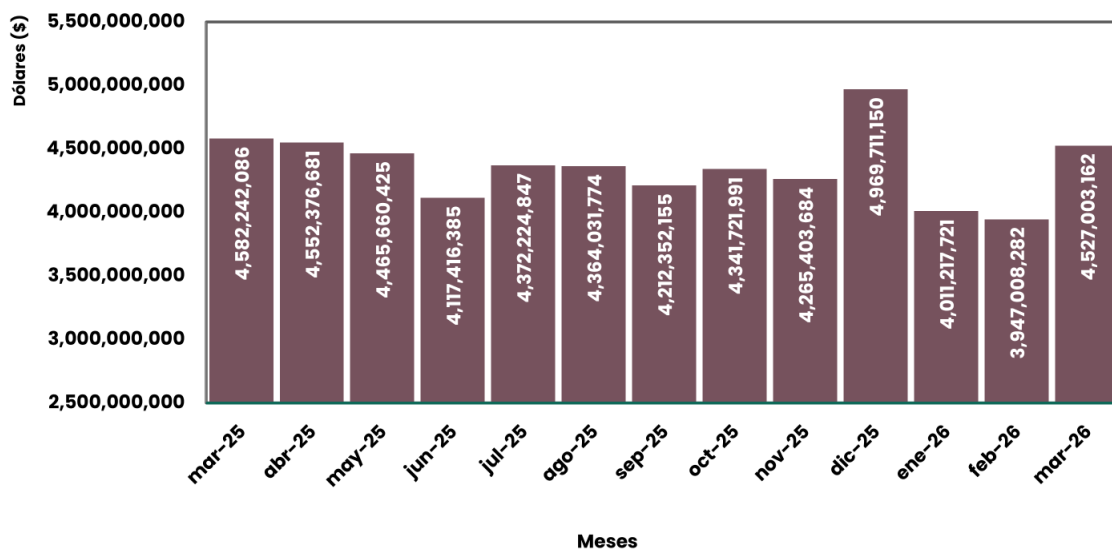
La Tasa de Ocupación fue 80.0 por ciento de enero a marzo de 2026, en relación con 77.7 por ciento registrada en el mismo período del año 2025. Esto mostró un incremento de 2.3 puntos porcentuales en la tasa de ocupación del período de enero a marzo del año fiscal 2026, respecto al mismo período de año fiscal 2025.

Ventas al Detalle (marzo 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) informó que, en marzo de 2026 las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron \$ 4,527,003,162 reflejando un decrecimiento de 1.2 por ciento, en relación con marzo de 2025 (\$4,582,242,086) **(Gráfica 1)**.

Gráfica 1: VENTAS AL DETALLE
(Precios corrientes, período de marzo 2025 a marzo 2026)



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

En el período acumulado de julio a marzo del año fiscal 2026, las ventas totalizaron \$ 39,010,674,766. Estos datos mostraron un aumento de 1.3 por ciento, en comparación con el período comprendido de julio a marzo del año fiscal 2025 (\$38,492,483,802).

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Inversión en Construcción (abril 2026)

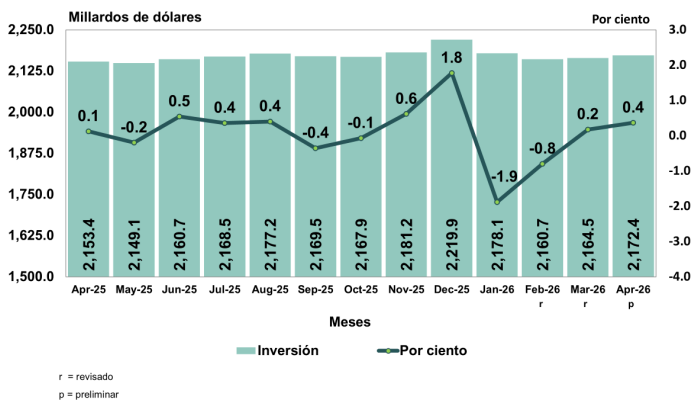
Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado del Censo del Departamento de Comercio Federal informó que la inversión en construcción en Estados Unidos fue estimada en \$2,172.4 millardos en abril de 2026, para un alza de 0.7 por ciento con relación a la inversión revisada de marzo, la cual registró \$2,164.5 millardos. La inversión de abril estuvo 0.9 por ciento por encima del mismo mes de 2025, cuando alcanzó \$2,153.4 millardos, a una tasa anual ajustada estacionalmente. Durante los primeros cuatro meses transcurridos del año 2026 la inversión en construcción acumulada totalizó \$657.2 millardos. La misma estuvo 0.2 por ciento por encima de los \$656.1 millardos invertidos durante el mismo periodo el año 2025.

millardos, a una tasa anual ajustada estacionalmente. La construcción residencial alcanzó \$909.9 millardos, 0.8 por ciento por encima de la cifra revisada de marzo, la cual fue \$902.9 millardos. Mientras, la construcción no residencial fue estimada en \$729.8 millardos, 0.2 por debajo de la cifra revisada de marzo, estimada en \$731.0 millardos.

En el sector público, la inversión alcanzó \$532.7 millardos en abril, 0.4 por ciento por encima de la cifra revisada de marzo, estimada en \$530.6 millardos, a una tasa anual ajustada estacionalmente. La inversión en construcción en escuelas fue \$113.7 millardos, 0.6 por ciento por encima de la cifra revisada de marzo, la cual fue \$113.0 millardos. Mientras, la inversión en carreteras totalizó \$149.6 millardos, colocándose 0.4 por ciento por encima de la cifra revisada de marzo estimada en \$149.0 millardos.

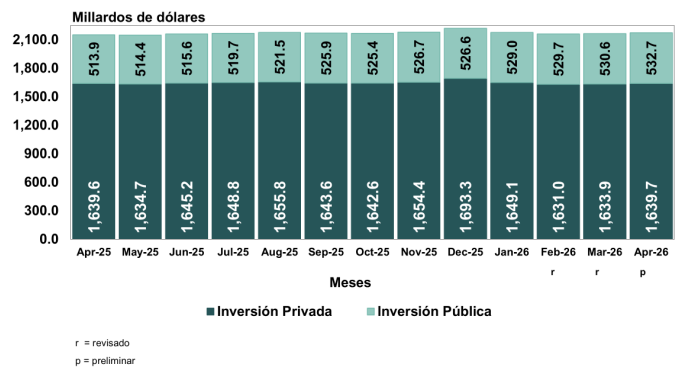
Gráfica 1: Inversión en Construcción Ajustada estacionalmente Estados Unidos, abril 2026



Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio Federal.

