



JUNTA DE

PLANIFICACIÓN

GOBIERNO DE PUERTO RICO



RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Informe Económico Mensual de la Junta de Planificación
septiembre 2026 / Vol. II, Núm. 9

Industria farmacéutica: el motor que define el comercio exterior de Puerto Rico

pág. 7



Puerto Rico: el turismo sostiene su recuperación con mayor ocupación hotelera y récord de registros

pág. 26



La Unión Europea enfrenta déficit comercial impulsado por costos energéticos históricos

pág. 30



EQUIPO DE TRABAJO
RESUMEN ECONÓMICO DE PUERTO RICO

Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

Plan. Rebecca Rivera Torres
Miembro Alterno

Lcdo. Luis E. Lamboy Torres
Miembro Alterno

Plan. Emmanuel R. Gómez Vélez
Miembro Alterno

Programa de Planificación Económica y Social

Alejandro Díaz Marrero
Director

Subprograma de Análisis Social Modelos y Proyecciones

Miriam Noemí García Velázquez
Directora

Subprograma de Análisis Económico

Maggie Pérez Guzmán
Directora

Coordinadora Revista Resumen Económico

Miriam Noemí García Velázquez

Economistas

Glorimar Morales Rivera
Wilkins Román Samot
Ronald Irizarry Velázquez
Marta Rosa Bauzá
Norberto Pizarro Caballero

Artista Gráfico

Nakán A. Vargas González

ÍNDICE

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año vis a vis la empleada en agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico (2024)4

INDICADORES ECONÓMICOS

Comercio Exterior Puerto Rico.....	7
Empleo y Desempleo (agosto 2026).....	18
Ingresos Netos al Fondo General e IVU (11.5%) (junio 2026).....	20
Producción y Venta de Cemento (agosto 2026).....	21
Índice General de Precios al Consumidor (julio 2026).....	22
Generación y Consumo de Energía Eléctrica (julio 2026).....	23
Quiebras (agosto 2026).....	24
Ventas al Detalle (junio 2026).....	25
Registro de Hoteles y Paradores (marzo 2026).....	26

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Índice de Precios al Consumidor (agosto 2026).....	27
Índice de Precios al Productor (agosto 2026).....	28
Precios del Barril de Petróleo WTI (agosto 2026).....	29

ECONOMÍA INTERNACIONAL

La Era de la Electricidad: la demanda mundial acelera su expansión, toma impulso y redefine la economía global.....	30
El comercio de bienes de la Unión Europea se debilita ante el aumento de los costos energéticos y las tensiones arancelarias.....	36

TABLA DE INDICADORES ECONÓMICOS	40
--	----

MENSAJE DEL PRESIDENTE



Estimados lectores, nos complace presentar esta reciente edición del Resumen Económico de Puerto Rico, publicación preparada por la Junta de Planificación con el propósito de ofrecer información estadística actualizada sobre diversos aspectos de la actividad económica.

En esta edición se incluyen análisis y datos relacionados con la economía de Puerto Rico, así como indicadores seleccionados que permiten examinar tendencias en el ámbito económico y social. Además, se incorporan referencias a la economía de Estados Unidos y al entorno económico internacional, con el fin de ofrecer un marco comparativo que facilite una mejor comprensión del contexto económico en el que se desarrolla la economía local.

Esperamos que la información aquí presentada continúe siendo de utilidad para investigadores, estudiantes, responsables de política pública y el público en general interesado en el análisis de la economía de Puerto Rico.

Agradecemos su continuo interés en nuestras publicaciones y reiteramos nuestro compromiso con la difusión de información estadística confiable y oportuna.


Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

ECONOMÍA DE PUERTO RICO

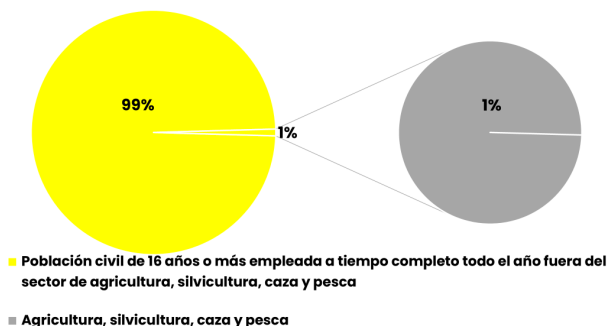
Población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año vis a vis la empleada en agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico (2024)

Por: Wilkins Román Samot, Ph.D.-J.D. / roman_w@jp.pr.gov

En este artículo se analizan las diferencias en el empleo total y por género de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2024. La información estadística de Puerto Rico al 2024 analizada es la estimada a cinco años por el Negociado del Censo de los Estados Unidos a través de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico del 2020 al 2024.

En la **Gráfica 1** se puede observar la distribución porcentual del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2024. Los datos analizados reflejan una participación del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 1.0 por ciento, atribuible a 6,948 empleados en agricultura, silvicultura, caza y pesca. Los otros sectores comprenden hasta el 99.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 765,162 empleados. El total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 772,110 empleados. En Puerto Rico al 2024 se encontró que uno de cada cien empleados está ocupado en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca.

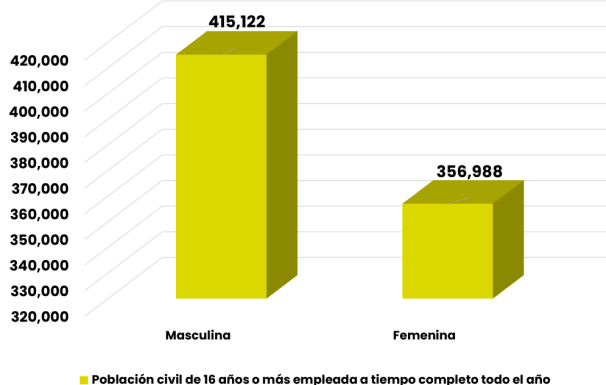
Gráfica 1: Empleo total en los últimos 12 meses por industria (Puerto Rico, 2024)



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

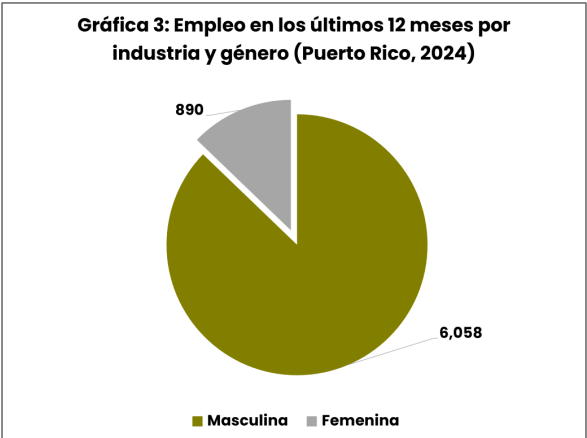
La **Gráfica 2** presenta la participación por género del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2024. De los datos bajo observación, se refleja que la población masculina empleada se compone de 415,122 empleados, mientras que la femenina se compone de 356,988 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa el 54.0 por ciento y la femenina, el restante 46.0 por ciento del empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se encontró que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo en Puerto Rico al 2024.

Gráfica 2: Empleo en los últimos 12 meses por industria y género (Puerto Rico, 2024)



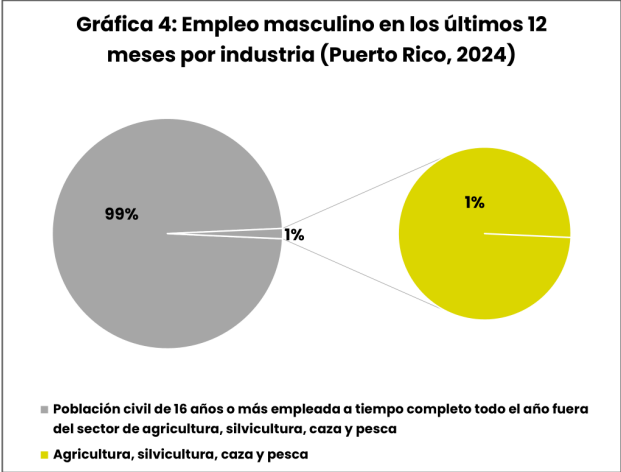
Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

La **Gráfica 3** muestra la participación por género del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo total de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2024. Los datos observados representan la población masculina empleada en dicho sector se compone de 6,058 empleados, mientras que la femenina se compone de 890 empleadas. En consecuencia, la población masculina empleada representa 87.0 por ciento y la femenina, el restante 13.0 por ciento del empleo en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año. Se observó que ochentaisiete de cada cien empleados es un hombre y trece es mujer del empleo total en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en todo Puerto Rico al 2024.



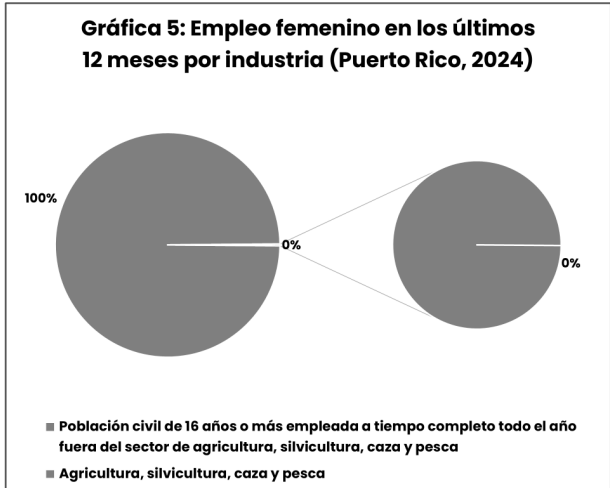
Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

En la **Gráfica 4** se pueden observar la distribución porcentual del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación masculina dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2024. Los datos bajo análisis representan una participación del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año de 1.0 por ciento, atribuible a 6,058 empleados en agricultura, silvicultura, caza y pesca. Los otros sectores comprenden hasta el 99.0 por ciento del empleo masculino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otros 409,064 empleados. El total de la población civil masculina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 415,122 empleados. En Puerto Rico al 2024 se observó que uno de cada cien empleados masculinos está ocupado en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca.

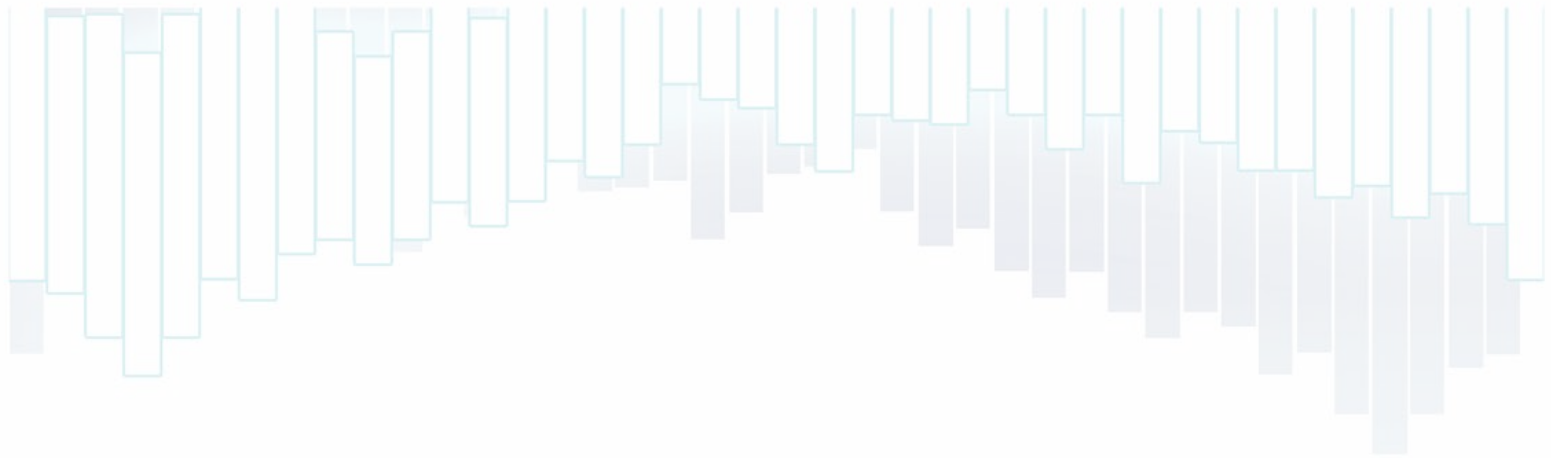


Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).

Finalmente, en la **Gráfica 5** se presenta la distribución porcentual del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año y la participación femenina dentro de esta variable del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2024. De los datos bajo observación, se refleja una participación del sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en el empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año del 0.0 por ciento, atribuible a 890 empleadas en agricultura, silvicultura, caza y pesca. Los otros sectores comprenden hasta el 100.0 por ciento del empleo femenino de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año, atribuible a otras 356,098 empleadas. El total de la población civil femenina de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año es de 356,988 empleadas. Se pudo observar que, de cada cien empleadas femeninas, ninguna está ocupada en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2024.



Fuente: Negociado del Censo de los Estados Unidos, Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (2020-2024).



En las gráficas previas se pudo observar que uno de cada cien empleados está ocupado en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en todo Puerto Rico al 2024. También, se pudo observar que cincuenta y cuatro de cada cien empleados es un hombre, mientras que cuarenta y seis es mujer del empleo de la población civil de 16 años o más empleada a tiempo completo todo el año en Puerto Rico al 2024. Cabe señalar, que ochenta y siete de cada cien empleados es un hombre y trece es mujer del empleo total en el

sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca de la población civil de 16 años o más empleada en Puerto Rico al 2024. Asimismo, se pudo observar que uno de cada cien empleados masculinos está ocupado en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2024. Finalmente, de las observaciones previas, resulta que, de cada cien empleadas femeninas, ninguna está ocupada en el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca en Puerto Rico al 2024.



INDICADORES ECONÓMICOS

Comercio Exterior de Puerto Rico

Por: Glorimar Morales Rivera / morales_g@jp.pr.gov

Exportaciones de mercancía registrada a junio 2026

El valor de las **exportaciones** de mercancía registrada en junio de 2026 fue de \$5,758.9 millones, una disminución de \$989.4 millones o 14.7 por ciento al compararse con el mismo mes del año anterior (**Tabla 1**). Esto puede atribuirse parcialmente a una disminución de \$1,238.5 millones o 72.6 por ciento en

las exportaciones de químicos hacia países extranjeros (subsector 325 de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte). Las exportaciones totales hacia Estados Unidos registraron un aumento de \$301.4 millones o 6.5 por ciento comparado con el mismo mes del año anterior. Este aumento se puede atribuir a un incremento de \$36.4 millones o 1.1 por ciento en las mercancías registradas del subsector de químicos en junio de 2026 (**Tabla 2**).

Tabla 1: Exportaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)									
(en millones de dólares)									
Clasificación	Mercancía registrada	Estados Unidos				Países Extranjeros			
		junio		Cambio		junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	4,665.6	4,967.0	301.4	6.5%	2,048.4	752.2	(1,296.3)	-63.3%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0.9	1.1	0.1	10.9%	2.4	3.6	1.3	53.2%
21	Minería	-	0.2	0.2	-	0.4	0.3	(0.0)	-5.3%
31-33	Manufactura	4,446.7	4,667.1	220.4	5.0%	2,033.7	731.5	(1,302.2)	-64.0%
311	Alimentos	212.2	317.0	104.8	49.4%	13.3	7.8	(5.5)	-41.6%
312	Productos de bebidas y de tabaco	26.2	24.7	(1.5)	-5.7%	10.6	25.3	14.8	140.0%
313 - 314	Textiles	8.3	7.1	(1.2)	-14.0%	0.9	0.9	0.0	1.3%
315	Ropa	0.2	1.1	0.9	407.9%	0.2	0.0	(0.1)	-69.1%
316	Cuero y productos afines	4.4	3.9	(0.5)	-11.5%	0.2	0.0	(0.2)	-96.7%
321	Productos de madera	0.3	0.3	(0.0)	-3.7%	1.5	1.1	(0.4)	-25.7%
322	Papel	0.4	0.4	(0.1)	-18.0%	1.4	0.3	(1.0)	-74.5%
323	Imprenta	1.4	2.0	0.6	42.4%	1.86	0.68	(1.2)	-63.5%
324	Productos de petróleo y de carbón	-	0.1	0.1	-	13.75	7.05	(6.7)	-48.7%
325	Químicos	3,366.1	3,402.6	36.4	1.1%	1,705.23	466.68	(1,238.5)	-72.6%
3254	Farmacéuticos y medicinas	3,317.2	3,343.0	25.9	0.8%	1,679.8	452.2	(1,227.6)	-73.1%
326	Productos de plástico y de goma	29.7	26.0	(3.7)	-12.4%	9.3	9.2	(0.0)	-0.3%
327	Productos de minerales no metálicos	0.0	0.3	0.3	569.1%	0.9	2.0	1.2	136.6%
331	Metales primarios	5.1	7.8	2.7	52.3%	2.8	17.3	14.4	510.2%
332	Productos fabricados de metal	10.0	7.4	(2.6)	-25.7%	4.4	3.4	(1.0)	-23.3%
333	Maquinaria	68.5	127.5	59.0	86.2%	5.3	5.8	0.5	10.0%
334	Productos de computadora y electrónicos	92.0	116.0	24.0	26.1%	35.6	24.3	(11.3)	-31.8%
3341	Computadoras y equipo periférico	5.3	4.6	(0.7)	-13.7%	1.0	3.7	2.6	258.1%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	157.2	157.0	(0.2)	-0.1%	46.2	41.1	(5.1)	-11.0%
336	Equipo de transportación	7.1	18.0	10.9	154.6%	129.1	62.7	(66.4)	-51.4%
337	Muebles y productos relacionados	0.6	0.4	(0.2)	-28.8%	0.1	0.5	0.4	527.9%
339	Manufactura miscelánea	456.8	447.4	(9.4)	-2.1%	51.2	55.2	4.0	7.8%
3391	Equipos y materiales de uso médico	448.2	442.4	(5.7)	-1.3%	49.7	54.6	4.8	9.7%
	Otros sectores (1)	218.0	298.7	80.7	37.0%	12.0	16.8	4.7	39.5%