En el sector privado, la inversión en abril fue estimada en \$1,639.7 millardos, 0.4 por ciento por encima de la cifra revisada de marzo, estimada en \$1,633.9

Gráfica 2: Inversión en Construcción Privada y Pública Ajustada estacionalmente Estados Unidos, abril 2026



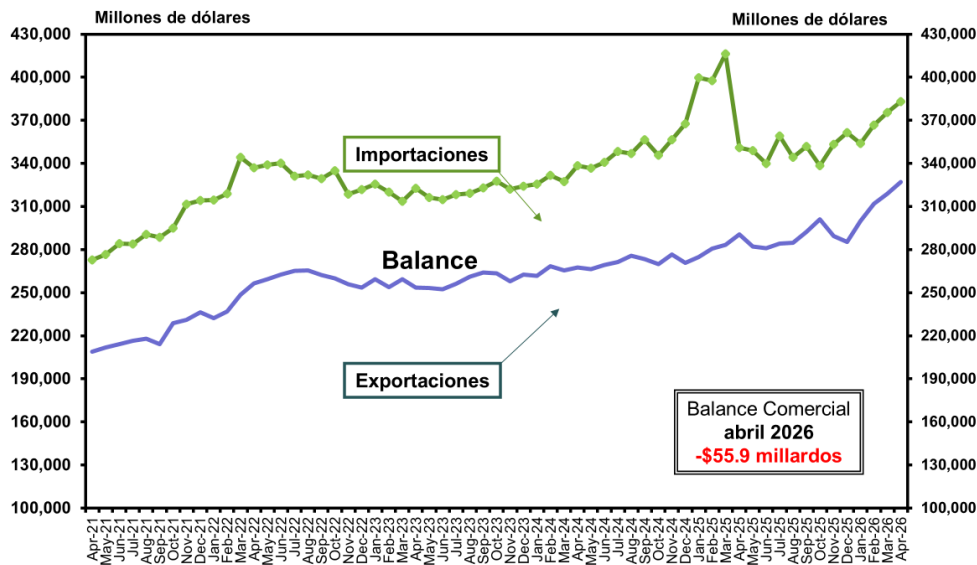
Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio Federal.

Comercio Exterior (abril 2026)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Negociado del Censo y el Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio Federal informó que, en abril de 2026, el total de exportaciones e importaciones alcanzó \$327.1 y \$383.0 millardos, respectivamente (**Gráfica 1**). Esto representó un déficit en los bienes y servicios de \$55.9 millardos, el cual estaba en \$56.6 millardos en marzo 2026.

**Gráfica 1: Balance Comercial de Estados Unidos
Bienes y Servicios**



Nota: Datos revisado desde enero de 1999.

Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio Federal.

El valor de las exportaciones en abril fue \$8.3 millardos más que el total de \$318.8 millardos registradas en marzo de 2026. En relación con las importaciones, en abril se registraron \$7.6 millardos más que el total de \$375.4 millardos de marzo de 2026.

En abril, el déficit de bienes decreció \$2.4 millardos, totalizando \$83.7 millardos y el excedente en los servicios bajó \$1.7 millardos, totalizando \$27.8 millardos. Las exportaciones de bienes subieron \$8.7 millardos, totalizando \$221.3 millardos. Mientras, las importaciones de bienes crecieron \$6.4 millardos, alcanzando \$304.9 millardos. Las exportaciones de servicios registraron una baja de \$0.4 millardos, totalizando \$105.8 millardos. No obstante, las importaciones de servicios registraron un alza de \$1.3 millardos, totalizando \$78.0 millardos.

En abril de 2026, las exportaciones de bienes reflejaron incrementos en los suministros y materiales industriales (\$2.5 millardos); bienes de capital (\$4.0 millardos); bienes de consumo (\$1.7 millardos); y en otros bienes (\$0.2 millardos). Las bajas ocurrieron en automóviles, piezas y motores (\$0.3 millardos); y en los alimentos y bebidas (\$0.1 millardos).

Por otro lado, las importaciones de bienes reflejaron incrementos en los bienes de capital (\$7.0 millardos); otros bienes (\$0.6 millardos); y en los alimentos y bebidas (\$0.1 millardos). Las bajas ocurrieron en suministros y materiales industriales (\$0.9 millardos); automóviles, piezas y motores (\$0.5 millardos); y bienes de consumo (\$0.2 millardos).

ECONOMÍA INTERNACIONAL

Perspectivas de la Economía Mundial: Guerra en Oriente Medio complican el crecimiento económico y la desinflación global

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

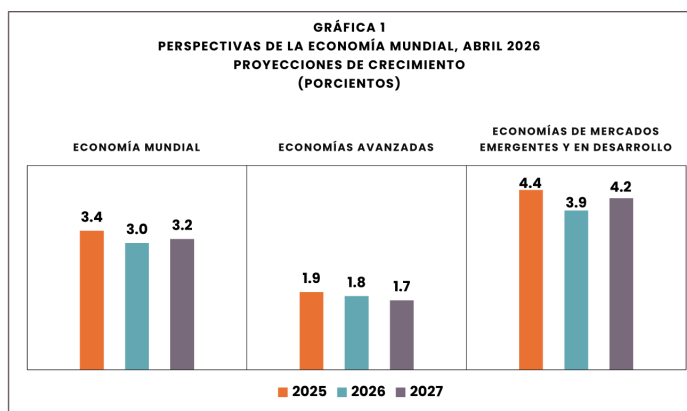
El Fondo Monetario Internacional (FMI) presentó su más reciente Informe de Perspectivas de la Economía Mundial 2026, titulado “La economía mundial bajo la sombra de la guerra”, donde advierte que el conflicto en Oriente Medio ha complicado el panorama económico global y ha afectado el proceso de control inflacionario. No obstante, el organismo destacó que durante 2025 la economía mundial mantuvo un desempeño económico más sólido de lo previsto, impulsado por el auge de las inversiones relacionadas con la inteligencia artificial, condiciones financieras más favorables, apoyo de políticas fiscales y monetarias, así como una moderación en algunas tensiones comerciales. En ese contexto, el crecimiento económico mundial alcanzó un 3.4 por ciento en 2025, aunque de manera desigual entre regiones y países (**Tabla 1 y Gráfica 1**).

Tabla 1: Proyecciones de crecimiento de Perspectivas de la economía mundial (abril 2026)

(PIB real, variación porcentual anual)	Proyecciones		
	2025	2026	2027
Producto Interno Bruto (PIB)	3.4	3.1	3.2
Economías avanzadas	1.9	1.8	1.7
Estados Unidos	2.1	2.3	2.1
Zona del euro	1.4	1.1	1.2
Alemania	0.2	0.8	1.2
Francia	0.9	0.9	0.9
Italia	0.5	0.5	0.5
España	2.8	2.1	1.8
Japón	1.2	0.7	0.6
Reino Unido	1.3	0.8	1.3
Canadá	1.7	1.5	1.9
Otras economías avanzadas	3.0	2.6	2.2
Economías emergentes y en desarrollo	4.4	3.9	4.2
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	5.5	4.9	4.8
China	5.0	4.4	4.0
India	7.6	6.5	6.5
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	2.0	2.0	2.1
Rusia	1.0	1.1	1.1
América Latina el Caribe	2.4	2.3	2.7
Brasil	2.3	1.9	2.0
México	0.6	1.6	2.2
Oriente Medio y Asia Central	3.6	1.9	4.6
Arabia Saudita	4.5	3.1	4.5
África subsahariana	4.5	4.3	4.4
Nigeria	4.0	4.1	4.3
Sudáfrica	1.1	1.0	1.3
Partidas informativas			
Economías de mercados emergentes e ingreso mediano	4.4	3.8	4.1
Países en desarrollo de bajo ingreso	4.8	4.8	4.9

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI), Actualización de Perspectivas de la economía mundial, abril 2026.
 Nota: En el caso de India, los datos y pronósticos se presentan en base al año fiscal 2025/2026 comienza en abril de 2025 se muestra en la columna de 2025.