Tabla 1: Exportaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN) (en millones de dólares)									
Clasificación	Mercancía registrada	Islas Vírgenes				Total			
		junio		Cambio		junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	34.2	39.7	5.5	16.0%	6,748.3	5,758.9	(989.4)	-14.7%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0.31	0.34	0.0	11.4%	3.6	5.0	1.4	38.6%
21	Minería	0.7	1.4	0.7	106.1%	1.1	1.9	0.9	82.4%
31-33	Manufactura	33.2	37.9	4.6	13.9%	6,513.6	5,436.4	(1,077.2)	-16.5%
311	Alimentos	1.5	2.2	0.7	47.8%	227.1	327.0	100.0	44.0%
312	Productos de bebidas y de tabaco	0.5	0.7	0.2	39.8%	37.2	50.7	13.5	36.2%
313 - 314	Textiles	0.0	0.0	0.0	44.8%	9.1	8.0	(1.2)	-12.6%
315	Ropa	0.0	0.0	0.0	-	0.4	1.2	0.8	219.8%
316	Cuero y productos afines	0.0	-	(0.0)	-100.0%	4.7	3.9	(0.8)	-16.1%
321	Productos de madera	0.3	0.2	(0.1)	-34.4%	2.2	1.7	(0.5)	-23.8%
322	Papel	0.0	0.0	(0.0)	-31.6%	1.8	0.7	(1.1)	-60.7%
323	Imprenta	5.4	0.0	(5.4)	-99.9%	8.7	2.7	(6.0)	-69.0%
324	Productos de petróleo y de carbón	11.1	9.7	(1.5)	-13.1%	24.9	16.9	(8.0)	-32.2%
325	Químicos	3.6	3.7	0.0	1.1%	5,075.0	3,872.9	(1,202.1)	-23.7%
3254	Farmacéuticos y medicinas	3.3	3.2	(0.1)	-2.2%	5,000.2	3,798.4	(1,201.8)	-24.0%
326	Productos de plástico y de goma	0.7	1.0	0.2	31.0%	39.7	36.2	(3.5)	-8.8%
327	Productos de minerales no metálicos	1.7	2.5	0.8	49.4%	2.6	4.9	2.3	87.6%
331	Metales primarios	1.2	1.0	(0.2)	-15.1%	9.2	26.1	16.9	184.8%
332	Productos fabricados de metal	0.2	0.5	0.3	119.3%	14.6	11.3	(3.3)	-22.7%
333	Maquinaria	0.7	7.8	7.1	968.3%	74.5	141.1	66.6	89.4%
334	Productos de computadora y electrónicos	1.9	1.4	(0.5)	-28.2%	129.5	141.6	12.2	9.4%
3341	Computadoras y equipo periférico	0.0	0.0	0.0	62.2%	6.3	8.2	1.9	30.5%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	0.9	1.4	0.5	54.5%	204.3	199.5	(4.8)	-2.3%
336	Equipo de transportación	2.1	5.6	3.5	167.3%	138.2	86.2	(52.0)	-37.6%
337	Muebles y productos relacionados	0.1	0.0	(0.1)	-76.9%	0.8	1.0	0.1	17.1%
339	Manufactura miscelánea	1.0	0.1	(0.9)	-87.3%	509.1	502.8	(6.3)	-1.2%
3391	Equipos y materiales de uso médico	0.1	0.0	(0.1)	-84.4%	498.1	497.1	(1.0)	-0.2%
	Otros sectores (1)	0.0	0.1	0.1	1048.1%	230.1	315.6	85.5	37.2%

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2: Principales artículos de exportación hacia Estados Unidos
Puerto Rico, junio de 2026

SCIAN	Artículo	Descripción	Unidad	Cantidad	Valor
325414	3002150100	IMMUNOLOGICAL PRODUCTS, FOR RETAIL SALE	KG	363,480	2,959,833,740
311930	2106906773	PREPARATIONS FOR MANUFACTURE OF BEVERAGES, NESO	KG	4,079,326	282,346,453
990000	9880004000	LOW VALUE ESTIMATE, EXCLUDING CANADA	X	-	276,305,161
339113	9021900002	APPLIANCES WHICH ARE WORN OR CARRIED, OR IMPLANT	X	1,189,623	150,146,921
325411	2937190000	POLYPEPTIDE, PROTEIN & GLYCOPROTEIN HORMONES	GM	362,076	95,928,261
339113	9021390000	OTH ARTIFICIAL PTS OF THE BODY & PTS & ACCESSORIES	X	545,042	77,564,456
339112	9018908000	INST & APPLIANCES FOR MEDICAL, SURGICAL, ETC, NESOI	X	16,257,114	71,677,987

NESOI - Not Elsewhere Specified or Included.

SCIAN - Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Exportaciones de mercancías registradas, periodo julio 2025 a junio 2026

En el período de julio de 2025 a junio de 2026, las exportaciones de mercancía registrada reflejaron una baja de 1.6 por ciento, de \$60.682.5 millones en el año fiscal 2025 a \$59,706.8 millones en el año fiscal 2026 (**Tabla 3 y Gráfica 1**). Esto puede atribuirse parcialmente a una disminución de \$7,701.4 millones o 48.2 por ciento en las exportaciones de químicos hacia países extranjeros (subsector 325 de acuerdo con el

Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte). Se registró una disminución de \$7,069.2 millones o 15.8 por ciento en las exportaciones totales hacia Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para este grupo industrial, y de \$1,793.7 millones o 3.1 por ciento para todo el sector de manufactura. El grupo industrial de químicos en el año fiscal 2026 representó el 63.3 por ciento del total de las exportaciones de mercancía registrada para este periodo.

Tabla 3: Exportaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
(en millones de dólares)

Clasificación	Mercancía registrada	Estados Unidos				Países extranjeros			
		julio a junio		Cambio		julio a junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	41,293.1	47,785.4	6,492.4	15.7%	18,983.2	11,464.9	(7,518.3)	-39.6%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	10.8	14.7	3.9	36.1%	13.8	17.1	3.3	23.9%
21	Minería	0.6	1.1	0.6	102.2%	8.5	4.5	(4.0)	-46.7%
31-33	Manufactura	39,460.7	45,148.1	5,687.4	14.4%	18,800.1	11,273.4	(7,526.7)	-40.0%
311	Alimentos	920.9	5,224.4	4,303.5	467.3%	122.2	125.4	3.2	2.6%
312	Productos de bebidas y de tabaco	284.9	296.5	11.6	4.1%	65.0	96.5	31.5	48.5%
313 - 314	Textiles	44.9	119.9	75.0	166.9%	7.2	7.9	0.7	9.7%
315	Ropa	9.9	8.6	(1.4)	-13.7%	1.6	1.3	(0.3)	-17.1%
316	Cuero y productos afines	43.0	37.9	(5.0)	-11.7%	1.9	1.7	(0.2)	-9.7%
321	Productos de madera	6.1	5.1	(1.0)	-16.9%	14.3	14.3	0.0	0.1%
322	Papel	6.0	17.8	11.9	198.2%	8.8	6.8	(2.0)	-22.4%
323	Imprenta	32.6	14.8	(17.7)	-54.4%	8.0	7.5	(0.5)	-6.5%
324	Productos de petróleo y de carbón	0.6	8.2	7.6	1368.8%	128.5	89.7	(38.8)	-30.2%
325	Químicos	28,831.7	29,466.8	635.1	2.2%	15,970.4	8,268.9	(7,701.4)	-48.2%
3254	Farmacéuticos y medicinas	28,143.4	28,786.3	642.9	2.3%	15,670.9	7,986.5	(7,684.3)	-49.0%
326	Productos de plástico y de goma	227.8	260.5	32.7	14.4%	84.1	125.8	41.7	49.6%
327	Productos de minerales no metálicos	2.3	2.7	0.4	18.3%	11.8	13.6	1.8	15.7%
331	Metales primarios	51.7	154.2	102.4	197.9%	40.3	119.8	79.5	197.2%
332	Productos fabricados de metal	110.4	130.8	20.4	18.5%	39.6	50.9	11.3	28.6%
333	Maquinaria	755.5	881.5	126.0	16.7%	80.7	70.9	(9.8)	-12.2%
334	Productos de computadora y electrónicos	1,118.3	1,288.8	170.5	15.2%	495.7	330.6	(165.1)	-33.3%
3341	Computadoras y equipo periférico	58.0	53.0	(5.0)	-8.6%	18.5	14.1	(4.4)	-23.6%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,492.6	1,954.3	461.6	30.9%	466.5	590.8	124.3	26.6%
336	Equipo de transportación	138.9	101.1	(37.9)	-27.2%	706.7	723.5	16.8	2.4%
337	Muebles y productos relacionados	3.0	4.9	1.9	64.1%	3.1	3.1	0.0	1.0%
339	Manufactura miscelánea	5,379.7	5,169.3	(210.4)	-3.9%	543.7	624.2	80.5	14.8%
3391	Equipos y materiales de uso médico	5,266.2	5,072.4	(193.8)	-3.7%	527.6	615.8	88.2	16.7%
	Otros sectores (1)	1,821.0	2,621.4	800.5	44.0%	160.8	169.8	9.1	5.6%

Tabla 3: Exportaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
(en millones de dólares)

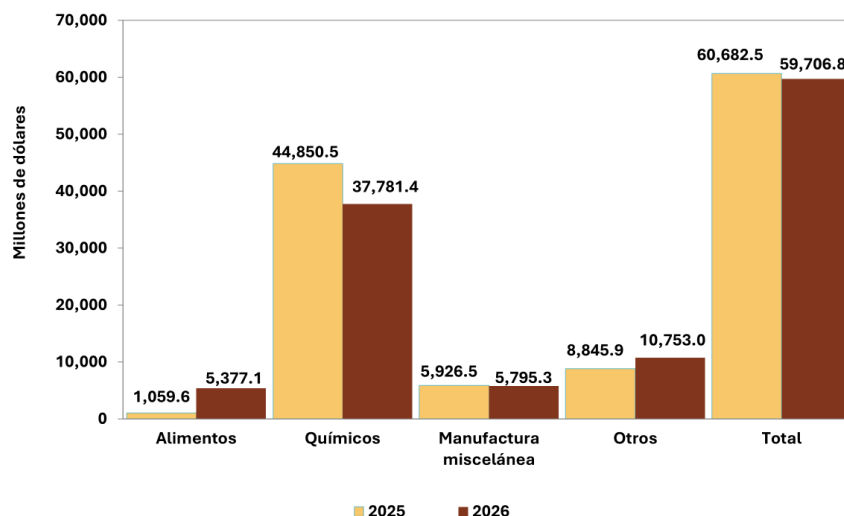
Clasificación	Mercancía registrada	Islas vírgenes				Total			
		julio a junio		Cambio		julio a junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	406.2	456.5	50.3	12.4%	60,682.5	59,706.8	(975.6)	-1.6%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	3.57	4.0	0.4	11.4%	28.2	35.8	7.6	27.0%
21	Minería	8.4	13.1	4.7	56.1%	17.5	18.8	1.3	7.6%
31-33	Manufactura	392.7	438.3	45.5	11.6%	58,653.5	56,859.8	(1,793.7)	-3.1%
311	Alimentos	16.4	27.3	10.8	65.9%	1,059.6	5,377.1	4,317.5	407.5%
312	Productos de bebidas y de tabaco	6.8	6.7	(0.1)	-1.6%	356.6	399.7	43.1	12.1%
313 - 314	Textiles	0.1	0.1	(0.0)	-2.1%	52.3	128.0	75.7	144.7%
315	Ropa	0.1	0.2	0.1	118.4%	11.6	10.1	(1.5)	-13.1%
316	Cuero y productos afines	0.2	0.2	0.0	2.6%	45.0	39.8	(5.2)	-11.6%
321	Productos de madera	3.7	4.0	0.3	7.0%	24.2	23.4	(0.8)	-3.1%
322	Papel	0.3	0.4	0.1	36.7%	15.0	25.0	10.0	66.5%
323	Imprenta	8.8	40.9	32.1	363.8%	49.4	63.3	13.8	28.0%
324	Productos de petróleo y de carbón	170.1	124.6	(45.5)	-26.8%	299.2	222.5	(76.7)	-25.6%
325	Químicos	48.5	45.6	(2.9)	-5.9%	44,850.5	37,781.4	(7,069.2)	-15.8%
3254	Farmacéuticos y medicinas	42.2	37.8	(4.4)	-10.5%	43,856.4	36,810.6	(7,045.8)	-16.1%
326	Productos de plástico y de goma	8.8	12.1	3.2	36.8%	320.7	398.4	77.7	24.2%
327	Productos de minerales no metálicos	14.8	14.8	(0.1)	-0.5%	28.9	31.1	2.2	7.6%
331	Metales primarios	9.6	14.0	4.4	46.3%	101.6	287.9	186.3	183.3%
332	Productos fabricados de metal	3.7	6.2	2.5	69.6%	153.6	187.9	34.3	22.3%
333	Maquinaria	10.2	26.3	16.1	158.3%	846.3	978.7	132.3	15.6%
334	Productos de computadora y electrónicos	19.6	24.4	4.8	24.6%	1,633.5	1,643.7	10.2	0.6%
3341	Computadoras y equipo periférico	0.4	1.0	0.6	159.3%	76.9	68.2	(8.7)	-11.3%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	9.0	15.4	6.4	70.4%	1,968.2	2,560.5	592.3	30.1%
336	Equipo de transportación	55.8	71.5	15.8	28.3%	901.4	896.1	(5.2)	-0.6%
337	Muebles y productos relacionados	3.1	1.8	(1.3)	-42.1%	9.2	9.8	0.6	7.1%
339	Manufactura miscelánea	3.1	1.8	(1.3)	-41.3%	5,926.5	5,795.3	(131.2)	-2.2%
3391	Equipos y materiales de uso médico	1.4	1.0	(0.5)	-32.4%	5,795.3	5,689.2	(106.0)	-1.8%
	Otros sectores (1)	1.5	1.1	(0.4)	-25.2%	1,983.3	2,792.4	809.1	40.8%

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gráfica 1: Principales Exportaciones Registradas
Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
Puerto Rico, julio a junio
Año Fiscales



Exportaciones de mercancías registradas por destino, período julio de 2025 a junio de 2026

En el período de julio de 2025 a junio de 2026, el destino que más sobresalió fue el de las exportaciones hacia Estados Unidos en el subsector de alimentos (subsector 311 de acuerdo con el sistema de Clasificación Industrial de América del Norte), con un aumento de \$4,303.5 millones de dólares o 467.3 por ciento (**Tabla 3**). El subsector de químicos, que incluye los farmacéuticos y medicinas (grupo industrial 3254 de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte) reflejó un aumento de \$642.9 millones o 2.3 por ciento respecto al periodo de julio de 2025 a junio de 2026. En las exportaciones totales hacia países extranjeros, hubo una disminución de \$7,518.3 millones o 39.6 por ciento. Esto se atribuye parcialmente a una disminución, de \$4,684.3 millones o 49.0 por ciento, en las exportaciones de farmacéuticos y medicinas (grupo industrial 3254 de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte). Por otra parte, en el período acumulado de julio de 2025 a junio de 2026, las exportaciones de mercancía registrada hacia las Islas Vírgenes registraron un crecimiento de \$50.3 millones o 12.4 por ciento. Este aumento se atribuye a un alza en las exportaciones de imprenta (productos manufacturados e impresos, subsector 323 de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte).

Productos que más se exportaron de julio de 2025 a junio de 2026

De los productos que más se exportaron para dicho período están los productos farmacéuticos, con 61.7 por ciento en las exportaciones hacia Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes (**Tabla 3**). Esto se debe a que, en las exportaciones a Estados Unidos, el mayor fue el grupo de **químicos**, renglón que incluye los **productos farmacéuticos y medicinas**, que representa la mayor parte de las ventas. Le siguen los productos de manufactura de bebidas, que han tenido un valor alto en las exportaciones a Estados Unidos y pertenece al subsector 311 del grupo de alimentos.

Productos que más se exportaron de julio de 2025 a junio de 2026

Durante este período, los productos farmacéuticos lideraron las exportaciones, representando 61.7 por ciento de las ventas hacia Estados Unidos, otros países y las Islas Vírgenes (**Tabla 3**). Esto se explica porque, dentro de las exportaciones a Estados Unidos, el grupo de químicos —que incluye productos farmacéuticos y medicinas— concentra la mayor parte de las ventas. Le sigue el grupo de manufactura de bebidas, perteneciente al subsector 311 de alimentos, que también ha registrado un valor considerable en las exportaciones hacia ese mercado.

- **Alta demanda del mercado estadounidense:** Estados Unidos es el mayor consumidor de productos farmacéuticos a nivel mundial, impulsado por la alta prevalencia de enfermedades crónicas que requieren tratamiento continuo, así como por la disponibilidad de precios competitivos tanto en medicamentos genéricos como de marca. Tratamientos de alto valor como los oncológicos y cardiovasculares son parte fundamental de esta demanda.
- **Ventaja regulatoria:** La fabricación en Puerto Rico facilita el proceso de aprobación ante la FDA, así como la exportación y comercialización de los productos, lo cual representa una ventaja significativa para las multinacionales farmacéuticas que operan en Puerto Rico.
- **Crecimiento del sector de alimentos:** Se observó un alza notable en el grupo de alimentos, particularmente en bebidas manufacturadas y productos relacionados, concentrados líquidos (refrescos), en polvo, jarabes, bebidas deportivas, entre otros. Este segmento se ha consolidado como uno de los de mayor exportación hacia Estados Unidos, generando un beneficio significativo para la economía (**Tabla 2**).

Importaciones de mercancía registrada, junio de 2026

El valor de las importaciones de mercancía registrada en junio de 2026 fue de \$4,513 millones, una disminución de \$328.8 millones o 6.8 por ciento al compararse con el mismo mes del año anterior **(Tabla 4)**. Esto puede atribuirse parcialmente a una baja de \$346.5 millones o 28.7 por ciento en las importaciones desde Estados Unidos en farmacéuticos y medicinas (grupo industrial 3254 de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte), y a la vez una disminución de \$260.6 millones o 39.2 por ciento en las importaciones desde países extranjeros, un indicador del efecto arancelario en las importaciones de este origen **(Tabla 5)**.

Tabla 4: Importaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
(en millones de dólares)

Clasificación	Mercancía registrada	Estados Unidos				Países Extranjeros			
		junio		Cambio		junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	3,157.4	3,310.2	152.8	4.8%	1,683.5	1,198.7	(484.9)	-28.8%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	46.8	47.9	1.1	2.3%	34.0	24.5	(9.6)	-28.1%
21	Minería	19.9	19.3	(0.5)	-2.6%	54.93	56.58	1.6	3.0%
31 - 33	Manufactura	2,842.0	3,015.7	173.8	6.1%	1,528.9	1,073.8	(455.1)	-29.8%
311	Alimentos	296.6	336.9	40.3	13.6%	105.1	82.2	(22.9)	-21.8%
312	Productos de bebidas y de tabaco	36.7	40.1	3.4	9.3%	31.5	26.6	(4.9)	-15.5%
313 - 314	Textiles	25.7	30.7	5.0	19.4%	2.6	3.3	0.7	26.5%
315	Ropa	39.9	47.2	7.3	18.2%	4.7	5.9	1.2	25.1%
316	Cuero y productos afines	29.1	31.3	2.2	7.5%	2.9	3.8	0.9	32.0%
321	Productos de madera	4.4	5.1	0.6	14.6%	4.5	5.8	1.4	30.8%
322	Papel	28.4	32.0	3.6	12.8%	16.0	13.3	(2.7)	-16.9%
323	Imprenta	4.3	6.9	2.6	60.2%	2.4	1.9	(0.5)	-20.1%
324	Productos de petróleo y de carbón	32.7	328.2	295.6	904.6%	254.6	120.1	(134.5)	-52.8%
325	Químicos	1,354.8	1,063.5	(291.2)	-21.5%	710.7	453.2	(257.5)	-36.2%
3251	Químicos básicos	60.1	99.9	39.8	66.3%	17.2	22.5	5.3	30.9%
3254	Farmacéuticos y medicinas	1,207.7	861.2	(346.5)	-28.7%	665.2	404.6	(260.6)	-39.2%
326	Productos de plástico y de goma	76.5	93.3	16.8	22.0%	34.5	40.4	5.9	17.1%
327	Productos de minerales no metálicos	8.2	8.7	0.5	6.0%	16.3	17.3	1.0	6.0%
331	Metales primarios	28.8	32.0	3.2	10.9%	25.4	20.9	(4.5)	-17.6%
332	Productos fabricados de metal	48.8	49.5	0.8	1.6%	20.2	11.3	(8.9)	-44.1%
333	Maquinaria	92.0	103.4	11.4	12.4%	41.1	45.7	4.6	11.1%
334	Productos de computadora y electrónicos	193.6	239.8	46.2	23.9%	24.5	16.5	(8.0)	-32.7%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	161.4	179.1	17.7	11.0%	49.9	45.7	(4.2)	-8.4%
336	Equipo de transportación	197.1	219.1	22.0	11.2%	124.9	106.6	(18.3)	-14.6%
3361	Vehículos de motor	159.8	168.5	8.7	5.5%	117.7	26.2	(91.5)	-77.8%
337	Muebles y productos relacionados	18.2	17.3	(1.0)	-5.4%	18.1	14.9	(3.2)	-17.9%
339	Manufactura miscelánea	164.8	151.5	(13.3)	-8.1%	38.9	38.3	(0.5)	-1.4%
	Otros sectores (1)	248.8	227.3	(21.5)	-8.7%	65.7	43.9	(21.8)	-33.2%

Tabla 4: Importaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
(en millones de dólares)

Clasificación	Mercancía registrada	Islas Vírgenes				Total			
		junio		Cambio		junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	1.6	4.8	3.3	206.2%	4,842.5	4,513.7	(328.8)	-6.8%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0.0	0.0	0.0	-	80.8	72.3	(8.5)	-10.5%
21	Minería	0.0	0.0	0.0	-	74.8	75.9	1.1	1.5%
31 - 33	Manufactura	0.0	0.0	(0.0)	-29.2%	4,370.9	4,089.5	(281.3)	-6.4%
311	Alimentos	0.0	0.0	0.0	-	401.7	419.1	17.4	4.3%
312	Productos de bebidas y de tabaco	0.0	0.0	0.0	-	68.2	66.7	(1.5)	-2.2%
313 - 314	Textiles	0.0	0.0	0.0	-	28.3	34.0	5.7	20.1%
315	Ropa	0.0	0.0	0.0	-	44.7	53.1	8.5	18.9%
316	Cuero y productos afines	0.0	0.0	0.0	-	32.0	35.1	3.1	9.8%
321	Productos de madera	0.0	0.0	0.0	-	8.9	10.9	2.0	22.8%
322	Papel	0.0	0.0	0.0	-	44.4	45.3	0.9	2.1%
323	Imprenta	0.0	0.0	0.0	-	6.7	8.8	2.1	31.5%
324	Productos de petróleo y de carbón	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	287.3	448.4	161.0	56.0%
325	Químicos	0.0	0.0	0.0	-	2,065.5	1,516.8	(548.8)	-26.6%
3251	Químicos básicos	0.0	0.0	0.0	-	77.3	122.4	45.2	58.4%
3254	Farmacéuticos y medicinas	0.0	0.0	0.0	-	1,872.9	1,265.8	(607.1)	-32.4%
326	Productos de plástico y de goma	0.0	0.0	0.0	-	111.0	133.7	22.8	20.5%
327	Productos de minerales no metálicos	0.0	0.0	0.0	-	24.5	26.0	1.5	6.0%
331	Metales primarios	0.0	0.0	0.0	-	54.2	52.9	(1.3)	-2.4%
332	Productos fabricados de metal	0.0	0.0	0.0	-	69.0	60.8	(8.2)	-11.8%
333	Maquinaria	0.0	0.0	0.0	-	133.1	149.1	16.0	12.0%
334	Productos de computadora y electrónicos	0.0	0.0	0.0	-	218.1	256.3	38.2	17.5%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	0.0	0.0	0.0	-	211.3	224.8	13.5	6.4%
336	Equipo de transportación	0.0	0.0	0.0	-	322.0	325.7	3.7	1.2%
3361	Vehículos de motor	0.0	0.0	0.0	-	277.5	194.7	(82.8)	-29.8%
337	Muebles y productos relacionados	0.0	0.0	0.0	-	36.4	32.1	(4.2)	-11.7%
339	Manufactura miscelánea	0.0	0.0	0.0	-	203.7	189.8	(13.8)	-6.8%
	Otros sectores (1)	1.6	4.8	3.3	207.9%	316.0	275.9	(40.1)	-12.7%

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 5: Principales artículos de importación desde países extranjeros
Puerto Rico, junio de 2026

SCIAN	Artículo	Descripción	Unidad	Cantidad	Valor	Países principales
325414	3002140010	IMMUN PROD W MONOCLONAL ANTIBODIES, NOT FOR RETAIL	KG	3,139	86,900,726	Singapore
325412	3004909211	ANTIPROTOZOALS, IN DOSES OR PACKAGED FOR RETAIL	KG	1,978	74,996,596	Canada
325412	3004909211	ANTIPROTOZOALS, IN DOSES OR PACKAGED FOR RETAIL	KG	1,380	47,730,848	Italy
324110	2710121519	UNLEADED GASOLINE, NOT CONT BIODIESEL, NESOI	BBL	251,360	39,905,947	Argentina
325412	2935906000	OTHER SULFONAMIDE DRUGS (EXCL ANTI-INFECTION AGENTS)	KG	2,613	37,337,003	Ireland
325411	2937299095	STEROIDAL HORMONES, DERIVATES & ANALOGUES, NESOI	GM	295,720	31,050,600	Italy

NESOI - Not Elsewhere Specified or Included.

SCIAN - Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Importaciones de mercancías registradas, por destino, período julio de 2025 a junio de 2026

En el período de julio de 2025 a junio de 2026, las importaciones de mercancía registrada reflejaron una disminución de 6.0 por ciento, de \$56,328.5 millones en el año fiscal 2025 a \$52,931.8 millones en el año fiscal 2026 (**Tabla 6 y Gráfica 2**). Esto puede atribuirse parcialmente a una merma de \$2,321.5 millones o 29.2 por ciento en las importaciones de químicos desde países extranjeros (subsector 325 de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte). Se registró una disminución de \$2,866 millones o 14.9 por ciento en las importaciones totales desde Estados Unidos, países extranjeros e Islas Vírgenes para el grupo industrial de farmacéuticos y medicinas (parte del subsector de químicos), y una merma de \$3,192 millones o 6.3 por ciento para todo el sector de manufactura.

Tabla 6. Importaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN), en dólares
Puerto Rico, julio a junio de 2025 y 2026

Clasificación	Mercancía registrada	Estados Unidos				Países extranjeros			
		julio a junio		Cambio		julio a junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	35,795.4	36,822.6	1,027.2	2.9%	20,474.5	16,102.1	(4,372.4)	-21.4%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	616.2	591.8	(24.4)	-4.0%	350.9	338.7	(12.2)	-3.5%
21	Minería	119.3	406.8	287.6	241.1%	976.9	729.3	(247.6)	-25.3%
31 - 33	Manufactura	32,340.1	33,165.7	825.5	2.6%	18,590.8	14,572.4	(4,018.4)	-21.6%
311	Alimentos	3,809.9	3,958.0	148.1	3.9%	1,119.4	1,033.2	(86.2)	-7.7%
312	Productos de bebidas y de tabaco	433.2	448.2	14.9	3.4%	293.9	295.8	1.9	0.6%
313 - 314	Textiles	338.4	326.2	(12.3)	-3.6%	43.9	38.8	(5.1)	-11.7%
315	Ropa	471.3	536.6	65.2	13.8%	58.3	57.8	(0.4)	-0.7%
316	Cuero y productos afines	316.0	335.3	19.3	6.1%	55.2	43.0	(12.2)	-22.2%
321	Productos de madera	67.4	58.2	(9.2)	-13.6%	49.5	48.9	(0.6)	-1.3%
322	Papel	388.4	376.9	(11.5)	-3.0%	175.5	143.8	(31.7)	-18.1%
323	Imprenta	54.4	59.2	4.8	8.8%	16.3	15.8	(0.5)	-3.0%
324	Productos de petróleo y de carbón	438.0	1,313.9	875.9	200.0%	3,459.6	2,750.6	(709.0)	-20.5%
325	Químicos	13,662.2	13,311.4	(350.8)	-2.6%	7,955.1	5,633.6	(2,321.5)	-29.2%
3251	Químicos básicos	627.8	875.2	247.4	39.4%	266.7	212.8	(53.9)	-20.2%
3254	Farmacéuticos y medicinas	11,843.8	11,235.2	(608.6)	-5.1%	7,409.6	5,151.7	(2,257.9)	-30.5%
326	Productos de plástico y de goma	888.3	917.5	29.3	3.3%	400.6	376.1	(24.4)	-6.1%
327	Productos de minerales no metálicos	126.3	123.0	(3.3)	-2.6%	169.7	161.3	(8.4)	-5.0%
331	Metales primarios	290.8	347.5	56.7	19.5%	251.4	241.2	(10.2)	-4.1%
332	Productos fabricados de metal	616.9	558.9	(58.0)	-9.4%	227.4	162.6	(64.7)	-28.5%
333	Maquinaria	1,270.8	1,176.2	(94.6)	-7.4%	500.0	618.0	118.0	23.6%
334	Productos de computadora y electrónicos	2,622.5	2,682.3	59.8	2.3%	348.5	243.1	(105.4)	-30.2%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,906.0	1,921.9	16.0	0.8%	802.1	543.9	(258.2)	-32.2%
336	Equipo de transportación	2,461.9	2,732.1	270.3	11.0%	1,999.0	1,573.9	(425.1)	-21.3%
3361	Vehículos de motor	1,902.8	2,143.0	240.2	12.6%	1,796.3	1,081.0	(715.3)	-39.8%
337	Muebles y productos relacionados	215.9	204.6	(11.3)	-5.2%	201.0	184.09	(16.9)	-8.4%
339	Manufactura miscelánea	1,961.4	1,777.8	(183.6)	-9.4%	464.3	406.71	(57.6)	-12.4%
	Otros sectores (1)	2,719.9	2,658.3	(61.6)	-2.3%	555.9	461.8	(94.2)	-16.9%

Tabla 6: Importaciones de mercancía registrada según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
(en millones de dólares)

Clasificación	Mercancía registrada	Islas Vírgenes				Total			
		julio a junio		Cambio		julio a junio		Cambio	
		2025	2026	absoluto	porcentual	2025	2026	absoluto	porcentual
	Total	58.6	7.1	(51.5)	-87.9%	56,328.5	52,931.8	(3,396.8)	-6.0%
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	0.0	0.0	0.0	-	967.0	930.5	(36.6)	-3.8%
21	Minería	0.0	0.0	0.0	-	1,096.2	1,136.1	40.0	3.6%
31 - 33	Manufactura	0.2	0.1	(0.1)	-36.0%	50,931.1	47,738.2	(3,192.9)	-6.3%
311	Alimentos	0.0	0.0	0.0	-	4,929.3	4,991.1	61.9	1.3%
312	Productos de bebidas y de tabaco	0.1	0.0	(0.0)	-64.7%	727.2	744.0	16.8	2.3%
313 - 314	Textiles	0.0	0.0	0.0	-	382.4	365.0	(17.4)	-4.5%
315	Ropa	0.0	0.0	0.0	-	529.6	594.4	64.8	12.2%
316	Cuero y productos afines	0.0	0.0	0.0	-	371.3	378.3	7.0	1.9%
321	Productos de madera	0.0	0.0	0.0	-	116.9	107.1	(9.8)	-8.4%
322	Papel	0.0	0.0	0.0	-	563.9	520.7	(43.2)	-7.7%
323	Imprenta	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	70.7	75.0	4.3	6.1%
324	Productos de petróleo y de carbón	0.0	0.0	(0.0)	-100.0%	3,897.7	4,064.5	166.8	4.3%
325	Químicos	0.0	0.0	0.0	-	21,617.3	18,945.0	(2,672.2)	-12.4%
3251	Químicos básicos	0.0	0.0	0.0	-	894.5	1,088.0	193.5	21.6%
3254	Farmacéuticos y medicinas	0.0	0.0	0.0	-	19,253.5	16,386.9	(2,866.5)	-14.9%
326	Productos de plástico y de goma	0.0	0.0	0.0	-	1,288.8	1,293.7	4.8	0.4%
327	Productos de minerales no metálicos	0.0	-	0.0	-	296.0	284.3	(11.8)	-4.0%
331	Metales primarios	0.0	0.0	0.0	-	542.2	588.7	46.4	8.6%
332	Productos fabricados de metal	0.0	0.0	0.0	17.3%	844.3	721.5	(122.7)	-14.5%
333	Maquinaria	0.0	0.0	(0.0)	-66.3%	1,770.9	1,794.2	23.4	1.3%
334	Productos de computadora y electrónicos	0.0	0.0	0.0	-	2,971.0	2,925.4	(45.6)	-1.5%
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	0.0	0.0	0.0	1776.7%	2,708.1	2,465.9	(242.2)	-8.9%
336	Equipo de transportación	0.0	0.0	0.0	356.7%	4,460.9	4,306.1	(154.8)	-3.5%
3361	Vehículos de motor	0.0	0.0	0.0	356.7%	3,699.1	3,224.0	(475.1)	-12.8%
337	Muebles y productos relacionados	0.0	0.0	0.0	42.7%	416.9	388.7	(28.2)	-6.8%
339	Manufactura miscelánea	0.1	0.0	(0.1)	-87.5%	2,425.8	2,184.5	(241.3)	-9.9%
	Otros sectores (1)	58.4	7.0	(51.5)	-88.0%	3,334.2	3,127.0	(207.2)	-6.2%

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

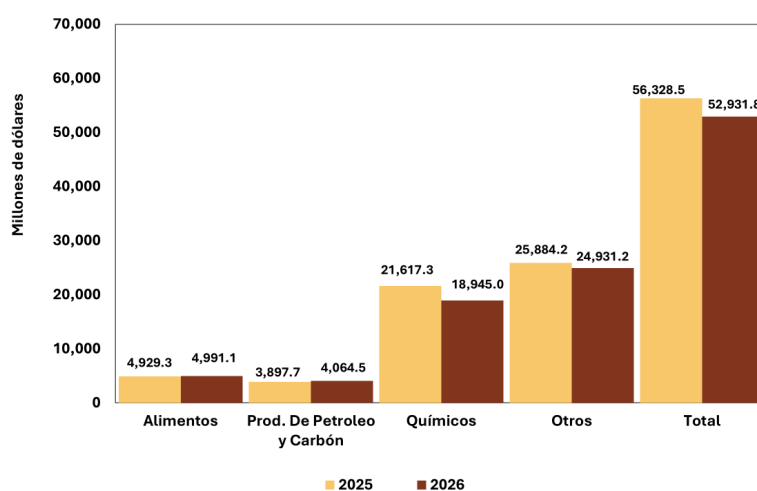
Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Saldo comercial del comercio exterior de Puerto Rico

El saldo comercial total en junio de 2026 fue negativo en \$660.3 millones (**Tabla 7**). Es decir, un déficit para este mes. En la distribución del saldo comercial por origen, se registró este déficit en el comercio con países extranjeros, un saldo comercial negativo de \$811.4 millones. A la misma vez, el saldo comercial de Estados Unidos fue un **superávit** de \$148.8 millones, mientras que el saldo comercial de Islas Vírgenes fue positivo en \$2.3 millones. En el periodo de julio de 2025 a junio de 2026, el saldo acumulado aumentó 55.6 por ciento, de \$4,354.0 millones en el año fiscal 2025 a \$6,775.0 millones en el año fiscal 2026.

Gráfica 2: Principales Importaciones Registradas
Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN)
Puerto Rico, julio a junio
Año Fiscales



Es decir, las exportaciones (ventas) totales superaron las importaciones (compras) totales, con el efecto favorable de entrada neta de recursos desde el exterior en lo concerniente al comercio de mercancía registrada. Aunque las exportaciones pueden disminuir en ciertos meses por factores externos, el saldo acumulado es positivo al finalizar el año fiscal, debido principalmente a las exportaciones de alimentos, equipos eléctricos y de computadora, especialmente hacia Estados Unidos. El grupo de farmacéuticos obtuvo un 63.3 por ciento de exportación total, y sigue siendo el principal grupo de exportación a pesar de la merma al compararse con el año pasado **(Tabla 1)**.