Las proyecciones de crecimiento para India son 6.6% en 2026 y 6.7% en 2027 en base al año calendario.



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) Actualización Perspectivas de la Economía Mundial Abril 2026.

Según el organismo, la economía mundial enfrenta nuevamente un escenario de elevada incertidumbre debido al impacto de la guerra sobre los mercados energéticos, las cadenas de suministro, las condiciones financieras y las expectativas inflacionarias. El FMI proyecta que el crecimiento económico mundial alcanzará 3.1 por ciento en 2026 y 3.2 por ciento en 2027, cifras inferiores al ritmo observado en años recientes. A su vez, la inflación global aumentaría a 4.4 por ciento en 2026 antes de moderarse gradualmente en 2027 (**Tabla 1 y Gráfica 1**).

El informe señala que el cierre del estrecho de Ormuz y los daños a instalaciones energéticas estratégicas podrían provocar una crisis energética de gran magnitud, elevando aún más los precios del petróleo, los alimentos y el transporte. Además, destaca que las economías emergentes y los países importadores de energía serían los más vulnerables ante el encarecimiento de los combustibles, la depreciación de sus monedas y la fortaleza de las condiciones financieras internacionales.

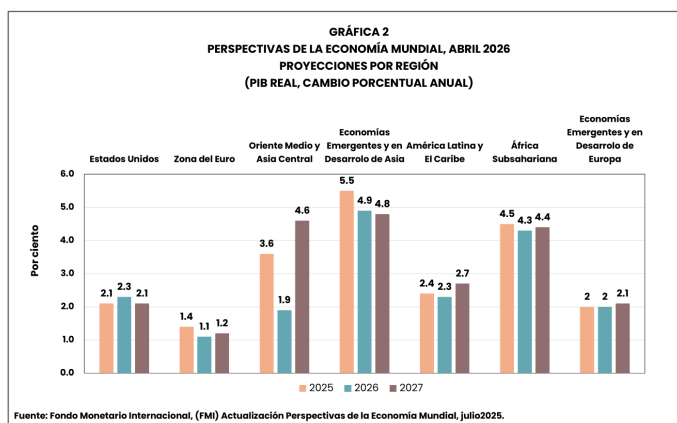
Perspectivas de crecimiento en las economías avanzadas (2025–2027)

Las economías avanzadas mantendrán una expansión moderada pero estable durante el período 2026–2027, en un contexto marcado por tensiones geopolíticas, ajustes de política fiscal y monetaria, y cambios estructurales en productividad y comercio. En conjunto, el crecimiento agregado de este grupo se ubicaría en 1.8 por ciento en 2026 y 1.7 por ciento en 2027, reflejando una breve desaceleración respecto a años previos, pero sin señales de contracción generalizada (**Gráfica 1**).

Un elemento central del análisis es el impacto del conflicto en Oriente Medio, el cual introduce efectos negativos limitados pero visibles sobre la trayectoria

global. En términos agregados, el choque reduce el crecimiento de las economías avanzadas en aproximadamente 0.2 puntos porcentuales en 2026 en comparación con el escenario preconflicto. Sin embargo, este impacto es heterogéneo: mientras algunas economías importadoras de energía enfrentan presiones negativas vía precios energéticos y mayores costos de producción, otras como Estados Unidos, registran efectos compensatorios asociados a mejoras en los términos de intercambio.

En el caso de Estados Unidos, el crecimiento se proyecta en 2.3 por ciento en 2026, sostenido por una combinación de estímulo fiscal, efectos rezagados de recortes en tasas de interés y resiliencia de la demanda interna (**Gráfica 2**). Este desempeño se ve parcialmente contrarrestado por el aumento de barreras comerciales desde abril de 2025, aunque la economía continúa mostrando dinamismo productivo superior al esperado. La revisión del pronóstico incorpora también factores transitorios como la recuperación tras la paralización del gobierno federal y mejoras en la productividad tendencial, que sostienen el nivel de actividad a pesar de presiones externas.



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) Actualización Perspectivas de la Economía Mundial, julio 2025.

En contraste, la zona del euro enfrenta un entorno más restrictivo. El crecimiento se desacelera desde 1.4 por ciento en 2025 hasta 1.1 por ciento en 2026 y 1.2 por ciento en 2027 (**Gráfica 2**). Esta trayectoria refleja una revisión a la baja de 0.2 puntos porcentuales en comparación con proyecciones previas, explicada por la persistencia de altos costos energéticos desde el choque derivado de la guerra en Ucrania, así como por el efecto adicional del conflicto en Oriente Medio. La apreciación del euro también reduce la competitividad externa en sectores manufactureros, intensificando las presiones sobre la producción industrial. Aunque el aumento planificado del gasto en defensa podría actuar como estímulo, sus efectos se anticipan graduales y concentrados en años posteriores.

Japón muestra un patrón de desaceleración más pronunciado, pasando de 1.2 por ciento en 2025 a 0.7 por ciento en 2026 y 0.6 por ciento en 2027 (**Tabla 1**). No obstante, esta evolución incorpora cierto soporte fiscal reciente, asociado a medidas de estímulo del nuevo gobierno y políticas para mitigar el impacto de los precios energéticos. Parte de este impulso se ve compensado por la debilidad de la demanda externa y el impacto del entorno geopolítico.

El Reino Unido enfrenta una combinación de choques adversos que reduce su crecimiento proyectado a 0.8 por ciento en 2026, con una recuperación posterior hasta 1.3 por ciento en 2027 (**Tabla 1**). Sin embargo, esta recuperación es menos robusta que la anticipada previamente, debido a la persistencia de precios energéticos elevados y un ritmo más gradual de flexibilización monetaria. Canadá, por su parte, exhibe una desaceleración moderada a 1.5 por ciento en 2026, antes de repuntar a 1.9 por ciento en 2027, reflejando principalmente pérdida de impulso en el corto plazo (**Tabla 1**).

En conjunto, el panorama de las economías avanzadas sugiere una fase de crecimiento moderado, caracterizada por resiliencia frente a choques geopolíticos, pero con límites estructurales crecientes. La productividad continúa siendo un factor de soporte clave, aunque su contribución tiende a normalizarse hacia promedios históricos. Al mismo tiempo, la política fiscal y los ajustes energéticos y comerciales se consolidan como determinantes centrales de las divergencias entre economías en el horizonte 2026–2027.