Tabla 7: Comercio Exterior Puerto Rico, Enero (En millones de dólares)							
	Junio		Cambio				Cambio porcentual
	2025	2026	Absoluto	Porcentual	Jul - Jun 2025	Jul - Jun 2026	
Exportaciones registradas, total	6,748.2	5,758.9	(989.3)	-14.7%	60,682.5	59,706.8	-1.6%
Estados Unidos	4,665.6	4,967.0	301.4	6.5%	41,293.1	47,785.4	15.7%
Países extranjeros	2,048.4	752.2	(1,296.2)	-63.3%	18,983.2	11,464.9	-39.6%
Islas Vírgenes	34.2	39.7	5.5	16.1%	406.2	456.5	12.4%
Importaciones registradas, total	4,842.5	4,513.5	(329.0)	-6.8%	56,328.5	52,931.8	-6.0%
Estados Unidos	3,157.4	3,310.0	152.6	4.8%	35,795.4	36,822.6	2.9%
Países extranjeros	1,683.5	1,198.7	(484.8)	-28.8%	20,474.5	16,102.1	-21.4%
Islas Vírgenes	1.6	4.8	3.2	200.0%	58.6	7.1	-87.9%
Balance comercial	1,905.7	1,245.4	(660.3)	-34.6%	4,354.0	6,775.0	55.6%
Estados Unidos	1,508.2	1,657.0	148.8	9.9%	5,497.7	10,962.8	99.4%
Países extranjeros	364.9	(446.5)	(811.4)	-222.4%	(1,491.3)	(4,637.2)	211.0%
Islas Vírgenes	32.6	34.9	2.3	7.1%	347.6	449.4	29.3%

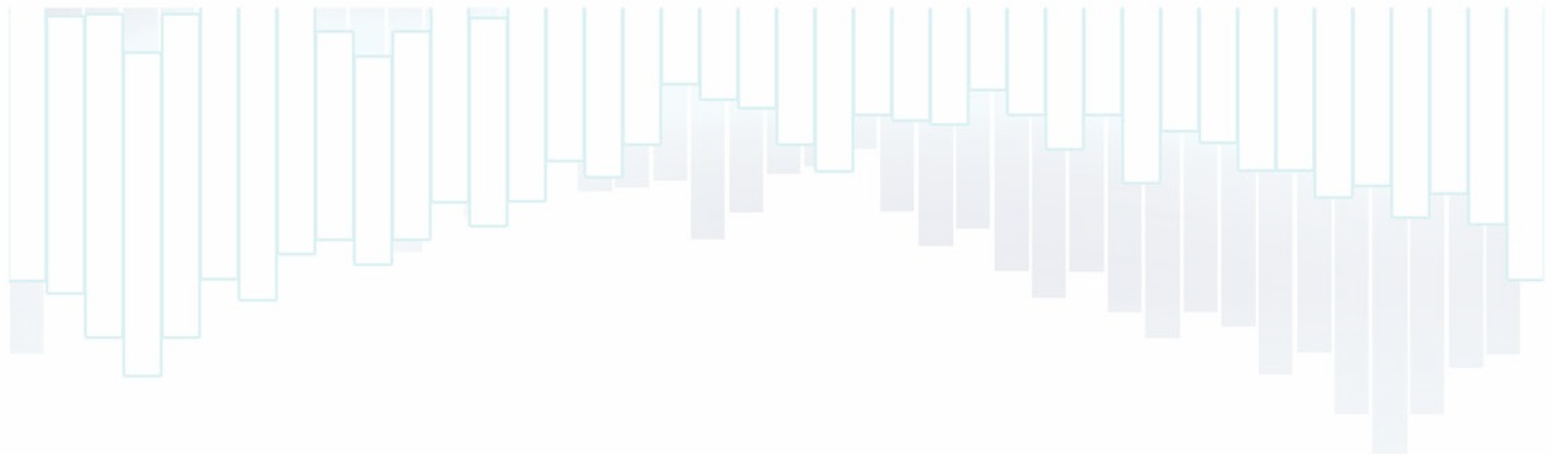
* Cifras acumuladas desde Julio hasta el último mes con datos disponibles.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Observaciones

Exportaciones

Durante el año fiscal 2026, el grupo industrial de farmacéuticos y medicinas sigue siendo el principal rubro de comercio de Puerto Rico, especialmente en las exportaciones hacia Estados Unidos. Las exportaciones totales de este grupo industrial representaron el 63.3 por ciento del total las exportaciones de mercancía registrada en el año fiscal 2026, una muestra de su importancia para toda la economía del país. A nivel general, la competencia de farmacéuticas y manufactureras en la isla ha sido un reto a través de los años. Las reestructuraciones han llevado a una baja en la mano de obra directa. Además, los aranceles son parte de los cambios comerciales, aunque el sistema eléctrico en deterioro en la isla provoca incertidumbres en estas grandes empresas donde la producción se puede ver afectada.



El grupo de alimentos de alimentos ha mantenido un patrón positivo en las exportaciones a Estados Unidos, con 467.3 por ciento de incremento en el año fiscal 2026 en comparación con el año fiscal 2025. El mismo incluye productos agrícolas procesados y bebidas manufacturadas en la isla (sirop, bebidas energizantes, refrescos y otros). Materiales de uso médico, equipos eléctricos, enseres y componentes son otras mercancías importantes de exportación.

Importaciones

Las importaciones de mercancía registrada son compras de bienes y servicios para la demanda local. A las cifras de importaciones se le realizan ajustes como: reimportaciones, mercancía devuelta y otros ajustes como parte del proceso. Las mercancías que se importan se utilizan para consumo, bienes de capital, industriales, automotriz, bienes intermedios (para ser utilizados en manufactura de bienes finales, tanto para el consumo local o como para exportaciones) y otros. Las regulaciones aduaneras son parte de la importación, además de que cada mercancía tiene un registro y se le puede aplicar aranceles, dependiendo del producto o del origen del

importador. El reflejo de los altos costos arancelarios ha hecho que baje la demanda para los productos desde países extranjeros, en productos necesarios utilizados en la isla. Esto causa una inflación local en las mercancías más impactadas, incluyendo: vehículos de motor, productos farmacéuticos, alimentos, petróleo y combustible.

Los productos que más se importaron entre julio de 2025 a junio de 2026 fueron: productos farmacéuticos, alimentos (los importados son los más consumidos en la isla), equipo de transportación, y petróleo y derivados de este. Los productos químicos, incluyendo los productos farmacéuticos o químicos básicos, han sido por años los más importados, con un valor de \$16,386.9 millones para dicho periodo. Otros productos importantes de la importación son los vehículos de motor (autos nuevos y usados) **(Tabla 6 y Gráfica 2).**

En general, el comercio exterior impulsa el acceso a materias primas y tecnología, a bienes no hechos en la isla; crea empleos, nuevos mercados y mayor competencia, además de contribuir al aumento de la producción.



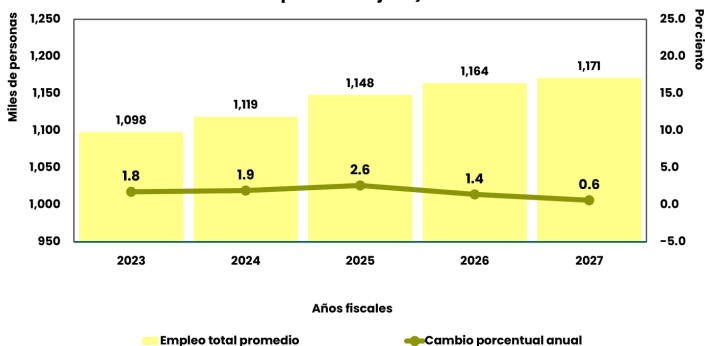
Empleo y Desempleo (julio 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Encuesta del Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) informó que, la población civil no institucional de 16 años y más en julio de 2026 totalizó en 2,766,000 personas. Esto representó una merma de 0.1 por ciento, en relación con julio de 2025 (2,770,000 personas).

El DTRH reportó que el estimado de empleo ajustado estacionalmente en julio de 2026 fue 1,171,000 personas, con relación al estimado de julio de 2025 (1,164,000 personas). Esto observó un cambio en el número de personas empleadas de 0.6 por ciento, en comparación con julio de 2025. Durante el período acumulado de julio del año fiscal 2027, el empleo total promedio ajustado estacionalmente aumentó 0.6 por ciento (1,171,000 personas), respecto al período de julio del año fiscal 2026, cuando fue 1,164,000 personas empleadas (Gráfica 1). Este estimado mostró un incremento de 7,000 personas más en el mercado de empleo, en comparación con el período de julio del año fiscal 2026.

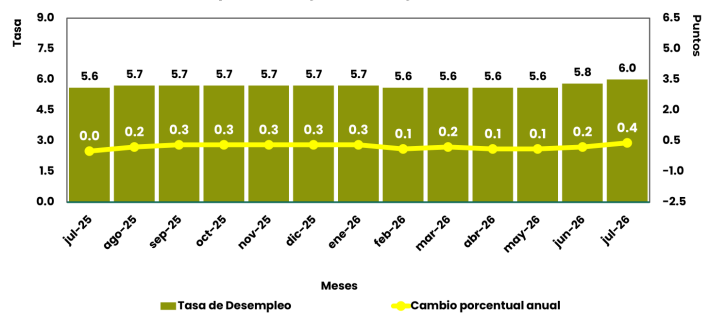
Gráfica 1: Empleo Total Promedio
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de desempleo ajustada estacionalmente registrada en julio de 2026 fue 6.0. Esta tasa representó un crecimiento de 0.4 puntos porcentuales, en comparación con julio 2025 (5.6) (Gráfica 2).

Gráfica 2: Tasa de Desempleo
(Ajustado estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de julio 2025 a julio 2026)



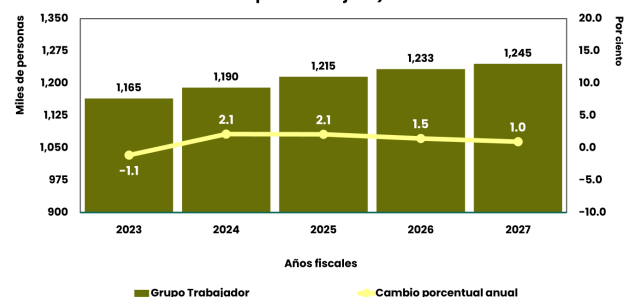
Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Durante el período comprendido de julio del año fiscal 2027, la tasa de desempleo alcanzó una tasa de 6.0 por ciento, mostrando un alza de 0.4 puntos porcentuales, en comparación con el período de julio del año fiscal 2026 (5.6 por ciento).

En julio de 2026 el estimado del grupo trabajador ajustado estacionalmente fue 1,245,000 personas, en relación con julio de 2025 (1,233,000 personas). Esto representó un incremento de 12,000 personas o de 1.0 por ciento.

En el período de julio del año fiscal 2027, el grupo trabajador totalizó 1,245,000 personas, representando un aumento de 1.0 por ciento o de 12,000 personas más, respecto al período de julio del año fiscal 2026 (1,233,000 personas) (Gráfica 3).

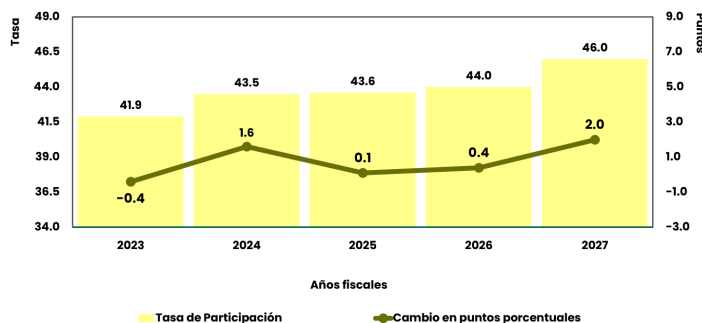
Gráfica 3: Grupo Trabajador
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La tasa de participación registrada en julio de 2026 fue 46.0. Esta tasa representó un alza de 2.0 punto porcentual, en comparación con julio de 2025 (44.0). La Tasa de Participación alcanzó 46.0 por ciento en el período de julio del año fiscal 2027, en relación con el período de julio del año fiscal 2026 (44.0 por ciento). Esto mostró un aumento de 2.0 puntos porcentuales, respecto al mismo período del año fiscal anterior **(Gráfica 4)**.

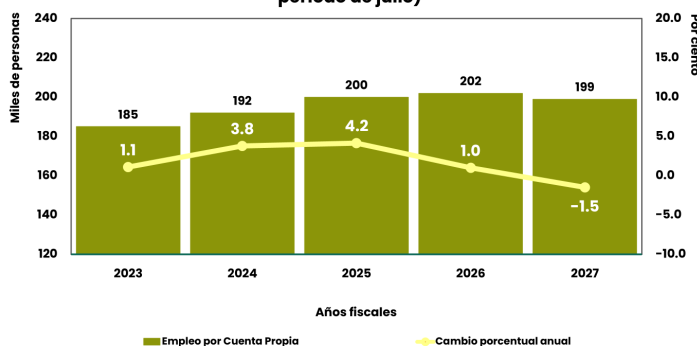
Gráfica 4: Tasa de Participación
(No ajustada estacionalmente y cambio en puntos porcentuales período de julio)



Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El estimado del empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico, no ajustado estacionalmente de las personas empleadas por cuenta propia totalizó en 199,000 personas en julio de 2026. Este estimado reflejó una reducción de 1.5 por ciento, al compararse con julio de 2025 (202,000 personas empleadas). En el período de julio del año fiscal 2027, el número de personas con empleo por cuenta propia se situó en 199,000 personas mostrando una baja de 1.5 por ciento, con relación al período de julio del año fiscal 2026 (202,000 personas), **(Gráfica 5)**.

Gráfica 5: Empleo por Cuenta Propia
(No ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio)

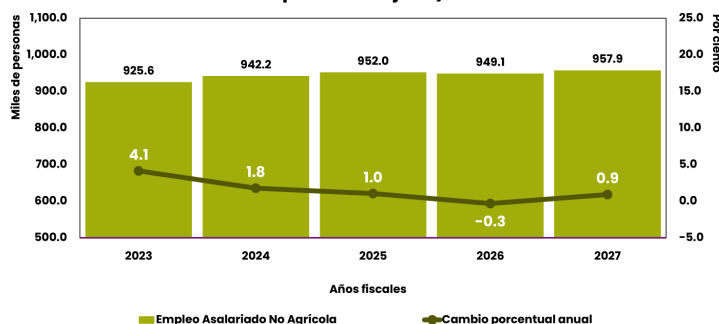


Fuente: Encuesta de Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

La Encuesta de Establecimientos del DTRH informó que, el estimado del empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, en julio de 2026 alcanzó 957,900 personas, reflejando un aumento de 0.9 por ciento al compararse con julio de 2025 (949,100 personas).

En el período comprendido de julio del año fiscal 2027 (957,900 personas) el empleo asalariado no agrícola en Puerto Rico creció 0.9 por ciento o 8,800 personas empleadas, respecto al período de julio del año fiscal 2026 (949,100 personas) **(Gráfica 6)**. Los sectores industriales que registraron aumentos fueron: Recreación y Alojamiento (4,900); Servicios Educativos y de Salud (4,600); Comercio, Transportación y Utilidades (2,100), Actividades Financieras (600) y; Minería, Tala y Construcción (500).

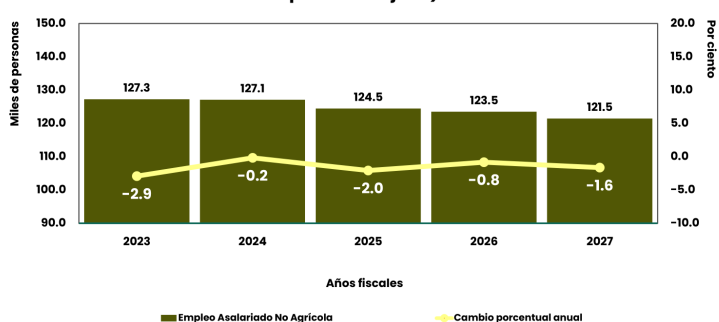
Gráfica 6: Empleo Asalariado No Agrícola
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Según la encuesta, el empleo asalariado no agrícola en el gobierno estatal fue 121,500 personas en julio 2026, presentando una reducción de 1.6 por ciento en comparación con julio de 2025 (123,500 empleados). Durante el período comprendido de julio del año fiscal 2027 el empleo asalariado agrícola en el gobierno estatal fue 121,500 personas reflejando una merma de 1.6 por ciento, en comparación con el período de julio del año fiscal 2026 (123,500 empleados) **(Gráfica 7)**.

Gráfica 7: Empleo Asalariado No Agrícola: Gobierno Estatal
(Ajustado estacionalmente y cambio porcentual anual período de julio)



Fuente: Encuesta de Establecimientos, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Ingresos Netos al Fondo General (junio 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

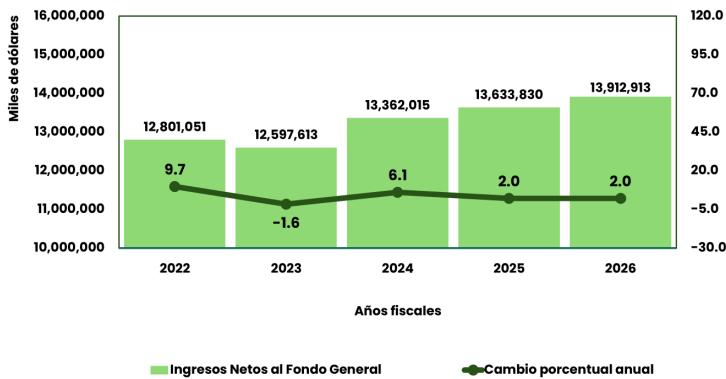
El Departamento de Hacienda (DH) informó que, los Ingresos Netos al Fondo General de junio de 2026 totalizaron en \$2,044,916 miles de dólares. En relación con los ingresos netos de junio de 2025, mostraron un crecimiento de 24.8 por ciento (\$1,639,130).

Durante el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2026, los Ingresos Netos al Fondo General totalizaron \$13,912,913 representando un aumento de 2.0 por ciento (\$13,633,830) **(Gráfica 1)**.

Por otra parte, el DH reportó que, el Fondo General recaudó por concepto de IVU \$332,458 miles en junio de 2026. Esto constituyó un aumento de 11.7 por ciento, en relación con junio de 2025 (\$297,603).

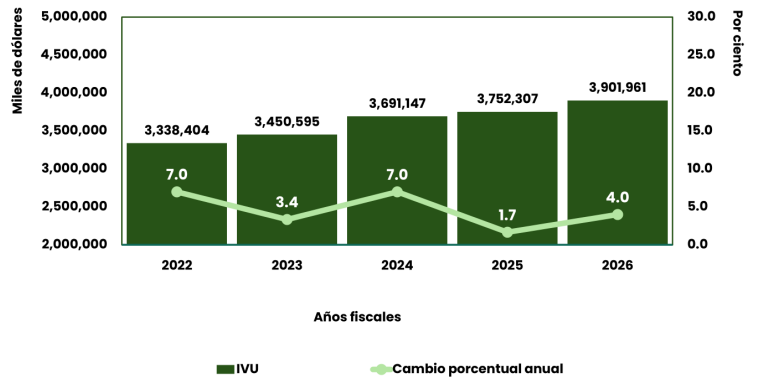
En el período de julio a junio del año fiscal 2026, el IVU recaudó \$3,901,961 o un crecimiento de 4.0 por ciento, respecto al período de julio a junio del año fiscal 2025 (\$3,752,307), **(Gráfica 2)**.

Gráfica 1: Ingresos Netos al Fondo General
(Cambio porcentual anual, período de julio a junio)



Fuente: Departamento de Hacienda.

Gráfica 2: Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU 11.5%)
(Cambio porcentual anual, período de julio a junio)



Fuente: Departamento de Hacienda.

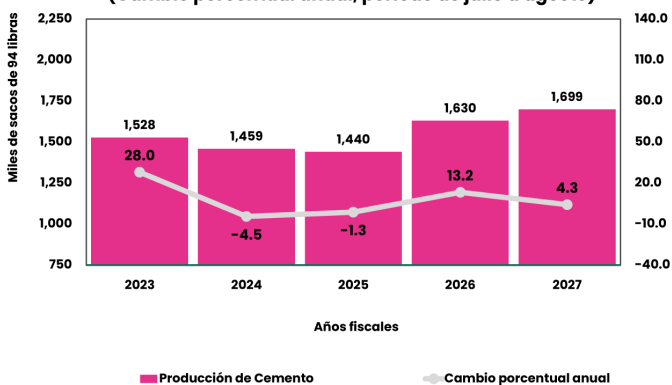
Producción y Venta de Cemento (agosto 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico (BDE) informó que, la producción de cemento totalizó en 764 mil sacos de 94 libras en agosto de 2026, representando una reducción de 6.0 por ciento, en comparación con agosto de 2025 que fue 812 mil sacos de 94 libras. En el período comprendido de julio a agosto del año fiscal 2027, la producción de cemento totalizó en 1,699 mil de sacos de 94 libras, representando un incremento de 4.3 por ciento, con relación al período de julio a agosto del año fiscal 2026 (1,630 miles de sacos de 94 libras), **(Gráfica 1)**.