Proyecciones de crecimiento para las economías de mercados emergentes y en desarrollo

En las economías de mercados emergentes y en desarrollo, se espera que el crecimiento disminuya a 3.9 por ciento en 2026 y se recupere a 4.2 por ciento en 2027 (**Tabla 1 y Gráfica 1**). El conflicto en Oriente Medio tiene un impacto variado en el crecimiento debido a la diferente exposición a través de la proximidad geográfica, los flujos financieros, las remesas y la dependencia energética. En conjunto, tiene un mayor impacto neto en el crecimiento de las economías de

mercados emergentes y en desarrollo en comparación con las economías avanzadas, reduciendo el crecimiento en 2026 en 0.3 punto porcentual respecto a la proyección previa al conflicto.

El crecimiento en las economías emergentes y en desarrollo de Asia se espera que disminuya de 5.5 por ciento en 2025 a 4.9 por ciento en 2026 y a 4.8 por ciento en 2027 (**Gráfica 2**). En China, el crecimiento para 2026 se revisa al alza en 0.2 punto porcentual, en relación con octubre (una revisión a la baja de 0.1 punto porcentual respecto a enero), hasta 4.4 por ciento, reflejando menores tasas arancelarias efectivas de Estados Unidos sobre los bienes chinos, y medidas de estímulo que compensan el impacto negativo del choque inducido por el conflicto en Oriente Medio. Se espera que la tasa de crecimiento de la economía se desacelere a 4.0 por ciento en 2027 a medida que se materializan obstáculos estructurales incluyendo una desaceleración persistente del sector inmobiliario, una fuerza laboral en declive, menores rendimientos de la inversión y un crecimiento más lento de la productividad.

En India, el crecimiento para 2025 se revisa al alza en 1.0 punto porcentual respecto a octubre, hasta 7.6 por ciento, reflejando un mejor desempeño de lo esperado en el segundo y tercer trimestre del año fiscal y un impulso sostenido en el cuarto trimestre. Para 2026, el crecimiento se revisa al alza moderadamente en 0.3 punto porcentual (0.1 punto porcentual respecto a enero) hasta 6.5 por ciento, impulsado por la contribución positiva del arrastre del sólido desempeño de 2025 y la reducción de aranceles adicionales de Estados Unidos sobre bienes indios de 50 a 10 por ciento, lo cual compensa el impacto adverso del conflicto en Oriente Medio. Se proyecta que el crecimiento se mantenga en 6.5 por ciento en 2027.

En varias economías del sur y sudeste asiático, las interrupciones en Oriente Medio se espera que reduzcan el turismo y las entradas de remesas, debilitando la demanda interna. El crecimiento en Filipinas se revisa a la baja en 1.5 puntos porcentuales para 2026 respecto a enero, ya que el choque de la guerra se suma a efectos de base negativos derivados de un resultado más débil de lo esperado en 2025, relacionado con una fuerte caída de la inversión pública y la confianza.

En Oriente Medio y Asia Central, se proyecta que el crecimiento disminuya de 3.6 por ciento en 2025 a 1.9 por ciento en 2026, y se recupere a 4.6 por ciento en 2027, ya que la región experimenta el impacto más directo del conflicto y el posterior repunte esperado **(Gráfica 2)**. Para los exportadores de materias primas directamente afectados por el conflicto, la reducción de la producción y de las exportaciones implica una fuerte revisión a la baja de las proyecciones de crecimiento del PIB para 2026, dependiendo del grado de daño sufrido en la infraestructura energética y de transporte, así como de la dependencia del estrecho de Ormuz y la disponibilidad de rutas alternativas de exportación.

La contracción del crecimiento del PIB en 2026 es, por lo tanto, más pronunciada para Baréin, Irán, Irak, Kuwait y Qatar, y menos significativa para Omán, Arabia Saudita y los Emiratos Árabes Unidos. Para todas estas economías, se espera un repunte del crecimiento en 2027, bajo el supuesto de que la producción energética y el transporte se normalicen en los próximos meses; un supuesto que podría requerir revisión si la duración del conflicto se prolonga y el grado de daño se reevalúa.

El crecimiento en Irán en 2026 se revisa a la baja en 7.2 puntos porcentuales respecto a enero, hasta -6.1 por ciento, mientras que para 2027 se revisa al alza en 1.6 puntos porcentuales hasta 3.2 por ciento. En Arabia Saudita, la previsión de crecimiento para 2026 se revisa a la baja en 1.4 puntos porcentuales respecto a enero, hasta 3.1 por ciento, y para 2027 se revisa al alza en 0.9 punto porcentual, hasta 4.5 por ciento.

Para los importadores de materias primas en Oriente Medio y África del Norte, el choque de términos de intercambio derivado de mayores precios de los productos básicos contribuye a una revisión ligeramente a la baja de las proyecciones de crecimiento en 2026 y 2027, con cierta diferenciación según la exposición a importaciones de energía, derivados energéticos y alimentos, así como según las trayectorias económicas previas al conflicto.

En Egipto, se proyecta que el crecimiento se desacelere a 4.2 por ciento en 2026 y se recupere a 4.8 por ciento en 2027, una revisión acumulada a la baja de 1.1 puntos porcentuales. Para los países del Cáucaso y Asia

Central, se espera que el impulso de crecimiento de los últimos años continúe, con el crecimiento agregado del grupo revisado al alza en 2026 y 2027 en un total de 0.3 punto porcentual.

En África subsahariana, se espera que el crecimiento sea relativamente estable en 4.3 por ciento en 2026 y 4.4 por ciento en 2027 (Gráfica 2). Esto oculta variaciones entre países, ya que algunos de la región particularmente los importadores de petróleo no dependientes de recursos naturales se ven afectados negativamente por el conflicto en Oriente Medio. Las principales economías continúan beneficiándose de la estabilización macroeconómica previa y de las reformas.

En Nigeria, el impulso del crecimiento se mantiene en 4.1 por ciento en 2026, apoyado por una mayor estabilidad macroeconómica y efectos positivos de los términos de intercambio, aunque los mayores costos de bienes y transporte actúan como factores adversos. Se espera que el crecimiento se fortalezca en 2027 hasta 4.3 por ciento, a medida que estos obstáculos se reduzcan.

En Sudáfrica, las disrupciones derivadas del conflicto en Oriente Medio se proyectan que reduzcan ligeramente el crecimiento a 1.0 por ciento en 2026. Se espera que la economía se recupere en 2027, creciendo a 1.3 por ciento, apoyada por una reanudación gradual de la inversión privada impulsada por reformas estructurales, a medida que disminuyan las disrupciones del conflicto.

El crecimiento en el resto de los países de la región en su conjunto se espera que disminuya de 5.6 por ciento en 2025 a 5.2 por ciento en 2026 y 2027, revisado a la baja respecto a enero en un total acumulado de 0.6 punto porcentual.

En América Latina y el Caribe, se proyecta que el crecimiento económico se mantenga relativamente estable en 2.3 por ciento en 2026 y aumente a 2.7 por ciento en 2027. El impacto del conflicto en Oriente Medio dentro de la región es heterogéneo, afectando con mayor intensidad a las economías más pequeñas.

En Brasil, se proyecta que el crecimiento económico se modere a 1.9 por ciento en 2026, sin cambios respecto a la proyección de octubre, y alcance 2.0 por ciento en 2027. Se espera que la guerra tenga un pequeño efecto neto positivo en 2026 debido a que el país es exportador neto de energía, lo que impulsaría el crecimiento en aproximadamente 0.2 puntos porcentuales. Sin embargo, para 2027 se prevé que la desaceleración de la demanda mundial, el aumento en los costos de insumos incluyendo fertilizantes y unas condiciones financieras más restrictivas reduzcan el crecimiento en alrededor de 0.3 puntos porcentuales en comparación con la proyección de enero. Aun así, las amplias reservas internacionales, la baja dependencia de deuda en moneda extranjera, las elevadas reservas de efectivo del gobierno y un tipo de cambio flexible contribuirían a que el país pueda enfrentar mejor estos choques externos.

En México, el menor crecimiento observado en 2025, asociado a la consolidación fiscal, una política monetaria restrictiva y las tensiones comerciales, daría paso a una recuperación moderada. Se estima que la economía mexicana crezca 1.6 por ciento en 2026 y 2.2 por ciento en 2027.

Por otro lado, en las economías emergentes y en desarrollo de Europa, se anticipa una marcada desaceleración en 2025, con un crecimiento de 2.0 por ciento. Posteriormente, la recuperación sería limitada, registrando tasas promedio de 2.0 por ciento en 2026 y 2.1 por ciento en 2027. En Rusia, el aumento en los precios de las materias primas impulsaría una revisión al alza de 0.3 puntos porcentuales en la proyección de crecimiento para 2026 en comparación con enero, situándola en 1.1 por ciento, ritmo que también se mantendría en 2027.

En Turquía, la proyección de crecimiento para 2026 fue revisada a la baja en 0.8 puntos porcentuales respecto a la actualización del informe de enero de 2026, ubicándose en 3.4 por ciento. Esta revisión responde a un crecimiento menor al esperado en 2025 y al impacto negativo del aumento en los precios del petróleo y el gas sobre la actividad económica.

Este panorama refleja cómo las tensiones geopolíticas continúan influyendo de manera desigual sobre las economías emergentes y en desarrollo. Mientras algunos países exportadores de energía pueden beneficiarse temporalmente del aumento en los precios de las materias primas, otros enfrentan mayores costos de producción, presiones inflacionarias y condiciones

financieras más estrictas. A nivel regional, el desempeño económico seguirá condicionado por la evolución del comercio internacional, la estabilidad financiera y la capacidad de cada país para responder a los choques externos.

Inflación y Desinflación Global: Un Proceso Interrumpido por la Guerra

La economía mundial venía atravesando un proceso gradual de desinflación antes del estallido de la guerra en Oriente Medio. La desinflación se refiere a la desaceleración en el ritmo de crecimiento de los precios; es decir, los precios continúan aumentando, pero a una velocidad menor que anteriormente. El FMI destaca que, luego de los fuertes aumentos inflacionarios registrados tras la pandemia y la crisis energética de 2022, muchas economías habían logrado avances importantes en el control de la inflación gracias a la fortaleza de las políticas monetarias y la normalización parcial de las cadenas de suministro.

Sin embargo, el informe señala que este proceso de desinflación fue interrumpido por el conflicto en Oriente Medio. El cierre del Estrecho de Ormuz y los daños a infraestructura energética provocaron aumentos significativos en los precios del petróleo, gas natural y otros productos básicos. Como consecuencia, el FMI proyecta que la inflación global aumentará nuevamente durante 2026. Bajo el escenario de referencia, la inflación mundial subiría de 4.1 por ciento en 2025 a 4.4 por ciento en 2026, antes de moderarse gradualmente en 2027.

El informe explica que el impacto inflacionario se transmite principalmente mediante el aumento en costos de energía, transporte, alimentos y fertilizantes. Estos incrementos reducen el poder adquisitivo de los hogares y elevan los costos de producción para las empresas. Además, el FMI advierte que podrían surgir efectos de segunda ronda si trabajadores y empresas comienzan a ajustar salarios y precios anticipando una inflación más persistente.

El capítulo también destaca que el comportamiento de la inflación continúa siendo desigual entre regiones. En Estados Unidos, la inflación subyacente permanecía por encima de la meta de la Reserva Federal, reflejando persistencia en precios de servicios y consumo interno. En contraste, Japón experimentó una desaceleración más marcada de la inflación, incluso cayendo temporalmente por debajo de la meta de 2 por ciento debido a medidas relacionadas con combustibles.

Asimismo, el FMI advierte que el éxito del proceso de desinflación dependerá en gran medida de que las expectativas de inflación permanezcan bien ancladas. Si consumidores, empresas e inversionistas comienzan a anticipar aumentos permanentes en precios, los bancos centrales podrían verse obligados a mantener tasas de interés elevadas durante más tiempo o fortificar aún más la política monetaria. Esto podría desacelerar significativamente la actividad económica mundial.

El informe concluye que la economía mundial se encuentra en una etapa delicada, donde la desinflación aún continúa, pero enfrenta nuevos riesgos derivados del conflicto geopolítico, el encarecimiento energético y la incertidumbre financiera. Aunque la inflación global sigue lejos de los niveles máximos alcanzados en años anteriores, el FMI considera que el proceso de estabilización de precios se ha vuelto más complejo y frágil.

Riesgos para las Perspectivas Económicas Mundiales: Predominan los Riesgos a la Baja

Las perspectivas de la economía mundial continúan enfrentando un entorno altamente incierto y vulnerable, donde predominan claramente los riesgos negativos. Aunque la economía global había mostrado resiliencia durante 2025 gracias al impulso de la inversión tecnológica, condiciones financieras favorables y cierto alivio en tensiones comerciales, el estallido del conflicto en Oriente Medio alteró significativamente el panorama económico internacional. El principal riesgo identificado por el Fondo Monetario Internacional es una escalada mayor y más prolongada del conflicto en Oriente Medio. El organismo señala que ataques adicionales a infraestructura energética crítica o una interrupción más extensa del tránsito marítimo por el Estrecho de Ormuz podrían provocar una crisis energética global de gran magnitud. Esto elevaría considerablemente los precios del petróleo, gas natural, fertilizantes, alimentos y transporte, generando presiones inflacionarias adicionales y debilitando el crecimiento económico mundial.

El informe también destaca el riesgo de que las expectativas de inflación vuelvan a aumentar de forma persistente. Debido a que muchas economías todavía enfrentan secuelas de la inflación registrada tras la crisis energética de 2022, un nuevo aumento de precios energéticos podría provocar efectos de segunda ronda, como mayores aumentos salariales y encarecimiento

generalizado de bienes y servicios. En ese escenario, los bancos centrales podrían verse obligados a mantener políticas monetarias más restrictivas durante más tiempo, aumentando las tasas de interés y afectando negativamente la inversión, el consumo y el empleo.