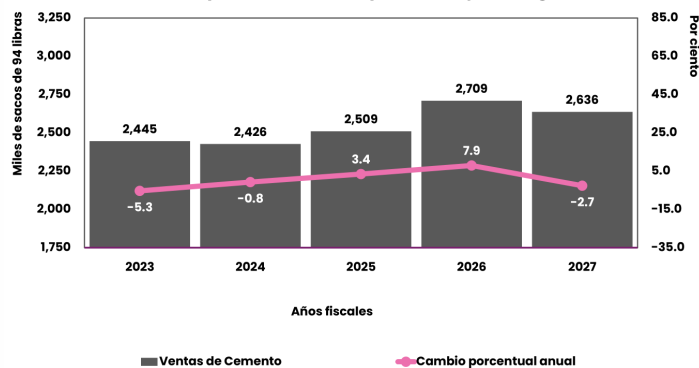
Las ventas de cemento alcanzaron 1,255 mil sacos de 94 libras en agosto de 2026, representando una disminución de 5.3 por ciento, en relación con agosto de 2025 (1,384 mil sacos de 94 libras). En el período de julio a agosto del año fiscal 2027, las ventas de cemento totalizaron 2,636 mil sacos de 94 libras, mostrando una reducción de 2.7 por ciento, respecto al período de julio a agosto del año fiscal 2026 (2,709 mil sacos de 94 libras), **(Gráfica 2)**.

Gráfica 1: Producción de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Gráfica 2: Ventas de Cemento
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)



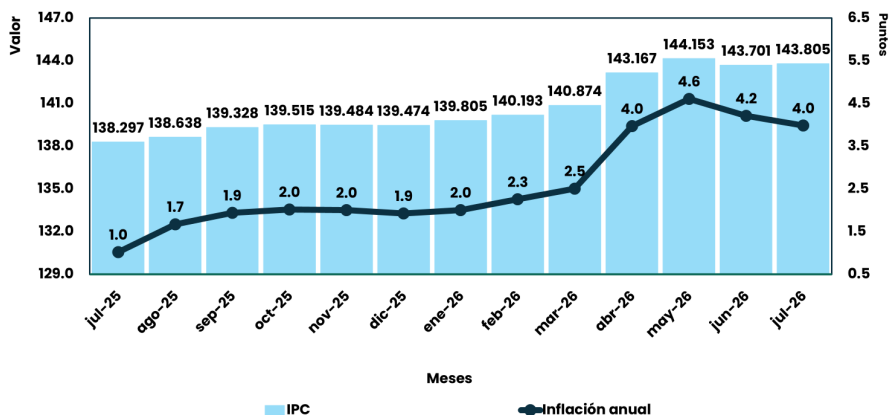
Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Índice General de Precios al Consumidor (julio 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico (DTRH) reportó que, en julio de 2026, el Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró la cifra de 143.805 puntos, representando un incremento en el nivel de precios de 4.0 por ciento, en comparación con julio de 2025 (138.297 puntos) **(Gráfica 1)**.

Gráfica 1: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación anual, período de julio 2025 a julio 2026)

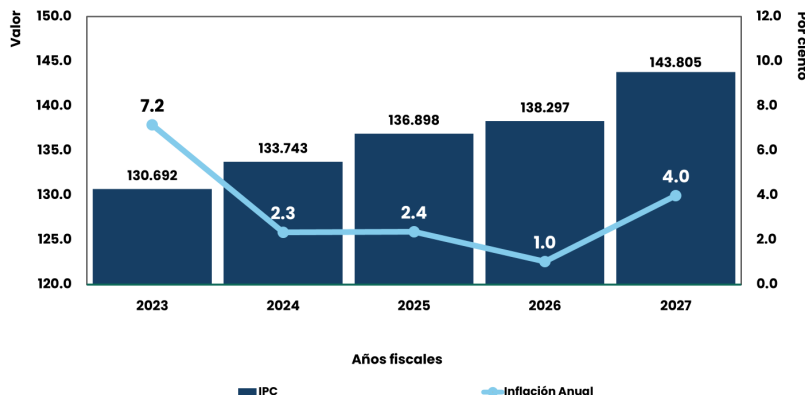


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Las categorías que presentaron los mayores aumentos en sus precios durante julio 2026 vs. julio 2025 fueron: Transportación (10.1 por ciento), Entretenimiento (4.4 por ciento), Ropa (3.2 por ciento), Cuidado Médico (3.1 por ciento), y; Alimentos y Bebidas (2.6 por ciento).

En el período de julio del año fiscal 2027, el IPC alcanzó un nivel de 143.805 puntos. Esto representó un alza en la inflación de 4.0 por ciento, en relación con el período de julio del año fiscal 2026 (138.297) **(Gráfica 2)**.

Gráfica 2: Índice General de Precios al Consumidor
(Inflación anual, período de julio)



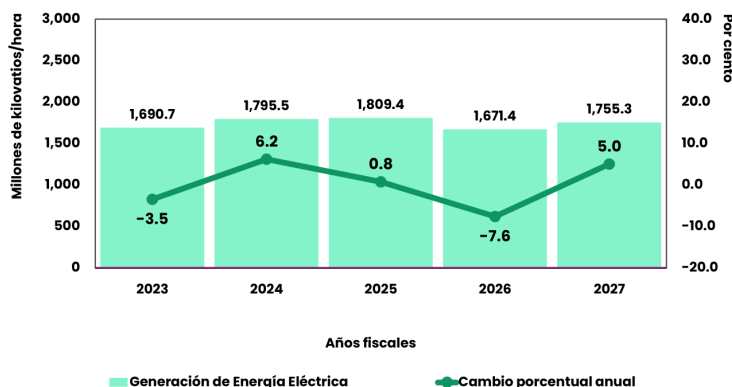
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Generación y Consumo de Energía Eléctrica (julio 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La generación de energía eléctrica fue 1,755.3 millones de kilovatios/hora en julio de 2026, representando un alza de 5.0 por ciento, en relación con julio de 2025 (1,671.4 mkvh). En el período acumulado de julio del año fiscal 2027, la generación de energía eléctrica totalizó millones de kilovatios/hora, representando un incremento de 5.0 por ciento (1,755.3 mkvh), con relación al período de julio del año fiscal 2026 (1,671.4 mkvh) **(Gráfica 1)**.

Gráfica 1: Generación de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio)

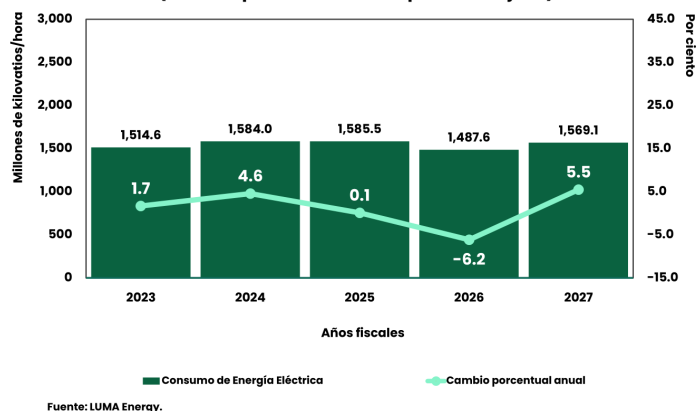


Fuente: Genera, LLC & LUMA Energy.

El consumo total de energía eléctrica fue 1,569.1 millones de kilovatios/hora en julio de 2026, representando un aumento de 5.5 por ciento, al compararse con julio de 2025 (1,487.6 mkvh). En julio de 2026 el consumo de energía eléctrica mostró incrementos en los sectores residencial, industrial y comercial, de 8.6, 4.9 y 4.0 por ciento, respectivamente.

En el período acumulado de julio del año fiscal 2026, el consumo total de energía eléctrica totalizó en 1,569.1 millones de kilovatios/hora, mostrando un crecimiento de 5.5 por ciento, en comparación con el período de julio del año fiscal 2026 (1,487.6 mkvh) **(Gráfica 2)**.

Gráfica 2: Consumo de Energía Eléctrica
(Cambio porcentual anual, período de julio)



Fuente: LUMA Energy.

De enero a julio de 2026, la generación eléctrica ascendió a 10,332.4 millones de kWh, reflejando un incremento interanual de 95.8 millones de kWh, equivalente a 0.9 por ciento. Mientras, el consumo total se situó en 9,196.4 millones de kWh, 0.5 millones de kWh por debajo del mismo período del año previo (-.01 por ciento).

Quiebras (agosto 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Tribunal de Quiebras de Puerto Rico reportó que, el número de quiebras totales radicadas en agosto de 2026 totalizó en 550, representando un crecimiento de 8.1 por ciento, en comparación con agosto de 2025 (509 quiebras radicadas). Esto puede atribuirse al aumento en el número de quiebras radicadas en el Capítulo 7 (Liquidación total) y en el Capítulo 13 (Ajuste individual de deudas) con 32.1 y 3.2 por ciento.

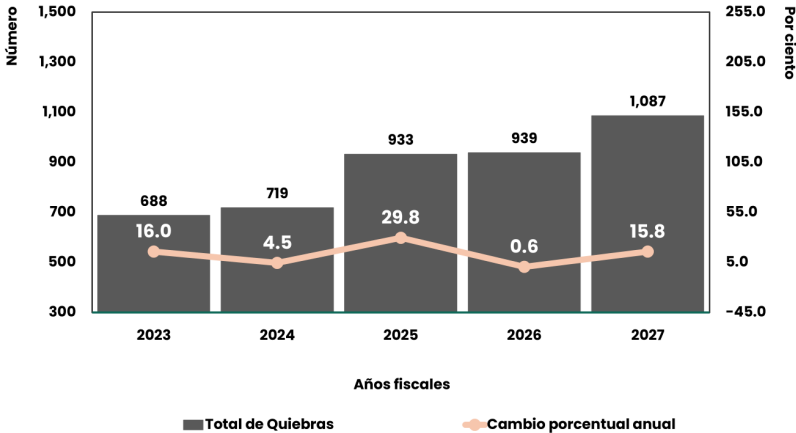
En junio de 2026, las quiebras radicadas por Capítulo se desglosaron como se presenta en la **Tabla 1**.

Tabla 1: Total de Quiebras en Puerto Rico agosto 2026 Y 2025				
Quiebras	agosto		Cambio absoluto agosto 2026/2025	Cambio porcentual agosto 2026/2025
	2026	2025		
Total	531	474	57	12.0
Capítulo 7 - Liquidación total	206	156	50	32.1
Capítulo 11 - Reorganización	5	7	(2)	(28.6)
Capítulo 12 - Agricultores y pescadores	0	1	(1)	0.0
Capítulo 13 - Ajuste individual de deudas	320	310	10	3.2

Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

En el período acumulado de julio a agosto del año fiscal 2027, la cifra alcanzada de quiebras totales radicadas fue 1,087 en relación con 939 quiebras radicadas en el período de julio a agosto del año fiscal 2026, mostrando un alza de 15.8 por ciento. **(Gráfica 1)**.

Gráfica 1: Quiebras Totales
(Cambio porcentual anual, período de julio a agosto)

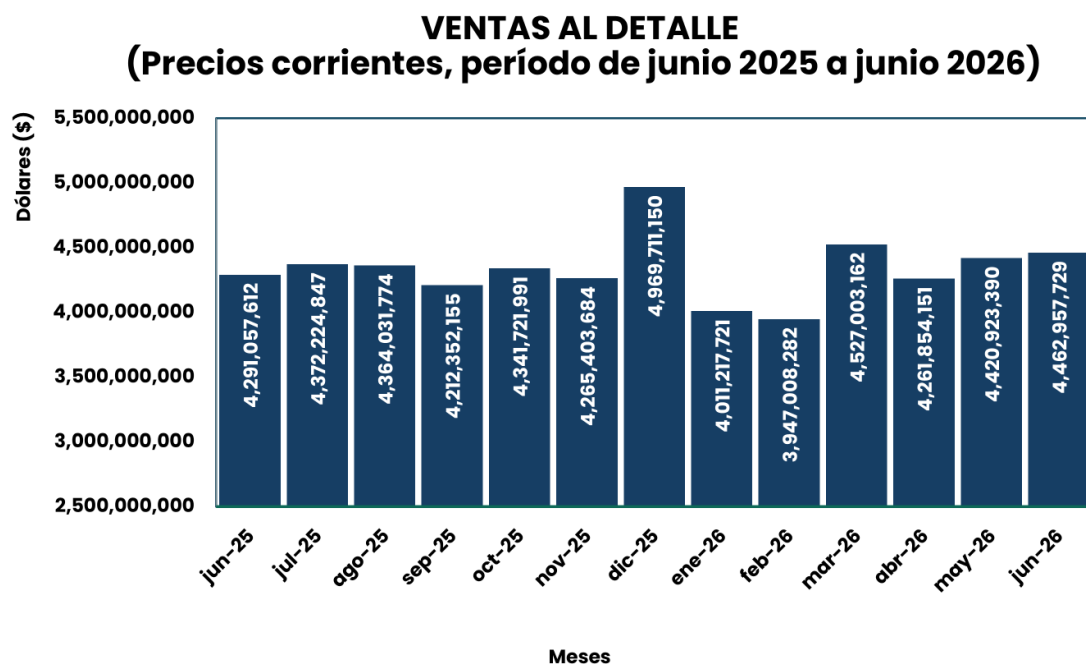


Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Ventas al detalle (junio 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

El Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC) informó que, en junio de 2026 las ventas de los establecimientos en el sector detallista totalizaron \$ 4,462,957,729 representando un aumento de 4.0 por ciento, en relación con junio de 2025 (\$4,291,057,612) **(Gráfica 1)**.



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Durante el período acumulado de julio a junio del año fiscal 2026, las ventas totalizaron \$52,156,410,035. Estos datos mostraron un crecimiento de 1.2 por ciento, en comparación con el período comprendido de julio a junio del año fiscal 2025 (\$51,528,812,031).

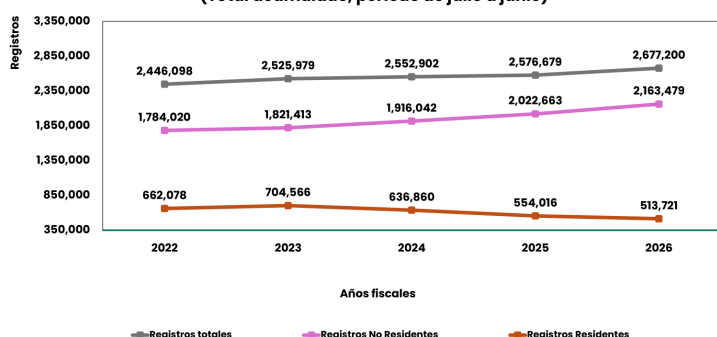
Registro de hoteles y paradores (marzo 2026)

Por: Miriam N. García Velázquez / garcia_my@jp.pr.gov

La Compañía de Turismo de Puerto Rico (CT) informó que, el total de registros en hoteles y paradores en marzo de 2026 totalizó en 245,345 personas. Esto representó un incremento de 2.8 por ciento, en comparación con marzo de 2025 (238,634 personas). El total de registros en hoteles y paradores de no residentes tuvo un aumento de 4.3 por ciento, mientras el registro de residentes decreció 1.9 por ciento.

En el período acumulado de julio a marzo del año fiscal 2026, el total de registros en hoteles y paradores creció 3.9 por ciento (2,677,200 personas) en relación con el período de julio a marzo del año fiscal 2025 (2,576,679 personas) **(Gráfica 1)**. El total de registros en hoteles y paradores de no residentes incrementó en 7.0 por ciento, mientras el registro de residentes mermó 7.3 por ciento.

Gráfica 1: Registros en Hoteles y Paradores
(Total acumulado, período de julio a junio)

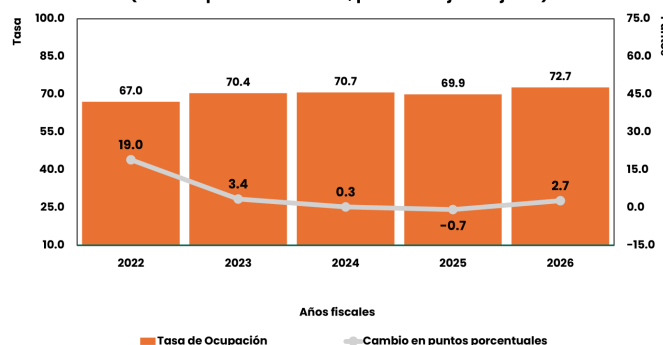


Fuente: Compañía de Turismo.

La tasa de ocupación en hoteles y paradores aumentó a 77.2 en marzo de 2026, en relación con marzo de 2025 (73.3). En el período comprendido de julio a marzo del año fiscal 2026, la tasa de ocupación en hoteles y paradores aumentó a 72.7 al compararse

con la tasa registrada de julio a marzo del año fiscal 2025 (69.9) **(Gráfica 2)**. Esta tasa de ocupación creció 2.7 puntos porcentuales en el período comprendido de julio a marzo del año fiscal 2026, respecto al período de julio a marzo del año fiscal 2025.

Gráfica 2: Tasa de Ocupación en Hoteles y Paradores
(Cambio porcentual anual, período de julio a junio)



Fuente: Compañía de Turismo.

Por otro lado, de enero a marzo de 2026, el total de registros en hoteles y paradores alcanzó 1,421,978 registros, lo cual representó un crecimiento de 3.1 por ciento, respecto al mismo período del año 2025. Esto se debió a incrementos en los registros en hoteles y paradores de no residentes (4.8 por ciento). Los registros en hoteles y paradores de los residentes reflejaron una baja de 3.7 por ciento.

La Tasa de Ocupación fue 77.2 por ciento de enero a marzo de 2026, en relación con 74.7 por ciento registrada en el mismo período del año 2025. Esto mostró un crecimiento de 2.5 puntos porcentuales en la tasa de ocupación del período de enero a marzo del año fiscal 2026, respecto al mismo período de año fiscal 2025.

ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS

Índice de Precios al Consumidor (agosto 2026)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Departamento del Trabajo Federal informó que en agosto de 2026 el Índice de Precios al Consumidor (IPC), ajustado estacionalmente aumentó 0.4 por ciento, luego de aumentar 0.1 por ciento en julio de 2026. En agosto de 2025 el índice aumentó 0.3 por ciento con respecto a julio del 2025 (**Gráfica 1**).