Asimismo, el FMI advierte sobre posibles tensiones en los mercados financieros internacionales. Una mayor incertidumbre geopolítica podría provocar episodios de aversión al riesgo, caída en mercados bursátiles, aumento de primas de riesgo y salida de capitales de economías emergentes. El fortalecimiento del dólar y la fortaleza de las condiciones financieras representarían riesgos particularmente significativos para países importadores de energía y economías con altos niveles de endeudamiento o vulnerabilidades externas preexistentes

. Otro factor de preocupación es el deterioro de la situación fiscal en numerosas economías. El informe señala que muchos gobiernos llegan a esta nueva crisis con márgenes fiscales limitados luego de años de elevado gasto público y aumento de deuda. Nuevos subsidios energéticos, programas de apoyo o incrementos en gasto militar podrían deteriorar aún más las finanzas públicas y aumentar la presión sobre las tasas de interés de largo plazo.

El organismo también subraya que las tensiones geopolíticas continúan impulsando una mayor fragmentación económica y comercial a nivel global. La reorganización de cadenas de suministro, el aumento de barreras comerciales y las disputas relacionadas con minerales críticos y tierras raras podrían limitar la eficiencia económica y afectar el crecimiento mundial de mediano plazo. Además, el FMI advierte sobre el riesgo de una corrección financiera vinculada al sector tecnológico si las expectativas sobre la rentabilidad y productividad de la Inteligencia Artificial resultan excesivamente optimistas.

A pesar de este panorama, el informe reconoce algunos riesgos positivos que podrían apoyar la actividad económica mundial. Entre ellos se encuentran una adopción más acelerada de tecnologías de Inteligencia Artificial que impulse la productividad, una reducción de tensiones comerciales y avances en reformas estructurales que fortalezcan el crecimiento económico. No obstante, el FMI concluye que los riesgos negativos continúan dominando el panorama global y que la economía mundial permanece expuesta a importantes desafíos económicos, financieros y geopolíticos.

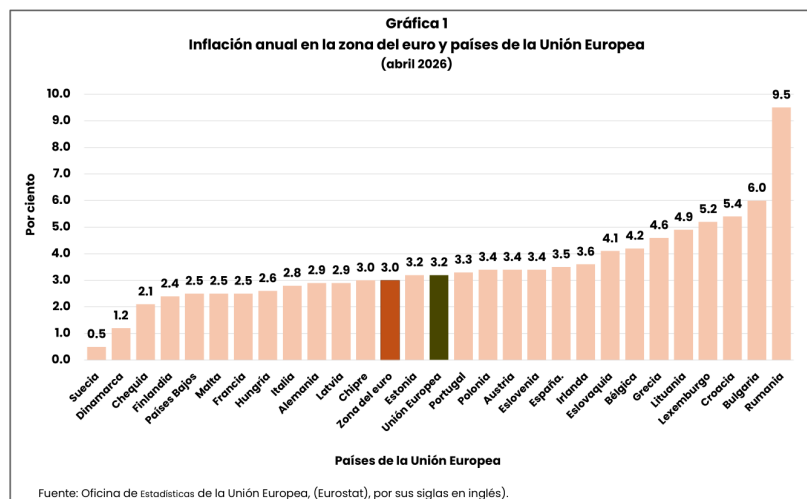
Inflación en la Zona del euro aumentó a 3.0 por ciento en abril de 2026 y a 3.2 por ciento en la Unión Europea

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

La Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) por sus siglas en inglés, indicó que el encarecimiento de los alimentos a nivel mundial comienza a mostrar señales de afianzamiento en un contexto cada vez más condicionado por factores geopolíticos y energéticos. En marzo de 2026, el índice de precios de los alimentos de la (FAO) alcanzó un promedio de 128.5 puntos, registrando un aumento de 3.0 puntos respecto a febrero, lo que equivale a 2.4 por ciento (**Tabla 1 y Gráfica 1**). Este resultado marca el segundo incremento mensual consecutivo, lo que sugiere un cambio en la trayectoria reciente de moderación de precios. En términos interanuales, el índice se ubicó 1.0 por ciento por encima del nivel observado en marzo de 2025, aunque permanece 19.8 por ciento por debajo del máximo histórico alcanzado en marzo de 2022.

Tabla 1. Tasa de Inflación Anual - medido por el Índice Armonizado de Precios al Consumidor (IPCA) (por ciento)								
Países	Tasa anual							Tasa mensual
	Abril 25	Noviembre 25	Diciembre 25	Enero 26	Febrero 26	Marzo 26	Abril 26	Abril 26
Eurozona	2.2	2.1	2.0	1.7	1.9	2.6	3.0	1.0
Unión Europea	2.4	2.4	2.2	2.0	2.1	2.8	3.2	0.9
Bélgica	3.1	2.6	2.2	1.4	1.4	2.2	4.2	1.3
Bulgaria	2.8	3.7	3.5	2.3	2.1	2.8	6.0	1.8
Checa	1.7	1.8	1.7	1.2	1.0	1.5	2.1	0.5
Dinamarca	1.5	2.0	1.9	0.6	0.5	1.0	1.2	0.3
Alemania	2.2	2.5	2.0	2.1	2.0	2.8	2.9	0.5
Estonia	4.4	4.7	4.0	3.8	3.2	3.5	3.2	0.9
Irlanda	2.1	3.1	2.7	2.5	2.5	3.6	3.6	0.5
Grecia	2.6	2.8	2.9	2.9	3.1	3.4	4.6	1.6
España	2.2	3.2	3.0	2.4	2.5	3.4	3.5	0.7
Francia	0.9	0.8	0.7	0.4	1.1	2.0	2.5	1.2
Croacia	4.0	4.3	3.8	3.6	3.9	4.6	5.4	1.4
Italia	2.0	1.1	1.2	1.0	1.5	1.6	2.8	1.6
Chipre	1.4	0.1	0.1	1.2	0.9	1.5	3.0	2.2
Letonia	4.0	3.8	3.4	2.9	2.4	3.4	2.9	0.6
Lituania	3.6	3.6	3.2	2.8	3.3	4.4	4.9	0.7
Luxemburgo	1.7	3.5	3.3	1.6	1.8	3.8	5.2	2.0
Hungría	4.2	3.7	3.3	2.3	1.6	2.1	2.6	0.5
Malta	2.6	2.4	2.5	2.3	2.3	2.3	2.5	3.4
Países Bajos	4.1	2.6	2.7	2.2	2.3	2.6	2.5	1.7
Austria	3.3	4.0	3.8	2.1	2.3	3.2	3.4	0.5
Polonia	3.7	2.6	2.6	2.5	2.5	3.2	3.4	0.6
Portugal	2.1	2.1	2.4	1.9	2.1	2.7	3.3	1.9
Rumania	4.9	8.6	8.6	8.5	8.3	9.0	9.5	0.7
Eslovenia	2.3	2.4	2.6	2.4	2.8	2.4	3.4	1.8
Eslovaquia	3.9	3.9	4.1	4.3	4.0	3.7	4.1	0.5
Finlandia	1.9	1.5	1.7	1.0	1.8	2.5	2.4	0.0
Suecia	2.1	2.2	2.1	2.0	1.7	1.5	0.5	-0.7
Islandia	3.9	3.4	4.0	4.4	4.7	5.0	4.9	0.6
Noruega	2.1	2.7	3.0	3.5	2.6	3.6	3.4	0.4
Suiza	0.3	0.0	0.2	0.2	0.5	0.6	0.5	0.6

Fuente: Oficina de Estadísticas la Unión Europea (Eurostat, por sus siglas en inglés)



Al analizar el comportamiento de la inflación entre los países miembros de la Unión Europea, se observan diferencias significativas en las tasas registradas durante abril de 2026. Las tasas anuales más bajas se registraron en Suecia; 0.5 por ciento, Dinamarca; 1.2 por ciento y Chequia; 2.1 por ciento. Por otro lado, las tasas más altas se observaron en Rumanía; 9.5 por ciento, Bulgaria; 6.0 por ciento y Croacia; 5.4 por ciento (**Gráfica 1**). En comparación con marzo de 2026, la inflación anual disminuyó en cinco Estados miembros, se mantuvo estable en uno y aumentó en veintiuno.

Principales componentes de la inflación

Al analizar los principales componentes de la inflación, el sector de energía presentó la mayor tasa anual, con 10.8 por ciento en abril de 2026, en contraste con 5.1 por ciento observado el mes anterior. Le siguieron los servicios, con una inflación de 3.0 por ciento, aunque menor a 3.3 por ciento de marzo; alimentos, alcohol y tabaco, con 2.4 por ciento, manteniéndose estable respecto al mes previo; y los bienes industriales no energéticos, cuya tasa aumentó de 0.5 por ciento en marzo a 0.8 por ciento en abril de 2026, (Tabla 2 y Gráfica 2).

Tabla 2. Inflación anual en la zona del euro y sus componentes (%)**

	Ponderaciones (%)*	Tasa anual							Tasa mensual
		2026	Abril 2025	Noviembre 2025	Diciembre 2025	Enero 2026	Febrero 2026	Marzo 2026	Abril 2026
HICP general (todos los artículos)	1000.0	2.2	2.1	2.0	1.7	1.9	2.6	3.0	1.0
HICP excluyendo: Energía	909.7	2.8	2.4	2.4	2.3	2.4	2.3	2.2	0.8
Energía y alimentos no procesados	858.3	2.7	2.4	2.3	2.2	2.3	2.2	2.1	0.8
Energía alimentos, alcohol y tabaco	719.8	2.7	2.4	2.3	2.2	2.4	2.3	2.2	0.9
Energía, alimentos de temporada	884.0	2.7	2.5	2.4	2.3	2.4	2.3	2.2	0.8
Tabaco	979.7	2.1	2.1	1.9	1.6	1.8	2.5	3.0	1.0
Alimentos, alcohol y tabaco	189.8	3.0	2.4	2.5	2.6	2.5	2.4	2.4	0.4
Alimentos procesados, alcohol y tabaco	138.3	2.5	2.3	2.1	2.0	1.8	1.7	1.6	0.1
Alimentos no procesados	51.5	4.2	2.7	3.5	4.2	4.6	4.2	4.6	1.1
Energía	90.5	-3.6	-0.5	-1.9	-4.0	-3.1	5.1	10.8	3.0
Bienes industriales no energéticos	25.8	0.5	0.5	0.3	0.4	0.7	0.5	0.8	0.7
Servicios	466.9	4.0	4.0	3.4	3.2	3.4	3.3	3.0	1.1

Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, (Eurostat, por sus siglas en inglés).

e: estimado

r: revisado

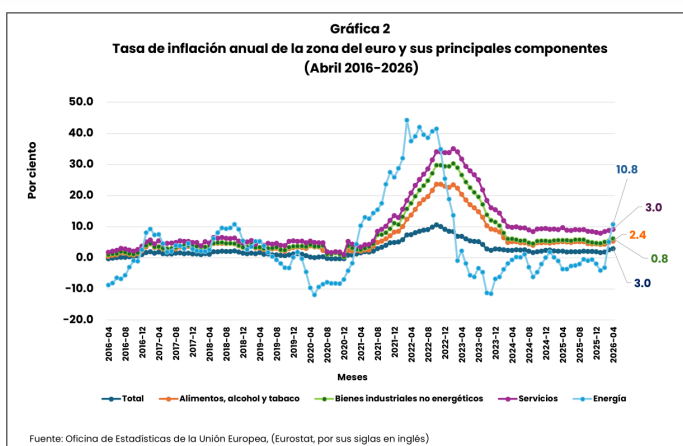
* % por mil.

** Nota: *Desde febrero de 2026, el Índice Armonizado de Precios de Consumo (IAPC) incorpora cambios metodológicos.

El cálculo se basa ahora en una clasificación actualizada del consumo (COICOP v2), alineada con estándares internacionales, incluye los juegos de azar dentro de los servicios recreativos y adopta 2025 como nuevo año base (2025=100).

Por ello, los datos de 2026 reflejan esta nueva metodología, lo que debe tenerse en cuenta al compararlos con los de 2025.

Cada uno de los principales componentes contribuye en distintos grados a la inflación general de la zona del euro. En términos de ponderaciones para 2026, donde el IAPC general representa el 100.0 por ciento, los servicios constituyen el componente de mayor peso, al representar alrededor de 46.7 por ciento del gasto de consumo monetario final de los hogares en la zona del euro. Le siguen los bienes industriales no energéticos, con aproximadamente 25.3 por ciento.

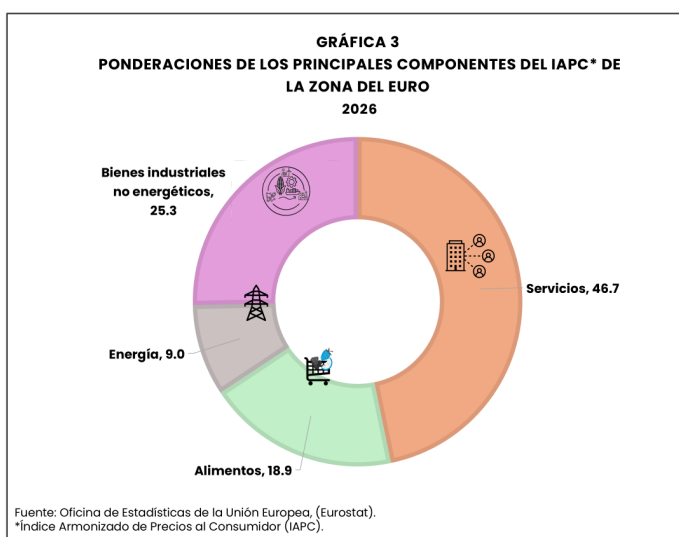


Los alimentos, alcohol y tabaco, así como la energía, representan alrededor de 18.9 y 9.0 por ciento, respectivamente. En conjunto, comprenden menos de una tercera parte del gasto de la zona del euro, aunque pueden tener efectos significativos sobre la inflación general debido a que sus precios tienden a fluctuar mucho más que los de los demás componentes.

Principales componentes de la inflación en la zona del euro

Según Eurostat, la inflación general de la zona del euro se mide mediante el Índice Armonizado de Precios al Consumidor (IAPC), un indicador diseñado para comparar de manera uniforme la evolución de los precios entre los países miembros de la Unión Europea. Este índice se compone de varias categorías de gasto de los hogares, y cada una posee una ponderación distinta dependiendo de su importancia dentro del consumo de las familias.