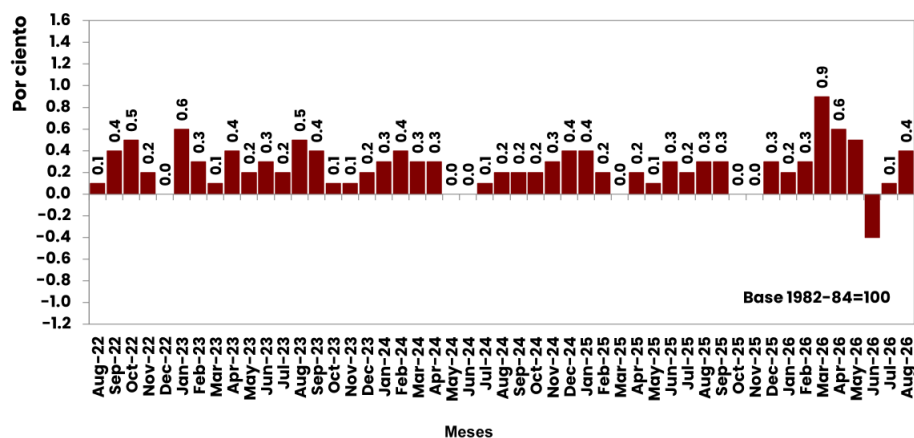
El índice de energía aumentó 2.1 por ciento en agosto, luego de bajar 1.5 por ciento en julio. Los precios de la gasolina aumentaron 3.9 por ciento en agosto, luego de disminuir 2.9 por ciento en julio de 2026. También, los precios de los aceites de combustible subieron 10.1 por ciento en agosto, después de bajar 1.7 por ciento el mes anterior.

Los precios de los alimentos aumentaron 0.1 por ciento en agosto, luego de crecer 0.1 por ciento en julio de 2026. Dentro de esta categoría, los alimentos consumidos en el hogar se mantuvieron sin cambio. Mientras, los consumidos fuera del hogar crecieron 0.3 por ciento en agosto de 2026.

Por otra parte, el Índice Subyacente, que excluye los alimentos y energía registró un alza de 0.3 por ciento con relación al mes anterior, cuando creció 0.2 por ciento.

El nivel sin ajustar del IPC en agosto de 2026 fue 334.980 puntos (1982-84=100). Esto representó un alza de 3.4 por ciento, al compararse con agosto de 2025. En relación con julio de 2026, aumentó 0.3 por ciento.

Gráfica 1: Índice de Precios al Consumidor (IPC-U)
Ajustado estacionalmente
Cambio porcentual
Estados Unidos, agosto 2022 – agosto 2026



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo Federal (BLS).

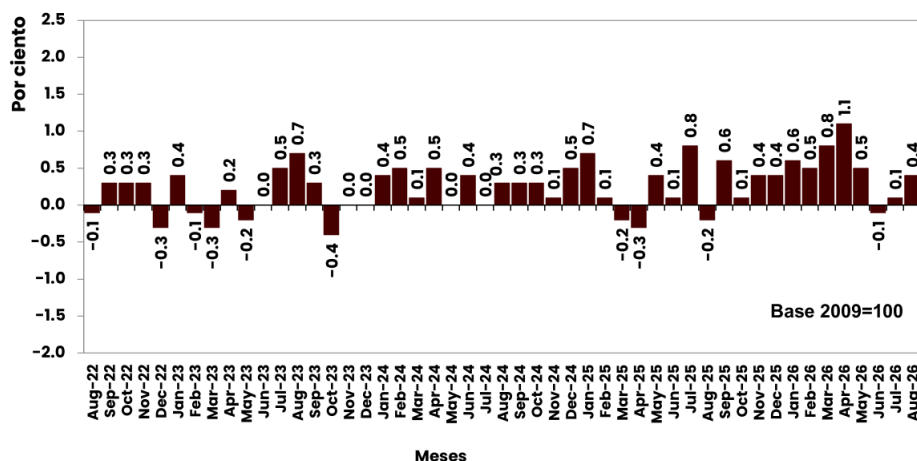
NOTA: Los datos de octubre y noviembre de 2025 no están disponibles debido al cierre del gobierno federal.

Índice de Precios al Productor (agosto 2026)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

El Índice de Precios al Productor (IPP) de bienes terminados, ajustado estacionalmente, aumentó 0.4 por ciento en agosto de 2026, luego de subir 0.1 por ciento el mes anterior (**Gráfica 1**). En agosto de 2025 el índice disminuyó 0.2 por ciento con respecto a agosto del mismo año.

Gráfica 1: Índice de Precios al Productor de Bienes Terminados
Ajustado estacionalmente
Cambio porcentual
Estados Unidos, agosto 2022 – agosto 2026



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo Federal (BLS).

NOTA: Los datos de octubre y noviembre de 2025 no están disponibles debido al cierre del gobierno federal.

Los precios al productor de la energía ajustados estacionalmente aumentaron 4.2 por ciento agosto, luego de bajar 1.8 por ciento en julio de 2026. Mientras, los costos al productor relacionados con los alimentos reportaron 0.1 por ciento más con relación al mes anterior, cuando bajaron 0.9 por ciento. El Índice Estructural de Precios al Productor, que excluye los costos de energía y de alimentos, creció 0.4 por ciento con relación a julio de 2026.

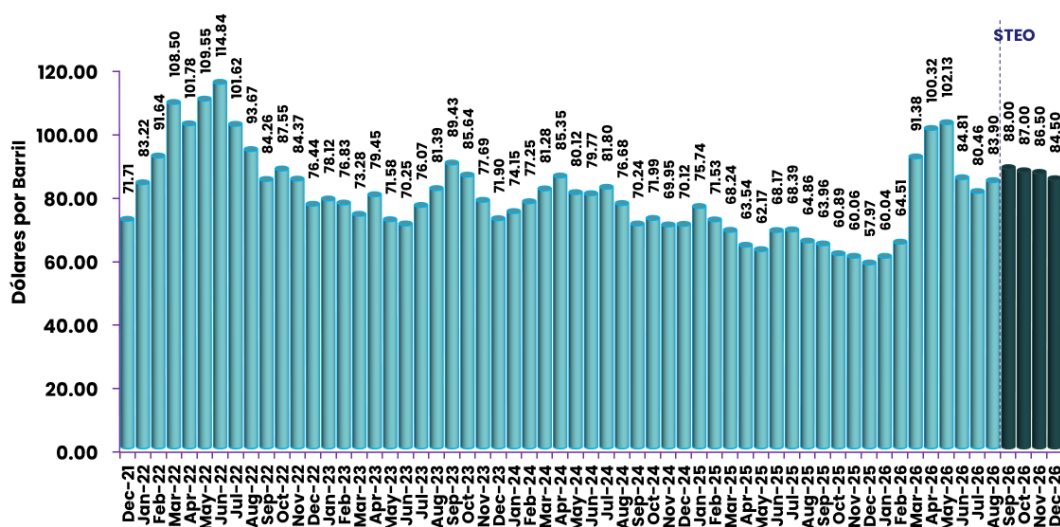
Precios del Barril de Petróleo WTI (agosto 2026)

Por: Ronald Irizarry Velázquez / irizarry_r@jp.pr.gov

La Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés) reveló que el precio promedio del barril de petróleo del West Texas Intermediate (WTI, por sus siglas en inglés), registró \$83.90 en agosto de 2026. Esto representó un alza de \$3.44 con relación al precio promedio del barril de julio de 2026 el cual promedió \$80.46. En relación con agosto de 2025, reflejó un alza de \$19.04 cuando el precio promedio del barril estaba en \$64.86.

Según la EIA, las Perspectivas de la Energía a Corto Plazo (STEO, por sus siglas en inglés) con datos hasta agosto de 2026 es que los precios del petróleo se mantengan en promedio a \$85.98 el barril hasta diciembre de 2026. Proyectan un máximo de \$88.00 y un mínimo de \$83.90 en el precio promedio del barril de petróleo (**Gráfica 1**). La EIA indica, que la producción de petróleo en Oriente Medio aumentará en los próximos meses debido al incremento gradual del flujo a través del estrecho de Ormuz y al uso de rutas alternativas para salir de la región. Sin embargo, suponen que persistirán algunas restricciones a la exportación de petróleo desde Oriente Medio hasta finales de año, lo que mantendrá la producción de crudo en la región por debajo de los promedios previos al conflicto hasta el segundo trimestre de 2027. El 18 de agosto de 2026 Estados Unidos e Irán firmaron un memorando de entendimiento (MOU, por sus siglas en inglés) para poner fin al conflicto y abrir el estrecho de Ormuz. El MOU se desintegró, el Estrecho sigue prácticamente cerrado y el tráfico sigue limitado. Hay esfuerzos diplomáticos en curso y las previsiones apuntan a que la producción global aumentará gradualmente hacia niveles normales a fines de año, completándose en el primer trimestre de 2027. Todas estas proyecciones las seguirán constantemente revisando de acuerdo con los acontecimientos mundiales.

**Gráfica 1: Precios del Barril de Petróleo
West Texas Intermediate
agosto 2026**



Fuente: Administración de Información de Energía
STEO: Short-Term Energy Outlook (septiembre 2026)

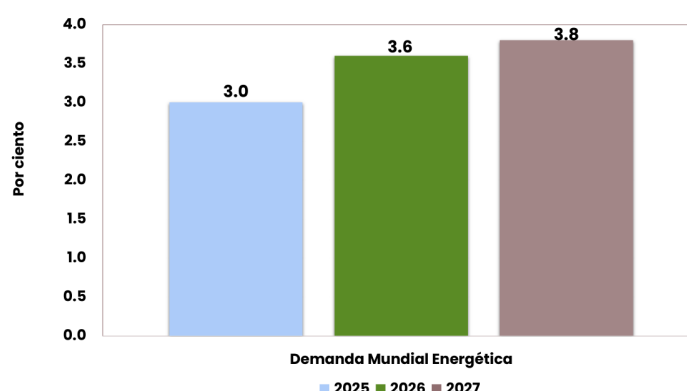
ECONOMÍA INTERNACIONAL

La Era de la Electricidad: la demanda mundial acelera su expansión, toma impulso y redefine la economía global

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

De acuerdo con la actualización más reciente de la Agencia Internacional de Energía (IEA, por sus siglas en inglés), publicada en julio de 2026, la demanda mundial de electricidad, luego de crecer 3.0 por ciento en 2025, se proyecta que aumente 3.6 por ciento en 2026 y se acelere a 3.8 por ciento en 2027 (**Tabla 1 y Gráfica 1**). Esta trayectoria de crecimiento refleja el avance sostenido de la electrificación y el papel cada vez más relevante de la electricidad en la economía mundial. En este contexto, el consumo mundial de electricidad alcanzaría aproximadamente 30,700 teravatios-hora (TWh) en 2027, frente a 28,600 TWh en 2025, lo que representa un incremento de alrededor de 2,100 TWh en apenas dos años. Este aumento confirma la creciente importancia de la electricidad como fuente esencial para sostener la actividad económica mundial, particularmente ante la expansión industrial, la digitalización y la electrificación de nuevas actividades.

GRÁFICA 1: CRECIMIENTO DE LA DEMANDA MUNDIAL ENERGÉTICA 2025-2027



Fuente: Agencia Internacional de Energía (IEA, por sus siglas en inglés), 2026.

Tabla 1: Demanda neta de electricidad por región y crecimiento proyectado, 2024-2027

TWh Teravatios-hora	2024	2025	2026	2027	Tasa de crecimiento 2024-2025	Tasa de crecimiento 2025-2026	Tasa de crecimiento 2026-2027
África	773	799	843	880	3.4	5.5	4.4
América	6,334	6,494	6,612	6,799	2.5	1.8	2.8
de los cuales: Estados Unidos	4,205	4,315	4,392	4,523	2.6	1.8	3.0
Asia-Pacífico	14,543	15,118	15,881	16,651	4.0	5.0	4.8
de los cuales: China	9,288	9,772	10,310	10,863	5.2	5.5	5.4
Eurasia	1,316	1,314	1,349	1,378	-0.2	2.7	2.1
Europa	3,487	3,524	3,584	3,635	1.1	1.7	1.4
de los cuales: Unión Europea	2,495	2,520	2,574	2,608	1.0	2.1	1.3
Oriente Medio	1,287	1,333	1,338	1,393	3.6	0.3	4.1
Mundo	27,739	28,583	29,606	30,737	3.0	3.6	3.8

Fuente: Agencia Internacional de Energía (IEA, por sus siglas en inglés).

La distribución regional de la demanda evidencia que Asia Pacífico constituye el principal centro de expansión del consumo mundial de electricidad. La demanda de la región aumentaría de 15,118 TWh en 2025 a 15,881 TWh en 2026 y 16,651 TWh en 2027, con tasas de crecimiento proyectadas de 5.0 por ciento y 4.8 por ciento, respectivamente, superiores al crecimiento mundial de 3.6 por ciento y 3.8 por ciento. Dentro de esta región, China mantiene un papel determinante, al concentrar una proporción significativa de la demanda mundial y registrar tasas de crecimiento de 5.5 por ciento en 2026 y 5.4 por ciento en 2027 (**Tabla 1**).

En las Américas, la demanda de electricidad presenta un crecimiento más moderado, aunque Estados Unidos mantiene una trayectoria ascendente, con aumentos proyectados de 1.8 por ciento en 2026 y 3.0 por ciento en 2027. En Europa, el crecimiento también es más limitado, con un aumento de 1.7 por ciento en 2026 y 1.4 por ciento en 2027, mientras que la Unión Europea registraría tasas de 2.1 por ciento y 1.3 por ciento, respectivamente (**Tabla 1 y Gráfica 2**). Estas diferencias regionales reflejan que los factores que impulsan la demanda eléctrica varían significativamente entre economías, dependiendo de su estructura productiva, nivel de electrificación, condiciones climáticas y grado de digitalización.

Factores que impulsan el crecimiento de la demanda

El crecimiento proyectado responde principalmente a factores estructurales que están modificando los patrones de consumo energético. Entre estos se encuentran la expansión de la actividad industrial, el aumento en la tenencia y utilización de equipos eléctricos, la creciente adopción de vehículos eléctricos, el mayor uso de sistemas de aire acondicionado y bombas de calor, así como la rápida expansión de los centros de datos. Este último componente adquiere particular relevancia debido al crecimiento de la inteligencia artificial y de otros servicios digitales que requieren una elevada capacidad de procesamiento y, por consiguiente, un mayor consumo de electricidad.

En este contexto, la electrificación se consolida como uno de los principales vínculos entre la transformación tecnológica y la actividad económica. La expansión de los vehículos eléctricos, la sustitución de combustibles fósiles por electricidad en determinados procesos industriales y el aumento de la demanda de refrigeración están ampliando el papel de la electricidad como insumo fundamental para la producción, los servicios y los hogares. La IEA estima que, durante el período 2026-2030, la demanda mundial de electricidad crecerá a un ritmo promedio de 3.6 por ciento anual, equivalente a añadir alrededor de 1,100 TWh de consumo cada año, frente a un promedio cercano a 700 TWh anuales durante 2015-2025.

Sin embargo, este crecimiento ocurre en un entorno energético caracterizado por una elevada incertidumbre. Durante 2026, los mercados internacionales de energía han enfrentado importantes perturbaciones asociadas al conflicto en el Medio Oriente y a las interrupciones en el transporte de gas natural licuado (GNL) a través del estrecho de Ormuz. La interrupción temporal de estos flujos llegó a afectar cerca del 20.0 por ciento del suministro mundial de GNL, provocando una fuerte volatilidad en los mercados y elevando los precios del gas natural en Asia y Europa a niveles no observados desde la crisis energética de 2022-2023.

Hasta el momento, los sistemas eléctricos de las principales economías han logrado absorber buena parte de los efectos de esta perturbación. La entrada de nuevos proyectos de licuefacción, particularmente en América del Norte, y el aumento de la producción de otros exportadores de GNL han contribuido a compensar parcialmente la reducción de los suministros provenientes del Medio Oriente. No obstante, los mayores costos del gas natural han incrementado los costos de generación eléctrica en diversos mercados y han impulsado, en algunos países de Asia y Europa, una sustitución temporal del gas natural por carbón. En el segundo trimestre de 2026, los precios mayoristas promedio de la electricidad en la Unión Europea y Japón aumentaron más de 30 por ciento respecto al mismo período del año anterior, mientras que el impacto sobre Estados Unidos fue considerablemente menor.

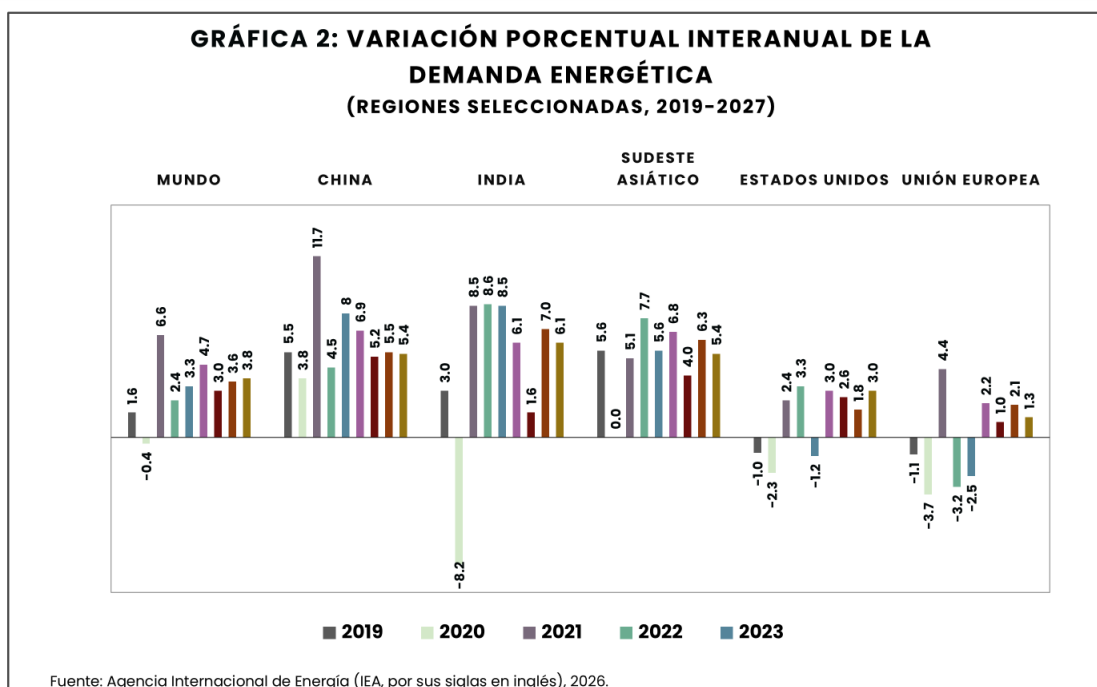
La respuesta de los mercados también ha estado determinada por la creciente participación de las fuentes renovables. La generación eléctrica a partir de fuentes renovables está prevista a superar por primera vez a la generación mediante carbón durante 2026, después de haber alcanzado niveles cercanos a la paridad en 2025. La IEA proyecta que la generación renovable mundial crecerá más de 8.0 por ciento en 2026 y que su participación en la generación eléctrica aumentará de 33.0 por ciento en 2025 a 37.0 por ciento en 2027. Este avance contribuye a diversificar las fuentes de suministro y reduce, en determinados mercados, la exposición de los sistemas eléctricos a las fluctuaciones de los precios de los combustibles fósiles.