Los servicios constituyen el componente de mayor peso dentro del IAPC en 2026, representando 46.7 por ciento del gasto monetario final de consumo de los hogares de la zona del euro (**Gráfica 3**). Esta categoría incluye actividades como alquileres, restaurantes, transporte, turismo, seguros, telecomunicaciones y servicios de salud. Debido a su elevada participación en el gasto de los hogares, cualquier aumento sostenido en los precios de los servicios tiene un efecto considerable sobre la inflación general.



El segundo componente de mayor relevancia corresponde a los bienes industriales no energéticos, con 25.3 por ciento del total (**Gráfica 3**). En esta categoría se incluyen productos manufacturados como ropa, calzado, electrodomésticos, vehículos, productos tecnológicos y artículos para el hogar. Los cambios en los costos de producción, las cadenas de suministro y el comercio internacional pueden influir directamente sobre la evolución de los precios de estos bienes.

Por otro lado, los alimentos, alcohol y tabaco representan cerca de 18.9 por ciento del índice, mientras que la energía concentra alrededor de 9.0 por ciento. Aunque ambos componentes poseen una ponderación menor en comparación con los servicios, suelen registrar una volatilidad mucho más elevada (**Gráfica 3**). Los precios de la energía pueden variar rápidamente debido a factores geopolíticos, conflictos internacionales, cambios en la oferta mundial de petróleo y gas, así como variaciones climáticas. De igual forma, los alimentos pueden verse afectados por condiciones meteorológicas adversas, costos de transporte, fertilizantes y fluctuaciones en los mercados agrícolas internacionales.

Eurostat destaca que, debido a esa mayor volatilidad, los componentes de energía y alimentos pueden provocar aumentos o desaceleraciones rápidas en la inflación general de la zona del euro, incluso cuando otros componentes mantienen una evolución más estable. Por esta razón, los analistas económicos y los bancos centrales también observan indicadores como la inflación subyacente, que excluye los precios más volátiles de energía y alimentos para evaluar con mayor precisión las tendencias inflacionarias de mediano y largo plazo.

Tabla de Indicadores Económicos

Por: Norberto Pizarro Caballero / pizarro_n@jp.pr.gov

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2025					2026					Años Naturales %				Años fiscales %***		
	dic	ene	feb	mar	abr	2025			2026	2026	2025	2024					
						T - II	T - III	T - IV	T - I								
Empleo (miles de personas) *@	1,163	1,164	1,165	1,165	1,165	2.0	0.8	-0.3	0.0	0.2	1.6	2.5					
Desempleo (miles de personas) *@	70	70	69	69	69	-2.9	4.5	5.5	3.5	4.5	-5.6	0.0					
Tasa de desempleo *@	5.7	5.7	5.6	5.6	5.6	-4.6	3.0	5.6	3.7	0.2	-0.3	-0.2					
Empleo total no agrícola (miles de personas) **@	949.6	949.9	951.7	953.9	R 957.5	P 0.2	-0.5	-0.2	-0.1	-0.2	0.3	1.7					
Empleo en manufactura (miles de personas) **@	80.4	80.4	80.4	80.4	R 80.4	P -4.1	-3.6	-2.9	-0.7	-2.3	-2.7	2.2					
Empleo en gobierno (miles de personas) **@	193.8	192.5	192.1	193.4	R 193.4	P -1.2	-2.2	-2.3	-2.0	-2.1	-1.1	1.4					
Cemento (miles de sacos de 94 libras)																	
producción	673	691	651	797	815	3.7	4.7	13.5	-1.1	6.4	-0.2	-2.6					
ventas	1,175	1,158	1,124	1,455	1,299	6.8	5.6	4.6	-3.2	1.7	5.3	0.4					
Unidades de vivienda vendidas																	
nuevas	1,047	n/d	n/d	n/d	n/d	-3.2	2.2	n/d	n/d	1.9	-5.7	3.1					
existentes	91	n/d	n/d	n/d	n/d	13.0	21.4	n/d	n/d	5.3	-0.3	-2.7					
Energía eléctrica (millones KWH) ^																	
generación	1,426.3	1,381.0	1,224.9	1,358.4	1,391.3	-9.7	-4.4	-3.3	-3.4	-3.0	-3.0	8.0					
consumo	1,301.2	1,180.5	1,118.9	1,266.6	1,237.5	-7.4	-2.4	-5.4	-2.2	-3.5	-3.2	13.5					
Registros en hoteles y paradores	235,295	242,020	226,189	264,717	n/d	3.0	7.7	2.0	6.7	5.5	0.2	2.2					
Tasa de ocupación ^^	72.2	77.6	80.5	81.9	n/d	-1.6	5.0	4.3	3.0	2.8	-0.6	1.1					
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$) ^^^	\$4,969,711	\$4,011,218	\$3,947,008	n/d	n/d	2.7	1.2	4.0	n/d	1.7	-0.9	n/d					
vehículos de motor nuevos y usados	\$464,397	\$514,064	\$435,694	n/d	n/d	-2.7	12.3	14.5	n/d	13.2	n/d	n/d					
Ingresos netos al Fondo General (miles de \$)	\$1,381,352	\$1,173,123	\$847,218	\$1,104,416	\$1,945,144	4.4	-7.0	-3.6	1.6	-0.7	-0.3	7.7					
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$) &	\$328,995	\$376,870	\$320,823	\$321,425	n/d	-2.4	5.6	0.0	5.2	3.6	3.1	6.2					
Número de quiebras	472	397	491	624	504	6.8	2.7	-3.0	3.3	0.5	16.1	32.8					
Comercio Exterior - Balance Comercial (miles de \$)	\$591,822	-\$75,410	\$676,015	\$142,619	-\$761,756	-62.2	166.8	-227.2	38.6	290.4	-87.8	95.0					
Exportaciones	\$4,836,898	\$3,978,835	\$4,993,647	\$4,669,666	\$3,790,856	-15.4	28.3	3.4	-5.4	1.3	-12.2	5.0					
Importaciones	\$4,245,077	\$4,054,245	\$4,317,632	\$4,527,046	\$4,552,613	0.0	9.5	-11.6	-7.1	-6.6	5.7	-5.3					
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	139.474	139.805	140.193	140.874	143.167	1.0	i 1.1	i 2.0	i 2.3	i 2.1	i 1.5	i 2.4					

* Se refiere a la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2020.

** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Basado en el nuevo Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

*** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

@ Ajustado estacionalmente

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria. Desde junio 2023 los datos de generación son provistos por GENERA, LLC.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

^^^ En junio 2025, la Oficina de Estrategia e Inteligencia de Negocios del Departamento de Desarrollo Económico y Comercio de Puerto Rico (DDEC) realizó una revisión de la muestra del Informe de Ventas al Detal de Puerto Rico de acuerdo con el Marco de Referencia Metodológico.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC Base diciembre 2006 = 100 (Revisión 2010)

P Preliminar

R Revisado

i Inflación