Evolución de la demanda de electricidad en las principales economías

Las principales economías del mundo continúan registrando aumentos en el consumo de electricidad durante 2026, aunque la intensidad y los factores que explican este crecimiento varían entre regiones. En las economías asiáticas, la expansión industrial, la electrificación del transporte y el desarrollo de nuevas actividades tecnológicas tienen un papel determinante, mientras que en Estados Unidos adquieren mayor importancia los centros de datos, la

actividad industrial y la climatización. En la Unión Europea, por su parte, el comportamiento de la demanda está siendo influido tanto por la electrificación como por las condiciones meteorológicas y las necesidades de calefacción y refrigeración.

China continúa siendo uno de los principales motores del crecimiento mundial de la demanda de electricidad. Luego de aumentar 5.2 por ciento en 2025, se proyecta un crecimiento de 5.5 por ciento en 2026, después de registrar un aumento de 5.4 por ciento durante el primer semestre del año **(Tabla 1 y Gráfica 2)**. Este comportamiento está estrechamente relacionado con la expansión de actividades intensivas en electricidad, particularmente la manufactura de alta tecnología, la movilidad eléctrica y los servicios digitales. Durante el primer semestre de 2026, la producción de manufacturas de alta tecnología aumentó 9.8 por ciento y la de equipos 5.3 por ciento, mientras la producción de baterías de iones de litio creció 39.3 por ciento respecto al mismo período de 2025. Estos resultados evidencian cómo la transformación de la estructura productiva hacia actividades tecnológicas y de mayor intensidad eléctrica está contribuyendo a sostener el crecimiento de la demanda.



La evolución del sector de servicios en China también refleja el creciente vínculo entre digitalización y consumo de electricidad. Durante el primer semestre de 2026, el uso de electricidad en los servicios aumentó 8.0 por ciento interanual, impulsado por la expansión de los servicios digitales, los centros de datos y la infraestructura de carga de vehículos eléctricos. A su vez, el consumo residencial aumentó 3.1 por ciento. La electrificación del transporte representa uno de los componentes de mayor crecimiento: al finalizar mayo de 2026, la infraestructura de carga de vehículos eléctricos superaba los 22 millones de unidades, un aumento de 45.0 por ciento respecto al año anterior, mientras el consumo de electricidad asociado con los servicios de carga e intercambio de baterías aumentó cerca de 57.0 por ciento durante el primer semestre. En junio, los vehículos de nueva energía representaron 58.5 por ciento de las ventas de vehículos nuevos en China.

Las condiciones climáticas también están adquiriendo una importancia creciente en la determinación de la demanda eléctrica en China. Ante la posibilidad de episodios de calor extremo durante el verano, la demanda máxima del sistema eléctrico podría alcanzar 1,600 gigavatios (GW), aproximadamente 90 GW por encima del nivel registrado en 2025. Esto representa una presión adicional sobre el equilibrio entre la oferta y la demanda durante los períodos de máxima utilización, particularmente en las regiones oriental, central y suroccidental del país. De esta manera, el crecimiento de la demanda en China no solamente responde a la expansión económica y tecnológica, sino también a una mayor necesidad de climatización durante períodos de temperaturas elevadas.

India presenta una de las recuperaciones más significativas en la demanda de electricidad durante 2026. Después de registrar un crecimiento de apenas 1.6 por ciento en 2025, afectado por el inicio temprano del monzón, la demanda aumentó alrededor de 6.0 por ciento durante el primer semestre de 2026 y se proyecta que alcance un crecimiento de 7.0 por ciento para el año completo (**Gráfica 2**). El incremento observado responde tanto a una mayor actividad económica en los sectores industrial y de servicios como a las intensas olas de calor registradas entre mediados de abril y principios de junio. En mayo, el consumo de electricidad aumentó 11.0 por ciento interanual, mientras las necesidades de refrigeración, medidas mediante los días-grado de enfriamiento, fueron 7.0 por ciento superiores a las del año anterior.

El comportamiento de India también evidencia los desafíos asociados con el aumento de la demanda máxima de electricidad. Entre el 18 y el 21 de mayo de 2026, la demanda máxima alcanzó récords durante cuatro días consecutivos, llegando a 270.8 GW el 21 de mayo. Aunque la capacidad térmica y renovable permitió satisfacer la demanda máxima, la generación solar fotovoltaica llegó a cubrir alrededor de 22.0 por ciento de la demanda durante las horas de mayor disponibilidad solar. Sin embargo, durante las horas de la tarde, cuando disminuye la generación solar, fue necesario aumentar rápidamente la generación mediante carbón y gas natural. Como consecuencia, las interrupciones o déficits de suministro eléctrico durante enero-mayo de 2026 fueron más del doble de los registrados en el mismo período del año anterior.

Para el resto de 2026, se espera que la demanda de electricidad en India mantenga un ritmo elevado, respaldada por la expansión económica y la aceleración de la electrificación. Las condiciones meteorológicas continuarán siendo un factor determinante. El inicio del monzón se produjo el 4 de junio, ligeramente después del promedio histórico, mientras que el Departamento Meteorológico de India prevé que las precipitaciones durante la temporada sean las más bajas de los últimos once años. De materializarse estas condiciones, podría aumentar el uso de electricidad en el sector agrícola, particularmente para los sistemas de bombeo utilizados en el riego, además de elevar las necesidades de refrigeración. Para 2027, la IEA proyecta un crecimiento de aproximadamente 6 por ciento en la demanda de electricidad de India.

En Estados Unidos, la demanda de electricidad mantiene una trayectoria ascendente, aunque los factores que la impulsan presentan una composición diferente. Luego de aumentar 2.6 por ciento en 2025, el consumo creció alrededor de 1.0 por ciento durante el primer semestre de 2026 (**Gráfica 2**). La menor demanda residencial asociada con las necesidades de calefacción fue compensada por un aumento superior a 3.0 por ciento en el sector de servicios y de 1.0 por ciento en el sector industrial. El crecimiento del sector de servicios estuvo particularmente relacionado con la expansión del consumo de electricidad de los centros de datos, mientras que la actividad manufacturera aumentó alrededor de 1.0 por ciento durante el primer semestre. Para el conjunto de 2026, la IEA proyecta un crecimiento de 1.8 por ciento en la demanda de electricidad, seguido de 3.0 por ciento en 2027 (**Tabla 1 y Gráfica 2**).

El caso estadounidense resulta particularmente relevante porque evidencia cómo la digitalización, los centros de datos y la inteligencia artificial están convirtiéndose en factores estructurales de la demanda eléctrica. Los centros de datos continúan siendo uno de los principales impulsores del crecimiento del consumo, complementados por la actividad industrial y la electrificación del transporte y de los sistemas de calefacción. La manufactura de semiconductores, productos electrónicos y equipos aeroespaciales registró algunos de los mayores incrementos durante el primer semestre de 2026. Asimismo, la incorporación de vehículos eléctricos y bombas de calor continúa ampliando los usos finales de la electricidad.

En la Unión Europea, la demanda de electricidad también muestra una aceleración durante 2026. El consumo aumentó más de 2.0 por ciento durante el primer semestre, luego de crecer aproximadamente 1.0 por ciento en 2025. El incremento estuvo asociado principalmente con mayores necesidades de calefacción y refrigeración derivadas de las condiciones meteorológicas, así como con la electrificación del transporte y la recuperación de la producción industrial. Durante enero y febrero, las temperaturas más bajas que las registradas en 2025 elevaron las necesidades de calefacción en el norte y centro de Europa. Posteriormente, durante mayo y junio, se registraron temperaturas excepcionalmente altas en gran parte de la región, lo que provocó un aumento superior a 30.0 por ciento en los días-grado de enfriamiento y una fuerte expansión de la demanda asociada al aire acondicionado.

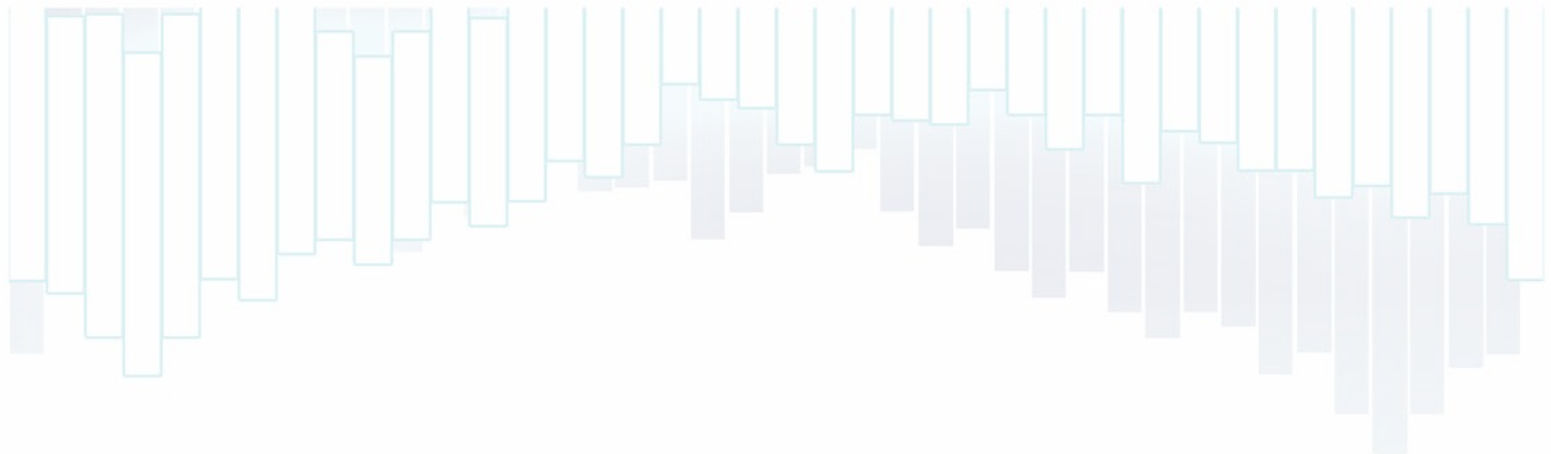
La electrificación del transporte constituye otro componente importante del crecimiento de la demanda europea. Las ventas de vehículos eléctricos aumentaron más de 30.0 por ciento entre enero y mayo de 2026, con incrementos particularmente elevados en Italia, España, Francia y Alemania. La IEA estima que el transporte por carretera añadirá alrededor de 30 TWh de demanda de electricidad entre 2025 y 2027 y que este sector representará aproximadamente una tercera parte del crecimiento de la demanda eléctrica de la Unión Europea durante 2026. Además, en 2025, uno de cada cuatro vehículos nuevos vendidos en la Unión Europea fue eléctrico, frente a uno de cada diez cinco años antes, lo que

evidencia la rapidez con que la electrificación del transporte está modificando los patrones de consumo energético.

En contraste con las principales economías, algunas economías emergentes enfrentan mayores dificultades para absorber el aumento de los costos y las interrupciones en los mercados energéticos. Particularmente, Bangladesh y Pakistán, debido a su elevada dependencia de las importaciones de GNL y a su mayor sensibilidad a los precios internacionales de la energía, se han visto afectados por las restricciones en el suministro y los mayores costos del combustible. Como respuesta, ambos mercados han recurrido a medidas de conservación de combustible que han limitado el consumo de electricidad. Esta situación pone de manifiesto las diferencias en la capacidad de las economías para enfrentar perturbaciones en los mercados internacionales de energía.

En conjunto, el comportamiento de las principales economías durante 2026 muestra que el crecimiento de la demanda mundial de electricidad responde cada vez más a factores estructurales y no únicamente al ciclo económico. En China, la manufactura de alta tecnología, los vehículos eléctricos y los servicios digitales están ampliando los usos de la electricidad; en India, el crecimiento económico y las necesidades de refrigeración están impulsando el consumo; en Estados Unidos, los centros de datos y la digitalización adquieren una importancia creciente; mientras que en la Unión Europea la electrificación del transporte y las condiciones climáticas tienen un papel destacado.

Esta evolución también demuestra que el crecimiento de la demanda no necesariamente se traduce en las mismas presiones sobre los sistemas eléctricos en todas las economías. Los episodios de calor extremo pueden generar aumentos pronunciados en la demanda máxima, como se observa en India y China, mientras que la expansión de los centros de datos representa una presión más estructural y concentrada en determinadas regiones de Estados Unidos. En Europa, la combinación de electrificación y variaciones climáticas está ampliando las necesidades de generación y flexibilidad del sistema.



Por tanto, durante 2026 la electricidad continúa consolidándose como un insumo estratégico para la actividad económica mundial. La expansión industrial, la digitalización, la electrificación del transporte, el crecimiento de los centros de datos y las mayores necesidades de climatización están generando nuevas fuentes de demanda. Al mismo tiempo, las perturbaciones en los mercados de combustibles, las condiciones meteorológicas y las tensiones geopolíticas están aumentando la necesidad de contar con sistemas eléctricos más diversificados, flexibles y resilientes. La evolución del fenómeno de El Niño durante 2026 está contribuyendo a aumentar la demanda mundial de electricidad, debido a mayores necesidades de refrigeración en numerosas regiones. Asimismo, este patrón climático suele afectar el suministro de electricidad al reducir la generación hidroeléctrica y eólica, particularmente en regiones como América Latina y el Sudeste Asiático, lo que incrementa la dependencia del carbón y el gas natural para compensar posibles reducciones en la generación y mantener la estabilidad del suministro eléctrico.

La expansión de la demanda mundial de electricidad durante 2026 se sustenta en un conjunto de factores económicos, tecnológicos y climáticos que presentan diferencias significativas entre las principales economías. De acuerdo con la actualización de la Agencia Internacional de Energía (IEA, por sus siglas en inglés), China, India, Estados Unidos y la Unión Europea concentran buena parte del crecimiento previsto, aunque los factores que explican el aumento del consumo varían entre regiones. Mientras que en las economías asiáticas adquieren mayor importancia la expansión industrial, la electrificación del transporte y el crecimiento de los servicios, en Estados Unidos destacan los centros de datos, la actividad industrial y el mayor uso de aire acondicionado. En la Unión Europea, por su parte, las condiciones climáticas y la electrificación del transporte están teniendo una incidencia particularmente importante.

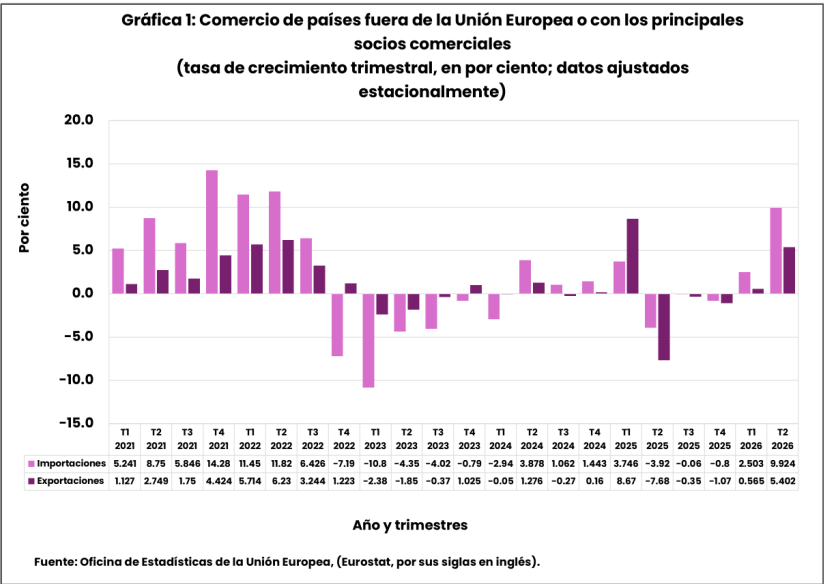


El comercio de bienes de la Unión Europea se debilita ante el aumento de los costos energéticos y las tensiones arancelarias

Por: Marta Rosa Bauzá / rosa_m@jp.pr.gov

Según datos de la Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, (Eurostat por sus siglas en inglés), el comercio internacional de bienes de la Unión Europea (UE) experimentó un deterioro significativo durante el segundo trimestre de 2026. El saldo comercial pasó de un superávit de 6.7 mil millones de euros en el primer trimestre de 2026 a un déficit de 21.8 mil millones de euros en el segundo trimestre, lo que representa un deterioro de 28.5 mil millones de euros en un solo trimestre. Este resultado estuvo asociado

principalmente con el fuerte incremento de las importaciones, particularmente de productos energéticos. En el segundo trimestre, las importaciones aumentaron 9.9 por ciento, mientras las exportaciones crecieron 5.4 por ciento. En comparación con el segundo trimestre de 2025, las importaciones aumentaron 11.7 por ciento, frente a un incremento de 4.5 por ciento en las exportaciones, ampliando así la brecha entre ambos flujos comerciales (**Gráfica 1**).



La evolución reciente representa un cambio importante respecto al comportamiento observado durante 2025. El superávit comercial de bienes de la UE alcanzó 51.0 mil millones de euros en el primer trimestre de 2025, su nivel más elevado dentro del período reciente analizado. Posteriormente, el saldo se redujo a 22.5 mil millones de euros en el segundo trimestre, 20.6 mil millones de euros en el tercero y 18.7 mil millones de euros en el cuarto trimestre. Durante el primer trimestre de 2026, el superávit se redujo nuevamente hasta 6.7 mil millones de euros, antes de transformarse en un déficit de 21.8 mil millones de euros en el segundo trimestre. Esta trayectoria refleja una pérdida progresiva del balance favorable que había caracterizado al comercio exterior de bienes de la UE desde 2023.

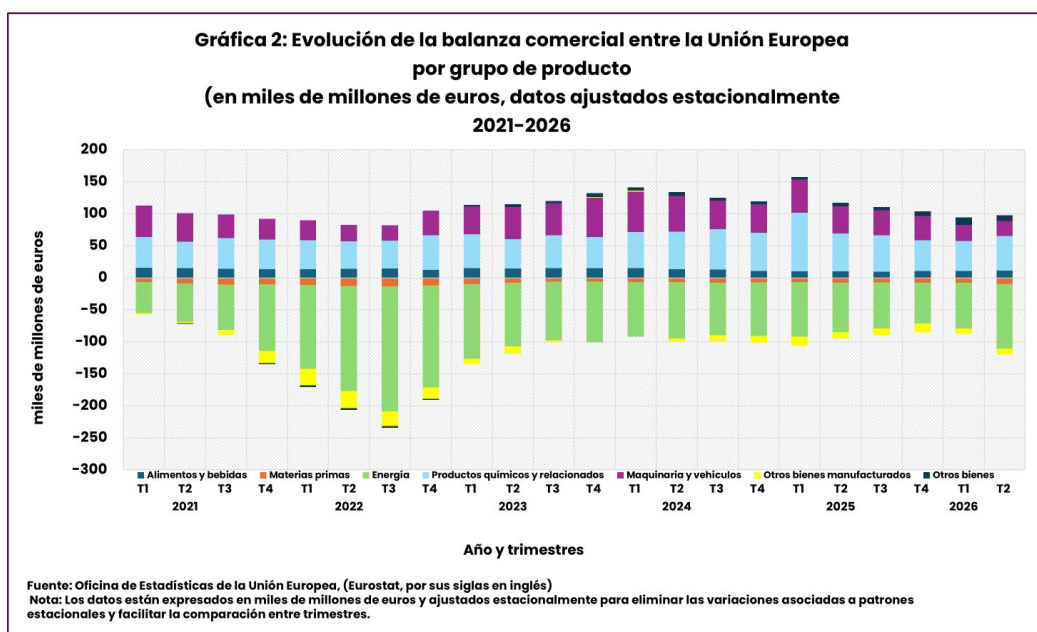
El deterioro del saldo comercial también está relacionado con el comportamiento de las exportaciones. Eurostat señala que las exportaciones de la UE alcanzaron un máximo en el primer trimestre de 2025, en un contexto marcado por la amenaza de nuevos aranceles. Este comportamiento puede interpretarse como un adelanto de operaciones comerciales ante la posibilidad de mayores costos futuros asociados al comercio con Estados Unidos. Después de ese máximo, las exportaciones disminuyeron durante los tres trimestres siguientes de 2025, antes de recuperar una trayectoria ascendente durante los dos primeros trimestres de 2026. En el segundo trimestre de 2026, las exportaciones alcanzaron aproximadamente 680.0 mil millones de euros, frente a importaciones de 701.8 mil millones de euros, generando el déficit comercial de 21.8 mil millones de euros.

Las importaciones, por su parte, registraron una aceleración considerable al inicio de 2026. Después de varios trimestres de contracción o crecimiento limitado durante 2025, las importaciones aumentaron 2.5 por ciento en el primer trimestre de 2026 y se aceleraron hasta 9.9 por ciento en el segundo trimestre. Este incremento fue considerablemente superior al registrado por las exportaciones, que crecieron 0.6 por ciento y 5.4 por ciento, respectivamente. La diferencia entre ambos ritmos de crecimiento es fundamental para explicar la transformación del superávit comercial de 6.7 mil millones de euros en el primer trimestre en un déficit de 21.8 mil millones de euros en el segundo.

El principal elemento detrás del aumento de las importaciones fue el comercio de productos energéticos. Durante el segundo trimestre de 2026, las importaciones de energía aumentaron 37.0 por ciento respecto al trimestre anterior, constituyendo el mayor incremento entre las principales categorías de productos. Las importaciones de materias primas también registraron un crecimiento importante de 10.2 por ciento, mientras que las de maquinaria y vehículos aumentaron 6.2 por ciento y las de productos químicos y relacionados 4.7 por ciento. En las exportaciones, los productos energéticos también registraron el mayor crecimiento, con 25.6 por ciento, seguidos por los productos químicos y relacionados, con 8.3 por ciento, y las materias primas, con 6.7 por ciento.

El impacto energético sobre el balance comercial resulta particularmente evidente al examinar los saldos por grupos de productos. El déficit de energía se amplió de 71.3 mil millones de euros en el primer trimestre de 2026 a 101.1 mil millones de euros en el segundo, un deterioro de aproximadamente 29.9 mil millones de euros, equivalente a un aumento cercano a 41.9 por ciento en el déficit energético. Este cambio prácticamente explica por sí solo la magnitud del deterioro observado en el balance general durante el trimestre. En contraste, el superávit de productos químicos y relacionados aumentó de 47.1 mil millones de euros a 54.0 mil millones de euros, mientras que el saldo positivo de alimentos y bebidas aumentó de 10.7 mil millones de euros a 11.5 mil millones de euros. Sin embargo, estos superávits fueron insuficientes para compensar el creciente déficit energético y los saldos negativos de otras categorías.

La estructura del comercio revela, por tanto, una importante asimetría. La UE mantiene una posición competitiva favorable en sectores de mayor contenido industrial y tecnológico, particularmente en productos químicos, maquinaria y vehículos, pero continúa dependiendo considerablemente de proveedores externos para satisfacer sus necesidades energéticas. En el segundo trimestre de 2026, el déficit energético de 101.1 mil millones de euros contrastó con un superávit de 54.0 mil millones de euros en productos químicos y relacionados y uno de 23.2 mil millones de euros en maquinaria y vehículos (**Gráfica 2**). Esto evidencia que la fortaleza exportadora de la industria europea no elimina la vulnerabilidad derivada de su dependencia de las importaciones de energía.



La relación comercial con los principales socios de la UE también muestra diferencias importantes según el tipo de bienes intercambiados. Durante el segundo trimestre de 2026, la UE registró un superávit significativo con Estados Unidos, impulsado principalmente por los productos químicos, maquinaria y vehículos y otros bienes manufacturados. También mantuvo un superávit considerable con el Reino Unido, sustentado principalmente por maquinaria y vehículos. Suiza también presentó un saldo favorable para la UE, apoyado por maquinaria y vehículos, otros bienes manufacturados y productos químicos.

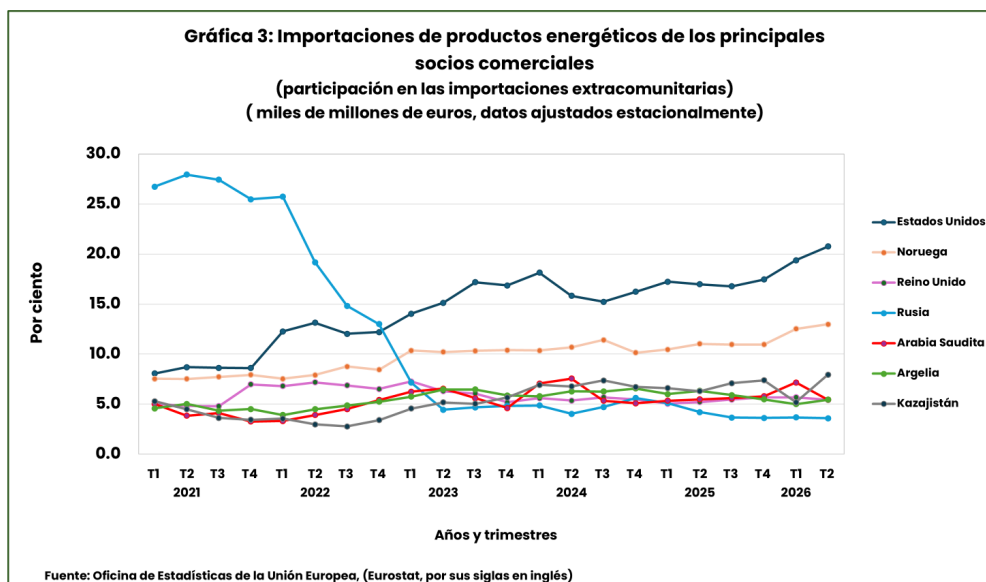
En contraste, China representa uno de los principales focos de déficit comercial para la Unión Europea. El saldo negativo con China estuvo dominado por maquinaria y vehículos, con un déficit de aproximadamente 64.7 mil millones de euros, y por otros bienes manufacturados, con un déficit de aproximadamente 38.3 mil millones de euros. Esto refleja una marcada especialización del intercambio: mientras la UE mantiene posiciones exportadoras fuertes en determinadas industrias, continúa dependiendo de China para una amplia gama de bienes manufacturados y equipos.

La relación con Noruega, por otro lado, pone de manifiesto directamente la importancia de la energía en el comercio exterior europeo. En el segundo trimestre de 2026, la UE registró con Noruega un déficit de aproximadamente 16.7 mil millones de euros en productos energéticos, mientras que presentó saldos positivos en maquinaria y vehículos y productos químicos. La estructura del intercambio

confirma el papel de Noruega como uno de los principales proveedores energéticos de la UE y demuestra cómo los precios y volúmenes de energía pueden tener una influencia considerable sobre el balance comercial europeo.

La composición geográfica de las importaciones energéticas de la UE también ha cambiado profundamente desde 2021. En el primer trimestre de 2021, Rusia representaba 26.7 por ciento de las importaciones extracomunitarias de productos energéticos, convirtiéndose en el principal proveedor. Sin embargo, tras la invasión de Ucrania, esta participación disminuyó de manera sustancial. Para el segundo trimestre de 2026, Rusia representaba solamente 3.6 por ciento de las importaciones energéticas de la UE. En términos relativos, esto equivale a una reducción de aproximadamente 23.1 puntos porcentuales en su participación desde el primer trimestre de 2021.

El vacío dejado por Rusia fue ocupado progresivamente por otros proveedores. En el segundo trimestre de 2026, Estados Unidos se convirtió en el principal socio de la UE para las importaciones de energía, con una participación de 20.8 por ciento, seguido por Noruega con 13.0 por ciento. Kazajistán se posicionó como el tercer proveedor entre los principales socios, con 7.9 por ciento, mientras que el Reino Unido representó 5.4 por ciento, Arabia Saudita 5.4 por ciento y Argelia 5.4 por ciento (**Gráfica 3**). Esta transformación refleja una diversificación de las fuentes de abastecimiento energético de la UE y una reducción sustancial de su dependencia de Rusia.



El aumento de la participación estadounidense resulta particularmente significativo. Estados Unidos pasó de representar 8.1 por ciento de las importaciones energéticas de la UE en el primer trimestre de 2021 a 20.8 por ciento en el segundo trimestre de 2026, un incremento de aproximadamente 12.7 puntos porcentuales. Noruega también aumentó su participación, de 7.5 por ciento a 13.0 por ciento durante el mismo período. Kazajistán, aunque partía de una participación de 5.3 por ciento en el primer trimestre de 2021, alcanzó 7.9 por ciento en el segundo trimestre de 2026.

En cuanto a los principales socios comerciales por valor total de bienes, China fue el mayor proveedor de la UE en el segundo trimestre de 2026, con 153.6 mil millones de euros, equivalentes al 21.9 por ciento de las importaciones extracomunitarias. Estados Unidos ocupó el segundo lugar, con 98.7 mil millones de euros y una participación de 14.1 por ciento, seguido por el Reino Unido, con 43.4 mil millones de euros y 6.2 por ciento; Suiza, con 36.9 mil millones de euros y 5.3 por ciento; y Türkiye, con 25.5 mil millones de euros y 3.6 por ciento.

Por el lado de las exportaciones, Estados Unidos fue el principal destino de los bienes de la UE, con 127.7 mil millones de euros, equivalentes al 18.8 por ciento de las exportaciones extracomunitarias. El Reino Unido ocupó el segundo lugar, con 92.7 mil millones de euros y 13.6 por ciento, seguido por Suiza, con 60.5 mil millones de euros y 8.9 por ciento; China, con 50.3 mil millones de euros y 7.4 por ciento; y Türkiye, con 27.3 mil millones de euros y 4.0 por ciento. Las exportaciones hacia Suiza aumentaron 16.1 por ciento respecto al segundo trimestre de 2025, mientras que las destinadas al Reino Unido y China crecieron 5.6 por ciento y 2.8 por ciento, respectivamente. En contraste, las exportaciones hacia Estados Unidos disminuyeron 5.6 por ciento y las dirigidas a Türkiye 4.9 por ciento.

En conjunto, los datos muestran que el deterioro del comercio exterior europeo durante el segundo trimestre de 2026 no responde exclusivamente a una reducción de la capacidad exportadora. Por el contrario, las exportaciones aumentaron 5.4 por ciento en términos trimestrales, pero este crecimiento fue ampliamente superado por el incremento de 9.9 por ciento en las importaciones. La diferencia fue particularmente marcada en el sector energético, donde las importaciones crecieron 37.0 por ciento. Por consiguiente, el principal desafío para el balance comercial europeo durante este período estuvo

relacionado con el aumento del valor de las importaciones, especialmente de energía.

La evolución del comercio de bienes de la Unión Europea durante 2026 pone de manifiesto la estrecha relación entre comercio, energía y política comercial. Las tensiones arancelarias con Estados Unidos afectaron el comportamiento de las exportaciones, mientras que el aumento de los costos energéticos incrementó significativamente el valor de las importaciones. Al mismo tiempo, la modificación de los proveedores energéticos desde la invasión de Ucrania ha reconfigurado la estructura comercial de la UE, reduciendo la participación de Rusia y aumentando la importancia de Estados Unidos, Noruega y Kazajistán.

Desde una perspectiva económica, estos resultados reflejan una vulnerabilidad estructural de la economía europea: su capacidad para generar superávits en sectores industriales y de alto valor agregado puede verse compensada por aumentos significativos en el costo de las importaciones energéticas. En el segundo trimestre de 2026, el superávit combinado de alimentos y bebidas, productos químicos, maquinaria y vehículos y otros bienes no fue suficiente para compensar los déficits registrados en energía, materias primas y otros bienes manufacturados. De esta manera, el comercio exterior de bienes de la UE pasó de una posición superavitaria a una deficitaria en apenas un trimestre.

Los datos de Eurostat sugieren que la evolución futura del balance comercial europeo dependerá, en buena medida, del comportamiento de los precios energéticos, la trayectoria de las exportaciones y la evolución de las relaciones comerciales con sus principales socios. La capacidad de la UE para diversificar sus fuentes de energía, mantener su competitividad industrial y adaptarse a un entorno internacional caracterizado por mayores tensiones comerciales será determinante para sostener su posición en los mercados internacionales. En este contexto, el segundo trimestre de 2026 representa un punto de inflexión importante: aunque las exportaciones retomaron una trayectoria de crecimiento, el acelerado aumento de las importaciones, particularmente de energía, llevó al comercio de bienes de la Unión Europea nuevamente a terreno deficitario.

Fuente: Oficina de Estadísticas de la Unión Europea, Eurostat.

Tabla de Indicadores Económicos

Por: Norberto Pizarro Caballero / pizarro_n@jp.pr.gov

Indicadores económicos mensuales seleccionados	2026					Años Naturales %				Años fiscales %***		
	abr	may	jun	jul	ago	2025		2026		2027	2026	2025
						T - III	T - IV	T - I	T - II			
Empleo (miles de personas) *@	1,165	1,163	1,164	1,171	n/d	0.8	-0.3	0.0	0.0	0.6	1.4	2.6
Desempleo (miles de personas) *@	69	69	72	75	n/d	4.5	5.5	3.5	2.9	7.1	2.9	-5.6
Tasa de desempleo *@	5.6	5.6	5.8	6.0	n/d	3.0	5.6	3.7	2.4	0.3	0.1	-0.5
Empleo total no agrícola (miles de personas) **@	958.0	952.2	955.9	957.9	n/d	-0.5	-0.2	-0.1	0.1	0.9	-0.3	1.0
Empleo en manufactura (miles de personas) **@	80.5	80.3	80.4	80.8	n/d	-3.6	-2.9	-0.7	-0.3	0.4	-3.4	-1.0
Empleo en gobierno (miles de personas) **@	193.3	188.1	193.5	194.1	n/d	-2.2	-2.3	-2.0	-2.7	-0.7	-1.8	0.2
Cemento (miles de sacos de 94 libras)												
producción	815	848	739	936	764	4.7	13.5	-1.1	6.4	4.3	13.2	-1.3
ventas	1,299	1,297	1,363	1,381	1,255	5.6	4.6	-3.2	-1.6	-2.7	7.9	3.4
Unidades de vivienda vendidas	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.2	1.7	n/d	n/d	1.9	-5.7	3.1
nuevas	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	21.4	-8.4	n/d	n/d	5.3	-0.3	-2.7
existentes	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	0.7	2.6	n/d	n/d	1.6	-6.1	3.6
Energía eléctrica (millones KWH) ^												
generación	1,391.3	1,566.6	1,654.9	1,755.3	n/d	-4.4	-3.3	-3.4	3.4	5.0	-7.6	0.8
consumo	1,237.5	1,426.7	1,397.1	1,569.1	n/d	-2.4	-5.4	-2.2	-0.1	5.5	-6.2	0.1
Registros en hoteles y paradores	231,621	209,178	245,345	n/d	n/d	7.7	2.0	7.1	-0.8	3.9	0.9	1.1
Tasa de ocupación ^^	75.9	70.3	77.2	n/d	n/d	5.0	4.3	2.9	3.7	2.7	-0.7	0.3
Ventas al detalle (a precios corrientes, en miles de \$) ^^^	\$4,261,854	\$4,420,923	\$4,462,958	n/d	n/d	1.2	4.0	-1.2	0.8	1.2	0.3	n/d
vehículos de motor nuevos y usados	\$459,814	\$517,035	\$437,572	n/d	n/d	12.3	14.5	6.7	4.3	9.4	n/d	n/d
Ingresos netos al Fondo General (miles de \$)	\$1,945,144	\$913,861	\$2,044,916	n/d	n/d	-7.0	-3.6	1.6	13.0	2.1	2.0	6.1
Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU, miles de \$)^&	\$356,701	\$312,291	\$332,458	n/d	n/d	5.6	0.0	5.2	5.1	4.0	1.7	7.0
Número de quiebras	504	493	550	556	531	2.7	-3.0	3.3	-0.1	15.8	0.6	29.8
Comercio Exterior - Balance Comercial (miles de \$)	-\$761,756	\$397,190	1,245,242	2,370,747	n/d	166.8	-227.2	38.6	-51.7	-4.7	16,147.5	-98.8
Exportaciones	\$3,790,856	\$4,804,920	5,758,940	6,969,058	n/d	28.3	3.4	-5.4	-12.0	-2.8	44.3	-12.0
Importaciones	\$4,552,613	\$4,407,730	4,513,698	4,598,311	n/d	9.5	-11.6	-7.1	-7.0	-1.8	-5.5	14.4
Índice General de Precios al Consumidor (IPC)	143.167	144.153	143.701	143.805	n/d	1.1	2.0	2.3	4.3	4.0	1.0	2.4

* Se refiere a la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Datos revisados con Censo 2020.

** Se refiere a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos. Basado en el nuevo Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (NAICS, por sus siglas en inglés).

*** Período acumulado hasta el último mes de información disponible.

@ Ajustado estacionalmente

^ En mayo 2019 comenzó la Nueva Estructura Tarifaria. Desde junio 2023 los datos de generación son provistos por GENERA, LLC.

^^ Los cambios están medidos en puntos.

^^^ En junio 2025, la Oficina de Estrategia e Inteligencia de Negocios del Departamento de Desarrollo Económico y Comercio de Puerto Rico (DDEC) realizó una revisión de la muestra del Informe de

Ventas al Detall de Puerto Rico de acuerdo con el Marco de Referencia Metodológico.

& IVU 11.5% desde julio de 2015.

n/d Información no disponible.

IPC Base diciembre 2008 = 100 (Revisión 2010)

P Preliminar

R Revisado

i Inflación